



Drs Frédéric GÉLY-HUC et Cédric TERRA

Flapless ? Stressless !

Page 14

L'emploi d'un trépan muqueux de nouvelle génération simplifie le geste implantaire en offrant un résultat esthétique très satisfaisant. Une technique choisie pour son effet sur l'épaisseur de la muqueuse péri-implantaire qui permet une réduction du temps de cicatrisation et une plus grande résistance des tissus. Les avantages de la technique...

Dr Jean-Michel Meyer



La dentisterie adhésive est-elle réellement fiable dans le temps ?

Page 46

Comment assurer la pérennité d'une restauration adhésive ? Conseils pour la fiabilité optimale d'une pièce prothétique. Etant un omni-praticien comme beaucoup, cet exposé est simplement un partage de mon expérience d'une dentisterie réaliste au quotidien. Ce cas présente la réalisation d'un Onlay sur la 26, en 2003 et d'une coiffe sur la 25...



Page 23

Quoi de neuf Docteur ? : spécial Dental Forum



afopi campus

Moyens pédagogiques uniques en Europe

Implantologie orale

“ Je m'inscris ... et je pose ”

Formations accompagnées

Profitez dès maintenant d'une immersion découverte

Renseignements :

www.afopi.com - 01 39 90 07 73 - 06 69 76 77 49

PEOPLE HAVE PRIORITY



Nouveau LISA : encore plus de sécurité !

Akibox intégrée



NOUVEAU !

- Interface tactile et intuitive
- Cycle de classe B accéléré
- Traçabilité totale
- Connexion Wifi et application mobile

lisa

W&H France | t. 0 388 773 600 | commercial.fr@wh.com | wh.com

Dispositif Médical de classe 2b / CE0051 / IM0. Veuillez lire attentivement les instructions figurant dans la notice d'utilisation. Produit non remboursé par les organismes de santé. Fabricant : W&H, Janvier 2016.



Colgate®

COLGATE TOTAL® PROTÈGE L'ENSEMBLE DE LA SURFACE BUCCALE¹

✓ GENCIVES

✓ INTÉRIEUR DES JOUES

✓ LANGUE

✓ DENTS

- Les dentifrices classiques[†] ne protègent que les tissus durs, qui représentent 20 % de la surface buccale².
- La langue, l'intérieur des joues et les gencives occupent les 80 % restants. Ils peuvent constituer un réservoir de bactéries qui alimente le biofilm de la plaque.

POURQUOI VOUS CONTENTER DE 20 %
QUAND VOUS POUVEZ PROTÉGER L'ENSEMBLE
DE LA SURFACE BUCCALE DE VOS PATIENTS ?

Colgate Total® protège l'ensemble de la surface buccale: en plus du fluorure qui prévient des caries, Colgate Total® protège les dents, la langue, l'intérieur des joues et les gencives des bactéries durant 12 heures.

[†] Dentifrices au fluorure sans agent antibactérien.

1. Fine DH, Sreenivasan PK, Mdkiernan M, et al. J Clin Periodontol. 2012;39:1056-1064, 2. Collins LMC Dawes C. J Dent Res. 1987;66:1300-1302



COLGATE-PALMOLIVE SA au capital de 6 911 180 € RCS 478 991 649 Nanterre F-92270 Bois-Colombes

Colgate®

VOTRE PARTENAIRE EN SANTÉ BUCCO-DENTAIRE

Service commercial: 02 37 51 67 59
Colgateprofessionnel_commandedentiste@colpal.com
www.gaba.fr



Le Conseil constitutionnel a finalement invalidé le tiers payant généralisé de La loi de santé de Marisol Touraine.

Dr Paul AZOULAY

Rédacteur en chef



Quand je pense, ça va...

Quand on essaie d'imaginer l'avenir, quoi penser ? L'état des lieux de notre exercice nous laisse dubitatif car que constatons-nous ? Une profession sans réelle unité, un manque de confiance des confrères et des consœurs envers nos représentants, un désintérêt de la chose publique (*le nombre des abstentionnistes aux dernières élections URPS*), une totale absence de dialogue avec nos ministères de tutelle, une angoisse très perceptible car beaucoup de collègues se questionnent sur leur futur professionnel et en tout cas, presque tous ont peur pour leur avenir.

Et cependant si on fait une analyse de notre capacité à coller à notre époque, quel constat peut-on faire ? Nous vivons une période de pleine mutation professionnelle, les progrès technologiques qui nous sont proposés devraient augurer d'une belle aventure pour tous les soins que nous pourrions pratiquer sur nos patients. La dentisterie traditionnelle va être progressivement remplacée par une dentisterie plus numérique. De bien beaux outils nous sont proposés pour faire ce changement. Le seul point noir à ce tableau est le prix de tout ce beau matériel qui n'en permettra pas l'acquisition au plus grand nombre de praticiens libéraux travaillant pour la plupart en solitaire.

personne par cabinet uniquement vouée au traitement de ce tiers payant généralisé. Le recouvrement auprès des complémentaires demandera beaucoup de temps et d'énergie, car très dépendant de la situation particulière de chaque patient. Cette nouvelle donne va demander une réorganisation complète des tâches du personnel et se soldera par une charge financière supplémentaire. Il faudra dans de nombreux cas embaucher une personne supplémentaire pour assurer ce secrétariat très particulier, même si la prise de rendez-vous en ligne, comme *Doctolib* par exemple, peut nous faire gagner 30 à 40 % du temps consacré à la gestion des rendez-vous.

Alors que faire ? Je pense que la solution ne pourra venir que par un vrai bouleversement des mentalités et de l'organisation de nos cabinets. Il va falloir accepter de ne plus travailler seuls, chacun dans son coin. Il va falloir procéder à des regroupements de praticiens, au minimum trois ou quatre afin de mutualiser les gros achats de matériel coûteux, de consommables, le partage du personnel. Sur ce point, si le procès auprès du Conseil constitutionnel initié dernièrement par l'UJCD pour faire annuler la mise en place du tiers payant généralisé, n'aboutissait pas, nous devrions avoir une

L'autre chantier pour ce début d'année 2016 est d'obtenir de nos représentants la refonte de notre exercice conventionnel. Pour cela, il faudra qu'ils se présentent unis ou du moins avec un projet commun pour peser le plus possible lors des futures négociations conventionnelles. Il est clair que dès à présent une forte mobilisation de tous les praticiens pour faire pression sur nos gouvernants politiques et la Sécurité sociale va être indispensable. Tout doit être pensé... L'avenir que la révolution numérique nous propose ne pourra se faire qu'à ce prix !

Parfois on ne sait la vraie valeur d'un moment que lorsqu'il devient un souvenir.

David Bowie



DENTOSCOPE

ÉDITÉ PAR EDP SANTÉ - (RCS Evry 429 728 827)

7 AV. DU HOGGAR - PA DE COURTABŒUF

91944 LES ULIS



2014
www.ojd.com

NUMÉRO 156

- GÉRANT / DIRECTEUR DE PUBLICATION : Jean-Marc QUILBÉ
- RÉDACTEUR EN CHEF : Dr Paul AZOULAY
- RÉDACTRICE EN CHEF ADJOINTE : Edwige FLOUS (redac@dentoscope.fr)
- RÉDACTEURS : Dr Paul AZOULAY et Agnès TAUPIN
- Ont également participé à la rédaction :
Drs Frédéric GÉLY-HUC, Frédéric LORENTE, Jean-Michel MEYER, Cédric TERRA et M. Michel BASTIDE
- RÉDACTEUR GRAPHISTE, CRÉATION ET MAQUETTE : Cyril GIRAUD
- CORRECTIONS : Pascal LAMBERT
- ILLUSTRATION ÉDITO : Renaud CHAMMAS
- PHOTOS D'AMBIANCE : FotoLia
- PUBLICITÉ : Lydia SIFRE (Tél. : 04 67 18 18 20), Catherine BOUHNASS (Tél. : 04 67 18 18 22), Angéline CUREL (Tél. : 06 31 34 69 27), et Stéphane VIAL
- DIFFUSION / PETITES ANNONCES : Martine LARUCHE (Tél. : 04 42 38 38 85 - pa@dentoscope.fr)
- AGENDA : Céline BAI0 (Tél. : 04 42 38 38 82 - agenda@dentoscope.fr)
- IMPRIMERIE : Imprimerie de Champagne - 52200 Langres (Tél. : 03 25 87 73 00)
- ENCARTS DU NUMÉRO : DMD et VISIODENT



> Pour en savoir plus, rendez-vous en page 7 !!!

"PRENDRE SOIN DE SES DENTS POUR LES NULS"



Join the (R)Evolution

3D

En 2016 je me forme gratuitement!

Pour fêter l'ouverture de son nouveau centre en Allemagne, Champions-Implants ouvre gratuitement un programme complet et évolutif pour chaque niveau en implantologie. Théorie, travaux pratiques, et également chirurgies en direct retransmises en 3D, venez vous ouvrir à de nouveaux horizons et retrouvez nos dates sur notre site internet.

- **Inscriptions bientôt ouvertes**

www.fr.championsimplants.com



Fanny Rougnon-Glasson
Coordinatrice France
tél 06 40 75 69 02
fanny@championsimplants.com



Veuillez consulter nos vidéos de chirurgie sur Vimeo
vimeo.com/85747366




Édito
p.3


News
p.7


Qdn ?
p.23


Agenda
p. 38


PA
p. 54


Clinique

p.14  Drs Frédéric GÉLY-HUC et Cédric TERRA
**Flapless ?
Stressless !**

 p.46
**La dentisterie
adhésive est-elle
réellement fiable
dans le temps ?**
Dr Jean-Michel MEYER


Événement

p.30 
**Dental Forum :
le rendez-vous
national des prothésistes**


**L'avis
des utilisateurs**


Protocole


Gamme
*Julie Lab Connect :
faciliter l'échange
numérique avec
les laboratoires*

*iRace :
une lime aux
arêtes vives
pour une
coupe
efficace*

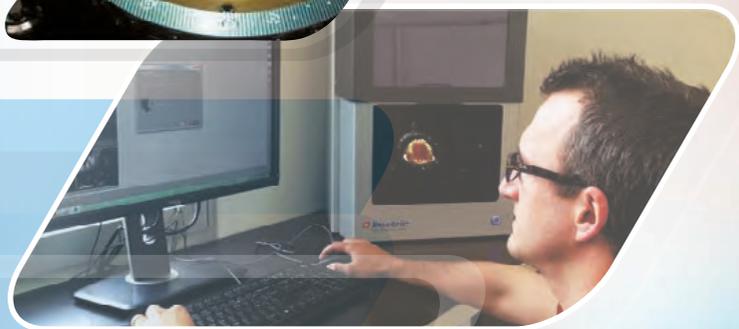

p.28

*Mimi 2 :
la méthode
d'implantation
minimalement
invasive niveau 2*


p.44
p.52

PROXIDENTAL

À LA POINTE DE LA TECHNOLOGIE



30%

de réduction
La première facture**

10%

de réduction
6 factures suivantes**

1

**interlocuteur
unique**

Essayez l'offre **3+**

N°Azur 0 810 310 308

PRIX APPEL LOCAL

**Proxi
Dental**

Proxi Dental - Les prothésistes dentaires associés
5, rue Darcet - 75017 Paris
Tél. : 01.53.09.39.90 - Fax : 01.53.09.39.99
Site : www.proxidental.com



Prendre soin de ses dents... pour les nuls

ÉDITION

La collection « Pour les nuls » publie un condensé des bonnes pratiques pour entretenir son sourire, signé des Drs Alain et Jérémy Amzalag.

Alain et Jérémy Amzalag, chirurgiens-dentistes de père en fils, viennent de publier « Prendre soin de ses dents... Pour les nuls ». Dans cet ouvrage destiné à ceux qui veulent tout savoir sur la manière de conserver un beau sourire, les praticiens souhaitent « redonner ses lettres de noblesse à notre profession en tordant le cou à certains préjugés qui ont la « dent dure », ainsi qu'aux messages anxieux et négatifs régulièrement distillés par les médias ».

Plutôt que d'adopter la posture de la victime, les auteurs proposent une réflexion à l'origine de ces clichés négatifs, « ce qui devait nécessairement passer par une remise en question de la relation soignant-soigné. A notre sens, l'un des leviers de ce changement passe par le développement ou le renforcement d'une communication éthique et transparente génératrice de confiance ; le but étant de rendre le patient co-gestionnaire de son capital santé ».

HYGIÈNE BUCCO-DENTAIRE

Dédramatiser et démythifier les soins dentaires en les rendant accessibles au plus grand nombre, tel est le but de ce livre de la collection « Pour les nuls » des éditions First, mais aussi de répondre à toutes les questions que sont susceptibles de se poser les patients. Ainsi une multiplicité de thèmes sont abordés, en premier lieu l'hygiène bucco-dentaire, avec les meilleures techniques de brossage et les outils complémentaires ou savoir quand consulter son chirurgien-dentiste. Les praticiens détaillent aussi les différents soins : blanchiment, facette, couronne, bridge et implant. Didactique et pratique, cet ouvrage pose également les fondements d'une approche holistique de la santé par les soins dentaires et d'une réflexion socio-économique. Ils rappellent ainsi le vecteur de communication et de séduction qu'est le sourire.



Session Sunstar à l'ADF

MALADIES SYSTÉMIQUES

La société a projeté un film sur les interrelations entre maladies parodontales et maladies systémiques.

Société parmi les leaders sur le marché de la santé bucco-dentaire, Sunstar a projeté au congrès de l'ADF, lors de sa session exposant, un film réalisé en partenariat avec Quintessence sur « Les interrelations entre maladies parodontales et maladies systémiques ».

La séance a rassemblé quelque 70 praticiens venus voir cette animation mettant en évidence les voies de signalisation complexes et souvent bidirectionnelles reliant les maladies parodontales à l'athérosclérose et au diabète. L'objectif était de montrer que les dentistes ont un rôle important à jouer, par le traitement des maladies parodontales et la maintenance qu'ils prodiguent, sur l'évolution et la sévérité des maladies systémiques.

Sunstar commercialise des gammes de produits Gum-Guidor pour sauver les dents et les tissus de soutien. Elle défend aussi cette cause par le biais de sa fondation et l'organisation de symposiums internationaux annuels JSDEI (Joslin Sunstar Diabetes Education Initiative) ⁽¹⁾, le dernier s'est tenu le 6 novembre 2015 à Barcelone.

(1) 3w : jsdei-seminars.com



Dentaire Services 77

NOUVEAU DISTRIBUTEUR KAVO EN ILE-DE-FRANCE

Distributeur de la marque Ancar depuis une dizaine d'années, Dentaire Services 77 renforce sa gamme de produits en devenant nouveau concessionnaire Kavo/Instrumentarium en Ile-de-France. La société enrichit depuis plus de dix ans son expertise dans la vente, le dépannage, la réparation et l'entretien des équipements et mobilier dentaires (fauteuils, aspirations, autoclaves, capteurs). Elle propose aujourd'hui une prestation élargie, axée sur l'accompagnement durable des projets d'installation ainsi que de rénovation. Un show-room basé à Chelles (Seine-et-Marne) présente sur rendez-vous de nombreuses marques : Kavo, Ancar, Heka Dental, Instrumentarium, Dürr Dental, Cattani, Bien-Air, Dental Art, Mocom.

Renseignements : Tél. : 01 60 20 99 30

41 rue Henri Becquerel 77500 Chelles

@ : contact@dentairedeservice77.com

3w : dentaireservices77.com

Société

LES PATIENTS BELGES SE RUENT CHEZ LEUR DENTISTE

LES CABINETS BELGES SONT SURCHARGÉS DE PATIENTS QUI VEULENT ÉVITER LES SURCÔÛTS AVANT L'ENTRÉE EN VIGUEUR D'UNE NOUVELLE RÉGLEMENTATION.

Les chirurgiens-dentistes belges sont débordés depuis le mois de décembre dernier. La raison de cette demande est la nouvelle réglementation belge qui prévoit un remboursement moins avantageux pour les patients qui n'auront pas effectué une visite annuelle chez leur praticien. L'entrée en vigueur de cette nouvelle mesure, au départ prévue au 1^{er} janvier 2016, a été repoussée au 1^{er} février, précise le site RTBF. Ainsi les patients belges soucieux de se mettre en règle ont disposé d'un mois supplémentaire pour le faire. La conséquence concrète de cette mesure est une diminution de 15 % des remboursements pour les soins qui auraient pu être évités par une visite annuelle (traitement d'une carie, ou radio). La somme dépensée chez les chirurgiens-dentistes sera la même, mais le remboursement réalisé par la mutuelle baissera. Du coup les chirurgiens-dentistes belges ont subi un afflux de demandes de consultations en décembre. Les cabinets ont aussi reçu une avalanche d'appels de patients pour s'assurer auprès de leur praticien qu'ils avaient bien effectué une visite en 2015.



ADF

BIOTECH DENTAL DÉBAT DE LA QUALITÉ DES SOINS DENTAIRES EN FRANCE

LA SOCIÉTÉ FRANÇAISE A ORGANISÉ UNE TABLE-RONDE ANIMÉE PAR D'ÉMINENTS REPRÉSENTANTS DU MONDE DENTAIRE AU CONGRÈS DE L'ADF.

A l'occasion du congrès de l'ADF qui s'est tenu fin novembre à Paris, **Biotech Dental**, a présenté ses derniers produits de haute-technologie au service des praticiens et du grand public. **Biotech Dental**, entreprise française créée en 1987, conçoit, fabrique et distribue du matériel de chirurgie dentaire, ainsi qu'une gamme de produits et techniques de médecine esthétique dentaire. Elle a présenté lors du salon le scanner **Condor**, développé par le professeur **François Duret**, inventeur de la CAO-CFAO en dentisterie. Elle a exposé également les gouttières transparentes **DentoSmile**, la machine ATP38, l'implant **Weego.fr** et ses solutions prothétiques **Dentec CAD-CAM**. En parallèle du congrès, **Biotech Dental** a initié une soirée-débat sur le thème de la qualité des soins dentaires en France. Plus de 300 personnes ont répondu présent pour assister à cette table-ronde. Elle était animée par le Dr **Patrick Solera**, président de la Fédération des syndicats dentaires libéraux (**FSDL**), le Dr **Frédéric Haïm**, président du syndicat départemental de chirurgiens-dentistes de Paris, de l'Union régionale des syndicats confédérés d'Ile-de-France et du groupe des spécialistes en orthodontie de la CNSD, **Michel Bastide**, secrétaire général de l'Union nationale patronale des prothésistes dentaires (**UNPPD**) et responsable de Dental Forum, le Dr **Emmanuelle Sharps**, directrice nationale dentaire d'Harmonie services mutualiste (**HSM**), directrice adjointe du centre de santé de Paris de la MGEN et ancienne chef de service dentaire, **Nathalie Beslay**, avocate et experte juridique en matière de santé électronique, **Philippe Veran**, président du groupe **Biotech Dental** et le Pr **François Duret**.

Urgences**DES SOINS DENTAIRES LES JOURS FÉRIÉS**

L'Agence régionale de santé (ARS) d'Ile-de-France a lancé un dispositif fin 2015 qui permet aux patients de contacter un chirurgien-dentiste les week-ends. Des soins dentaires d'urgence sont ainsi assurés les dimanches et jours fériés. Les patients de la région francilienne ont accès à un répondeur vocal du conseil départemental de l'Ordre des chirurgiens-dentistes de leur lieu d'habitation. Ils peuvent obtenir les coordonnées d'un praticien de permanence et ses horaires de consultation.

**Les professionnels du ballon rond négligent leur santé dentaire**

Des footballeurs professionnels évoluant en Angleterre et au Pays de Galles joueraient avec leur santé bucco-dentaire.

40 % d'un échantillon de footballeurs d'Outre-Manche souffrent de sérieux problèmes dentaires, selon *Le Figaro*, d'après une étude du *British Journal of Sports Medicine*. Des ennuis de santé qui affecteraient la performance des joueurs sur le terrain, d'après l'étude réalisée à partir d'un échantillon de 187 footballeurs issus des clubs du *Manchester United*, de *Hull*, *Southampton*, *Swansea City* ou *West Ham*. Les sportifs ont accepté un examen bucco-dentaire dont le résultat démontre qu'ils négligent dangereusement leur santé. Les examens ont révélé des dents et des gencives dans un état déplorable, précise *Le Figaro*. *Pourtant, près de trois joueurs sur quatre ont affirmé s'être rendus chez leur chirurgien-dentiste au cours de l'année précédente*. 37 % des effectifs des footballeurs examinés seraient victimes de caries, dans certaines suffisamment avancées pour nuire à leurs performances sportives. La moitié d'entre eux souffriraient d'une érosion dentaire et 80 % présenteraient une maladie des gencives. Un sur vingt aurait une maladie parodontale irréversible, d'après les conclusions de dentistes officiant en collaboration avec le professeur *Ian Needleman* de l'*Eastman Dental Institute* de Londres. 20 % de ces sportifs professionnels assurent que l'atteinte de leurs dents « mine » leur qualité de vie. *Des résultats inquiétants relevés dans d'autres études menées sur des clubs de haut niveau évoluant dans d'autres continents.*



© Alamy - Slob / Getty Images

Hygiène bucco-dentaire**L'UFSBD rappelle trois résolutions dentaires pour 2016**

La nouvelle année est l'occasion de bonnes résolutions. L'Union française pour la santé bucco-dentaire (**UFSBD**) rappelle au grand public trois « grandes et bonnes résolutions » à tenir pour entretenir sa santé bucco-dentaire. La première est de penser à planifier son rendez-vous de contrôle annuel chez son chirurgien-dentiste. L'organisme rappelle que si l'on est atteint de maladie chronique, deux visites s'imposent. Dès un an, les enfants peuvent aussi rencontrer le praticien de la famille. Pour améliorer son hygiène dentaire, l'UFSBD cite l'arsenal complémentaire au brossage : le fil dentaire et le bain de bouche. Elle conseille aussi le choix d'un dentifrice adapté pour chaque personne du foyer suivant l'âge ou la pathologie dentaire. Enfin elle préconise de surveiller son alimentation et d'éviter le grignotage.

**Un verre bioactif contre les caries**

Des chercheurs américains ont testé un verre bioactif dont les propriétés antiseptiques ralentiraient le développement des caries.

Dans le cadre d'expérimentations portant sur les amalgames dentaires, *des chercheurs américains ont expérimenté un verre bioactif capable de freiner le développement des lésions carieuses*. Déjà utilisé en chirurgie, ce matériau serait en effet doté de propriétés antiseptiques. Les résultats de ces recherches menées par des ingénieurs de l'université de l'Oregon ont été publiés par l'établissement ainsi que dans la revue *Dental Materials*. *Ce verre bioactif est composé d'oxyde de calcium, d'oxyde de silicium et d'oxyde de phosphore. Un matériau qui selon les chercheurs permettrait de réaliser des obturations limitant les attaques futures de bactéries, rapporte le site Science Post. L'équipe de chercheurs a pratiqué des tests sur des molaires humaines découpées en disques de 3 mm d'épaisseur*. Des plombages ont été réalisés sur chacune des parties, dont certaines ont reçu un amalgame constitué de verre bioactif à 15 % et les autres à 0 %. Puis des bactéries *streptococcus mutans* ont été ajoutées. *Selon les résultats, les amalgames composés à 15 % de verre bioactif ont subi une pénétration de 61 % de leur épaisseur, contre 100 % pour les plombages sans verre bioactif*. Les ions calcium ainsi que le phosphate sont la source des propriétés antiseptiques de ce verre bioactif, précise *Science Post*. *Il pourrait remplacer des minéraux perdus par la dent lors de l'attaque carieuse.*

L'EMPREINTE OPTIQUE PAR LABOCAST

De la planification à la réalisation

20280€
(TTC)

16900€ HT

(incluant ordinateur
portable d'une valeur
de 2 600 €)



Trios Modern Dental 3D

Caméra intra-orale

TRIOS® Standard

- Dernière version du logiciel 3Shape
- Prise d'empreinte des Inlays Cores
- Prise d'empreinte la plus rapide du marché



MonoZir®

Céramique monolithique

- Extrêmement esthétique
- Préparation peu invasive
- Pas de chipping de la céramique



POUR PLUS D'INFORMATIONS,
CONTACTEZ-NOUS AU :

N° Azur 0811 115 000



LABOCAST®

Modern Dental Group



Société

MUTUELLES SANTÉ : LEUR COÛT DEVRAIT AUGMENTER

HAUSSE DU COÛT DES SOINS ET VIEILLESSEMENT DE LA POPULATION SONT LES DEUX CAUSES DE L'INFLATION DES CONTRATS DE MUTUELLES.

En 2016, ceux qui vont souscrire à une mutuelle individuelle devront supporter une hausse de celle-ci de 2 %, selon le magazine *Capital*. C'est le cas par exemple des travailleurs non salariés ou des retraités qui ne peuvent bénéficier du soutien de leur employeur pour leur complémentaire santé. Pour amortir cette hausse, on peut faire jouer la concurrence, conseille le titre. Il est possible de faire soi-même la comparaison ou de consulter des comparateurs en ligne. Pour changer d'assurance santé, il faut attendre l'échéance annuelle de son contrat, généralement au 1^{er} janvier. Pour dénoncer celui-ci, un préavis de deux à trois mois est nécessaire. Reste l'option de ne pas souscrire d'assurance complémentaire. Ce choix, souvent forcé pour des raisons budgétaires, n'a pas de conséquence si l'on ne rencontre pas problème de santé particulier. Mais en cas d'hospitalisation, comme le rappelle *Capital*, on peut se trouver face à des médecins qui pratiquent des dépassement d'honoraires et la note peut être particulièrement élevée.

Une Grenelle dentaire

Le Conseil national de l'Ordre des chirurgiens-dentistes organise un Grenelle de la santé bucco-dentaire pour « l'accès aux soins de qualité pour tous ».

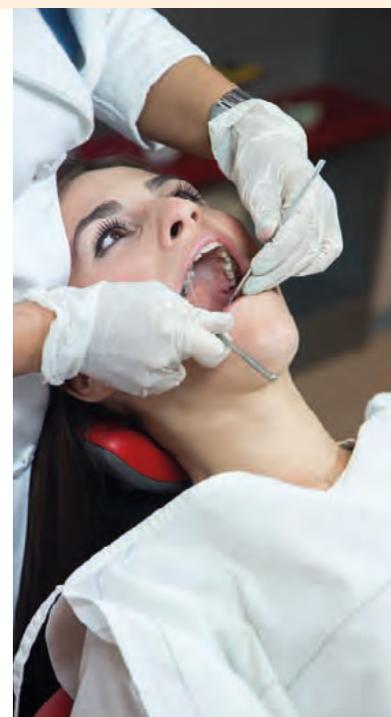
L'Ordre national des chirurgiens-dentistes (ONCD) lance un Grenelle dentaire pour mettre à plat les problématiques de la profession. Programmé le 28 janvier, autour du thème « L'accès aux soins de qualité pour tous », ce Grenelle de la santé bucco-dentaire part d'un constat : « le modèle économique de la santé bucco-dentaire est à bout de souffle ». La raison en est selon l'instance nationale « l'abandon du secteur dentaire par les pouvoirs publics, que la Cour des comptes a dénoncé en son temps ».

L'ONCD pointe le problème de l'accès aux soins dentaires pour tous. *Mais il s'alarme aussi de « la dérive mercantile de quelques-uns » et des questions que pose la création des réseaux de soins.* La journée de travail initiée par l'ONCD à laquelle participent les syndicats, l'université, les financeurs et les associations de patients est l'occasion d'aborder les grandes questions de la profession : l'équilibre financier des cabinets dentaires, la part des soins conservateurs et des soins prothétiques et la problématique du prix des soins et de leur financement.

Les réponses dégagées lors de ce Grenelle donneront lieu à la publication d'un livre blanc. Il sera remis à la ministre de la Santé et diffusé aux médias à l'occasion de la Journée mondiale de la santé bucco-dentaire. Les chirurgiens-dentistes en recevront les grandes lignes dans une newsletter.



CONSEIL DE L'ORDRE



© Hektor - iStock / Getty Images

OWANDY·CR

LE PLUS PETIT SCANNER
DE PLAQUES INTRA-ORALES DU MARCHÉ.



Visuels non contractuels - B-EST Communication - AP-97,5x125,5_Ow-CR_FR_07/15

Qui a dit qu'il fallait être GRAND pour être performant ?



Design,
élégant & compact



Sensibilité
optimisée



Dispositif
100 % automatique



Adapté à toutes
vos pratiques

Owandy
RADIOLOGY

Owandy Radiology
2, rue des Vieilles Vignes
77183 Croissy-Beaubourg - FRANCE
Tél. 01 64 11 18 18 - Email : info@owandy.com

Dispositif médical de classe IIa / CE0051. Veuillez lire attentivement les instructions figurant dans la notice d'utilisation. Produit non remboursé par les organismes de santé.



PROTECTION MALADIE

La CMU complémentaire limite le renoncement aux soins

La Couverture maladie universelle complémentaire favorise l'accès aux soins, selon une étude de la Drees.

La CMU-C (Couverture maladie universelle complémentaire) réduit le renoncement aux soins. Un constat émis par une étude de la Direction de la recherche, des études, de l'évaluation et des statistiques (Drees). 5,3 millions de Français ont bénéficié de cette protection en 2015. Mise en place en 2000, cette complémentaire gratuite a pour rôle de permettre aux personnes ayant des revenus faibles de se soigner. Cette couverture réduit le risque d'un renoncement aux soins pour raisons financières. « En tenant compte des caractéristiques socio-économiques et des écarts d'état de santé, la CMU-C favorise l'accès aux soins dans les mêmes proportions que les autres couvertures complémentaires », note le ministère des Affaires sociales. Quand ils ont recours aux soins, les bénéficiaires de la CMU-C ont des dépenses de santé qui avoisinent celles des autres assurés, hormis celles auprès de généralistes, qui sont plus élevées. Les affiliés à la CMU-C sont en plus mauvaise santé que les autres assurés et leurs dépenses en matière de santé sont donc plus importantes.



© eadment - iStock / Getty Images

OOVATU

LE MEILLEUR DU VOYAGE

Laissez-vous guider
par le **Spécialiste** des
Voyages Sur-mesure
en **Asie** et dans **l'Océan Indien**

Nos conseillers voyages sont à votre disposition au **01 83 777 007**
Venez nous rencontrer du lundi au samedi au **99 bd Malesherbes Paris 8^e**

**CONSEILS, DEVIS &
RÉSERVATIONS EN LIGNE**

www.oovatu.com



Implantologie

LE SYSTÈME D'IMPLANTS THOMMEN FÊTE SES 30 ANS.

IL PRÉSENTE UNE CONNEXION AVEC LA VIS LA PLUS PETITE DU MONDE.

La connexion implant et pilier de **Thommen Medical** vient de fêter son 30^e anniversaire. Un recul qui assoit les qualités d'un système démontrant que le succès médical ne naît pas de l'à peu près. Cette connexion réunit les caractéristiques majeures d'une connectique implant-pilier optimale : anneau de stabilisation et hexagone interne. Cette combinaison permet une stabilité mécanique et une adaptation parfaites. Les composants de la connexion du système d'implant **Thommen**, fabriqués avec la précision suisse, contribuent de façon importante à l'intégration tissulaire et à la stabilité osseuse qui en découle. Cette connexion, dotée de la vis la plus petite du monde, offre une protection contre toute surcharge mécanique tout en laissant la plus grande liberté de conception de la prothèse. Lancée en 1986, sous la marque **Ha-Ti**, cette connexion du système d'implants **Thommen**, cœur de sa solution, n'a pas changé.

« Pourquoi changer quelque chose qui a fait ses preuves cliniques ? », remarque le Dr Daniel Snetivy, CTO de **Thommen Medical AG**. Dr Ueli Grunder de Zürich souligne également les : « conditions absolument stables tant des tissus mous que durs autour des implants », convaincu que la connexion implant-pilier « y contribue pour beaucoup ».

Insolite

IL AVAIT 32 DENTS, PLUS 200 !

UN CAS DE DENTS SURNUMÉRIQUES RARISSIME S'EST POSÉ À DES PRATICIENS INDIENS QUI ONT RETIRÉ 232 DENTS À UN ADOLESCENT.

Sept heures ! C'est la durée d'une opération réalisée par des chirurgiens-dentistes de Mumbai, en Inde. Ils ont retiré précisément 232 dents de la bouche d'un adolescent, rapporte le site *Potins.net*. Le jeune indien prénommé **Ashik** est conduit à l'hôpital avec la mâchoire droite fortement gonflée. Le chef du service d'orthodontie de l'hôpital diagnostique une tumeur bénigne à l'intérieur d'une cavité. Dans celle-ci plusieurs dents s'étaient formées. Le chef de service de l'hôpital de Mumbai, **Sunanda Dhiware**, a déclaré à la *BBC* qu'il ne connaissait qu'un cas similaire, celui d'un patient qui avait la mâchoire supérieure affectée et auquel il avait été retiré 37 dents d'une tumeur. En trente ans d'exercice, le chirurgien n'avait jamais vu un cas aussi important. Le jeune homme va bien, a maintenant seulement 28 dents, et peut présenter son histoire dans le livre des records.



Quand la propolis soigne les tissus mous

Recueillie par les abeilles, elle permet d'agir contre les bactéries buccales.

Bains de bouche, fil dentaire et autres brossettes complètent l'entretien des dents et donc des gencives. Si l'on peut favoriser sa santé dentaire également par une bonne alimentation et un apport en vitamines, *il est un produit naturel qui entretient celle des tissus mous : la propolis*. Recueillie et fabriquée par les abeilles, cette résine végétale est utilisée dans la ruche comme agent anti-infectieux. La propolis a des pouvoirs anesthésiques, cicatrisants et anti-inflammatoires. En complément des soins bucco-dentaires elle offre une action antibactérienne.

Adjuvant pour lutter contre la plaque dentaire, son action anti-inflammatoire permet de lutter contre les douleurs et problèmes gingivaux. Elle réduit les signes d'inflammation gingivale, les rougeurs et les saignements et contribue à l'assainissement des espaces interdentaires. En outre la propolis peut limiter la mauvaise haleine ou éliminer les aphtes. Présente sous différentes formes, elle entre dans la composition de pâtes gingivales et de dentifrices.



© Lunanoripa - iStock / Getty Images

Insolite

Un dentiste a passé 15 ans seul dans une forêt

C'est l'histoire incroyable qu'a vécus un praticien serbe de cinquante ans.

Chirurgien-dentiste serbe de 50 ans, Aleksandar Pirivatric a vécu en solitaire dans une forêt tchèque durant 15 ans. Le praticien de la ville de Teplice (*République tchèque*) ne pouvait habiter officiellement dans le pays, faute de papiers. Il a donc quitté son cabinet et a décidé de vivre dans la forêt de Krusna Gora, rapporte le site *Houssenia Writing*. Un professeur tchèque, Peter Silva, a fait la rencontre du dentiste à Teplice où il y cherchait des vivres. Devenu son ami, l'enseignant lui rend visite dans son refuge et lui apporte de la nourriture durant un an. Il découvre qu'il vit dans un lieu sans eau, ni électricité, sans même un toit sur la tête. Il lui raconte sa vie : arrivé de Serbie avec sa mère à l'âge de 9 ans, il suit des études de médecine à Prague. Son diplôme en poche, il débute son activité de chirurgien-dentiste au *Motol University Hospital*. Transféré à Teplice, il s'ensuit la mort de sa mère et la perte de son travail. Il n'est pas citoyen tchèque et on l'expulse alors de son appartement. Après des années difficiles de SDF, le praticien est finalement retourné à Belgrade. Reste pour lui à se réadapter à la vie moderne.



Visiomed Group primé pour son électrocardiogramme de poche

Le spécialiste français des objets de santé connectés, également fabricant de brosses à dents électroniques, a décroché le prix de l'innovation au CES de Las Vegas.

L'innovation française récompensée aux États-Unis : c'est la belle aventure vécue par **Visiomed Group**, entreprise en pointe dans le secteur des objets de santé connectés. La société, qui développe aussi des produits d'hygiène bucco-dentaire, a remporté le prix de l'innovation du CES, salon de l'électronique de Las Vegas, pour un petit objet révolutionnaire, *MyECG*, premier électrocardiogramme de poche sans fil. Intelligent et connecté, ce dispositif médical permet aux patients de bénéficier d'une surveillance à distance des variations de leurs constantes vitales par des professionnels de santé. L'électrocardiogramme enregistre le rythme et les événements cardiaques de la personne. Il peut ainsi alerter sur l'aggravation de son état de santé et permettre la nécessaire mise en place ou modification d'un traitement. Fondé par **Eric Sebban**, **Visiomed Group** commercialise une gamme de produits connectés. À son actif : des tensiomètres automatiques, des thermomètres médicaux sans contact dont l'un des modèles est utilisé dans le monde pour détecter Ebola, un lecteur de glycémie connecté, un oxymètre de pouls sans fil connecté et un pèse personne connecté. En matière d'hygiène dentaire il a développé une trousse de soins des premières dents, un hydropulseur ainsi que des brosses à dents électroniques pour adultes et enfants.



© hhs800 - iStock / Getty Images



Docteur

Mes dents bougent,
j'ai peur de les perdre.
Je ne veux pas me
les faire arracher!!

Et vous, que faites vous face à ce problème?

Aujourd'hui,
Vous **pouvez vous engager**
sur des résultats **prédictibles,**
fiables et **reproductibles.**

www.academie-de-paro.com

Vous aimez soigner vos patients, vous allez adorer les rassurer

Flapless ? Stressless !

L'emploi d'un trépan muqueux de nouvelle génération simplifie le geste implantaire en offrant un résultat esthétique très satisfaisant. Une technique choisie pour son effet sur l'épaisseur de la muqueuse péri-implantaire qui permet une réduction du temps de cicatrisation et une plus grande résistance des tissus.





CV FLASH

Dr Frédéric GELY-HUC



- Chirurgien-dentiste à Béziers (34)
- @ : fred.gely@orange.fr
- DFO Montpellier
- Ancien assistant hospitalo-universitaire de la faculté de Montpellier
- Master en sciences biologiques et médicales

Dr Cédric TERRA



- Chirurgien-dentiste à Lyon (69)
- AEI Lyon (2003)
- DIU d'anatomie et d'implantologie (faculté de médecine de Lyon, 2008)



Les avantages de la technique *Flapless* sont bien connus et nous assistons à une évolution de ce paradigme avec les nouvelles générations de trépan muqueux. Une méthode qui présente de nombreux avantages : une intervention moins longue tant pour le patient que pour le praticien et un plateau technique réduit. Les suites postopératoires sont moins douloureuses et œdémateuses, entraînant moins de gênes pour le patient. La prise d'antalgique de première intention est réduite, voire parfois inutile dans certains cas.

LES AVANTAGES DE LA TECHNIQUE FLAPLESS :

- Plus de résistance des tissus
- Temps de cicatrisation réduit
- Résultat esthétique très satisfaisant
- Pas d'emploi de fils de sutures
- Coût de l'opération plus faible
- Pas de réouverture de la plaie
- Vascularisation et nutrition protégée => meilleure cicatrisation
- Suites postopératoires favorables
- Excellentes espérances de succès de l'opération

Cependant nous ne devons pas écarter les inconvénients de cette technique :

- Le manque de visibilité lors du forage.
- Le chirurgien-dentiste doit être formé et apte à pratiquer la technique, prévenu et conscient de la précision demandée et des risques encourus en cas de problèmes lors du forage.
- Importance des examens préopératoires pour évaluer la quantité du volume osseux ainsi que l'endroit exact de la pose de l'implant.
- Il est impossible d'estimer le volume osseux pendant l'ostéotomie et l'implantation, il nous faut donc des images en tomographie numérique d'une grande qualité et précision.

Le choix de cette technique est privilégié pour son effet sur l'épaisseur de la muqueuse péri-implantaire. En *Flapless* la muqueuse s'épaissit seulement de 0,7 mm en moyenne, résultat de l'œdème postopératoire, et elle revient

La technique *Flapless* améliore la capacité de la muqueuse à cicatriser rapidement et qualitativement, le tissu cicatriciel vulnérable ayant une surface d'exposition plus faible.



[Nouveau] L'occlusion en implantologie



Marc Bert, Philippe Leclercq

L'implantologie est une discipline nouvelle qui a profondément modifié le traitement prothétique des patients, en permettant le remplacement de dents perdues par des piliers autonomes laissant intactes les dents bordant l'édentement ou en permettant de mettre en place des prothèses fixes là où la seule solution possible antérieurement était une prothèse amovible. Forts de leur pratique de plus de 40 ans dans cette discipline, Marc Bert et Philippe Leclercq apportent dans cet ouvrage la réponse à ces questions grâce à leur expérience fondée sur une approche fondamentale et clinique de l'occlusion. Les mécanismes d'intégration neuromusculaire des perceptions transmises par les dents aux centres régulateurs supérieurs sont analysés, avec les conséquences cliniques de cette approche. La même analyse est faite pour les perceptions transmises par les implants avec, là encore, les conséquences cliniques et les schémas occluso-prothétiques à adopter, au fauteuil comme au laboratoire, aidés en cela par Jean-François Martinez, prothésiste.

145 euros

Commandez
et retrouvez toutes nos collections sur
Librairie Garancière



et se maintient à son épaisseur préopératoire au bout de 3 mois. Alors qu'après une chirurgie à lambeaux, l'augmentation d'épaisseur de la muqueuse est de 1 mm à un an et s'étend vers l'os, provoquant la résorption de celui-ci [1].

La technique *Flapless* améliore la capacité de la muqueuse à cicatriser rapidement et qualitativement, le tissu cicatriciel vulnérable ayant une surface d'exposition plus faible [2- 3] ; (Fig.1).



La profondeur du sulcus est plus faible suite à un *Flapless* qu'après une chirurgie à lambeaux (à 3 mois 1,00 mm contre 1,7 mm) favorisant une meilleure hygiène [4]. La résorption d'os crestal dans les 3 mois qui suivent l'intervention est plus faible en *Flapless* d'environ 1 mm en moyenne [5]. Il semble que l'ostéointégration, la stabilité des implants et la densité de l'os adjacent aux implants soient supérieures en *Flapless* [5-6].

TRÉPAN MUQUEUX DE NOUVELLE GÉNÉRATION : UN INSTRUMENT TROIS EN UN

La mise au point d'une nouvelle génération de trépan muqueux ; (Fig.2) à lame tranchante à double biseaux (*type lame de couteau*) avec pointeur et système de double hélices à pas de vis inversé



procure plusieurs avantages. Ils permettent une préparation rapide du site à implanter avec une incision nette de la muqueuse et une élimination immédiate de la pastille à décoller ; (Fig.3). Il s'agit du véritable couteau suisse de la technique *Flapless*. C'est un instrument trois en un : bistouri, curette pour élimination de la muqueuse décollée, son aspiration dans le tube, et pointeur servant de guide à notre foret pilote, évitant l'utilisation classique d'une fraise boule n°6 pour marquer l'emplacement du forage ; (Fig.4a et 4b). Cette étape devient alors plus rapide, nous évitant trois gestes chirurgicaux dont deux avec instrumentation manuelle, un avec instrumentation rotative et laisse un site opératoire parfaitement propre et facile d'accès. On retrouve un grand nombre d'avantages pour les patients : moins, voire pas de douleurs, de blessures et

de tuméfactions. En règle générale ils peuvent reprendre leurs activités le lendemain de l'implantation, et limiter la prise d'antalgiques.



Fig.1 : Les effets sur la morphogénèse de la muqueuse péri-implantaire sont particulièrement favorables en technique *Flapless*. Fig.2 : Trépan muqueux, lame muqueuse en biseau et partie travaillante interne. Fig.3 : Plusieurs sites implantaire bénéficiant d'une préparation muqueuse nette et rapide avec l'utilisation du trépan muqueux. Fig.4a et 4b : Un exemple avec trépan et vis de cicatrisation.

GAS CLINIQUE

Un patient âgé de 64 ans présente une édentation partielle ancienne dans le secteur 4 (45, 46, 47) ; (Fig.5). Après étude clinique et radiologique nous optons pour trois implants *Easy Implant* : 3MS 42/11.5 (le 27 novembre 2014). La phase prothétique débute le 24 mars et s'achève le 10 avril 2015.

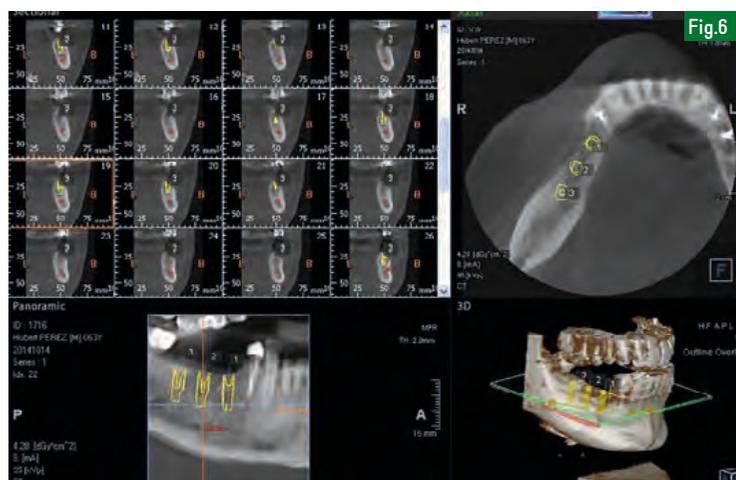


précise et permet de prévoir au mieux notre intervention. Cet examen rapide, facile d'utilisation, indolore est réalisable par le chirurgien-dentiste au cabinet et peut être utilisé dans le cadre de diagnostics de nombreuses pathologies. Sous anesthésie locale, la préparation avec notre trépan muqueux permet par la netteté de l'incision, l'élimination totale de la muqueuse et le pointage osseux marquant la position parfaite du pilote. Celui-ci sera guidé sans risque de dérapage, un avantage dans le cas d'un os de forte densité ; (Fig.7). L'ostéotomie est réalisée avec la séquence de forets *Easy Implant* sous irrigation ; (Fig.8) :

Fig.5 : Édentation secteur 4, avant l'intervention.

Fig.6 : Nous réalisons un examen tridimensionnel de type *Cone Beam*.

Nous réalisons un examen tridimensionnel de type *Cone Beam* (*Vatech*) ; (Fig.6). Version moderne du scanner, celui-ci utilise une irradiation en forme de cône. La visibilité offerte est extrêmement



À SAVOIR :

LES AVANTAGES DU CONE BEAM

- Rapidité de l'examen par le chirurgien-dentiste
- Facilité d'utilisation
- Indolore
- Résultats rapides
- Facilite l'accès aux endroits difficiles
- Utilisé dans le cadre des diagnostics de nombreuses pathologies

SIRONA CONNECT. OPTIMISEZ VOTRE COMMUNICATION AVEC VOTRE LABORATOIRE.

Adoptez l'efficacité de la prise d'empreinte optique avec les caméras ouvertes de Sirona et échangez en toute simplicité avec votre prothésiste dentaire grâce au flux numérique.



NOUVEAU LOGICIEL inLab 15

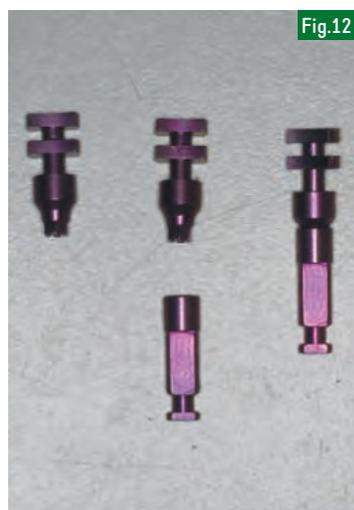
NOUVEAU LOGICIEL CEREC 4.4



LA PLUS GRANDE ÉVOLUTION DANS MON ACTIVITÉ

L'empreinte optique oblige une réelle remise en question de notre activité. La précision, la fiabilité et la simplicité du système m'ont permis une adaptation immédiate. Cet outil est devenu indispensable à mon quotidien.

Dr Raphaël Placé, Pyrénées-Atlantiques



- Foret Pilote FP2-F Ø 2.00/2.70 mm
vitesse de rotation : 1200 trs/min
- Foret Master-S FRB-3.35 Ø 3.35 mm
vitesse de rotation : 800 trs/min
- Foret Master-S FRB-3.50 Ø 3.50 mm
vitesse de rotation : 800 trs/min
- Foret Master-S FRB-3.70 Ø 3.70 mm
vitesse de rotation : 800 trs/min.

TRANSFERTS CLIPSÉS

La pose de l'implant et serrage à 35 Nm à la clé dynamométrique ; (Fig.9). Il faut veiller à ne pas faire une pression excessive sur l'interface os et implant lors de l'insertion afin d'éviter une résorption de l'os [7]. Puis les vis de cicatrisation sont mises en place. L'étape de l'empreinte avec transfert ; (Fig.15) ne nécessite aucun démontage particulier, ni anesthésie, ni réouverture gingivale puisqu'il suffit de retirer les vis de cicatrisation et de clipser les transferts ; (Fig.16).

Fig.7: Sous anesthésie locale, préparation avec notre trépan muqueux. Notez la netteté de l'incision, l'élimination totale de la muqueuse et le pointage osseux marquant la position parfaite du pilote qui sera guidé sans risque de dérapage. Fig.8 : Préparation après ostéotomie avec la séquence de forets Easy Implant sous irrigation. Fig.9 : Après pose de l'implant et serrage à 35 Nm. Fig.10 : Radiographie postopératoire. Fig.11 : Cicatrisation à 3 mois. Fig.12 : Transferts d'implants clipsés avec analogues. Fig.13 : Muqueuse péri-implantaire à 3 mois après dépose des vis de cicatrisation. Fig.14 : Transferts d'implants clipsés sur les implants avant empreinte.



Bienvenue chez GC Tech. Europe
Aadva Implants & CAD/CAM Production Centre



Implants & CAD/CAM L'harmonie



Division France
Tel: 01 49 80 01 32
Mail: gctech@france.gceurope.com

GC Tech.Europe GmbH

GC Tech.Europe N.V. · Member of GC Group
Researchpark Haasrode-Leuven 1511 · Interleuvenlaan 13 · B-3001 Leuven
Tel. +32 16 74 26 00 · Fax +32 16 40 02 14 · gctech@gceurope.com · www.gctech-europe.com

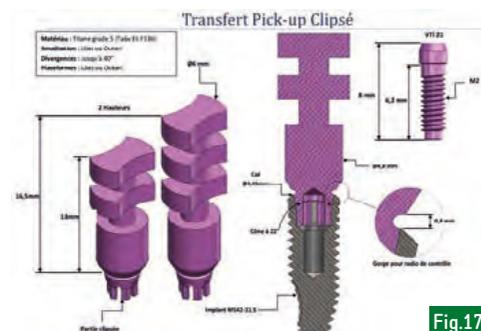
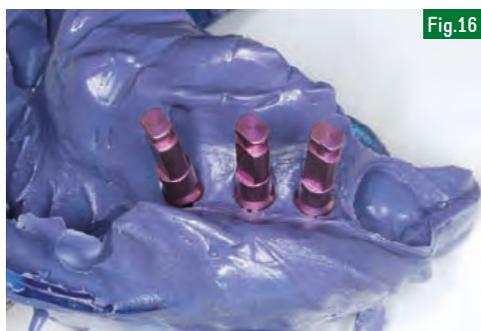


Fig.15 : Empreinte avec transfert. Fig.16 : Mise en place des analogues d'implants dans l'empreinte. Fig.17 : Détail du transfert d'implant. Fig.18 : Essayage des armatures. Fig.19 : Essayage des céramiques. Fig.20 : Prothèses transvissées.

Détail du transfert d'implant ; (Fig.17), la gorge de 0.4 mm permet un contrôle radiographique rapide et précis. L'avantage de ce transfert est d'éviter le repositionnement dans l'empreinte car celui-ci reste lors de la désinsertion, et l'absence d'utilisation de tournevis, très pratique dans les secteurs postérieurs où la hauteur de passage est limitée.

CONCLUSION

La technique présentée ici dispose de nombreux atouts. Une formation et une certaine expérience sont toutefois nécessaires avant de débiter ce type de traitement et de pouvoir en bénéficier pleinement et sereinement. L'utilisation de notre trépan muqueux réduit les étapes et le temps de l'intervention. Les avantages du *Flapless* en termes de cicatrisation et résultats sur les tissus mous et durs sont désormais admis. Les bénéfices sont nombreux pour le patient : moins voire pas de douleurs, temps au fauteuil réduit et coût total du traitement implantaire diminué. ■



RÉFÉRENCES

[1] CARDAROPOLI G., LEKHOLM U., WENNSTROM J.L. : « Tissue Alterations at Implant Supported Single Tooth Replacement: a 1-Year Prospective Clinical Study », *Clin Oral implants Res* 2006;17:165-171. [2] THOMAS C.C. : « Homans J. A Textbook of surgery », Springfield, IL: 1945:1-30. [3] MATHES S.J. : « Plastic Surgery », Philadelphia, PA: Saunders Elsevier, 2006: 209-234. [4] BECKER W., BECKER B.E., NEWMAN M.G. : « Clinical and Microbiologic Findings that May Contribute to Dental Implant Failure », *Int J Oral Maxillofac Implants* 1990;5:31-38. [5] JEONG SM, CHOI BH, LI J, AHN KM, LEE SH, XUAN F. : « Tbone Healing around Implants Following Flap and Mini-Flap Surgeries: a Radiographic Evaluation between Stage I and stage II Surgery », *Oral Surg Oral Med Oral Pathol Oral Radiol Endod* 2008;293-296. [6] JEONG SM, CHOI BH, LI J ET AL. : « Flapless Implant Surgery: an Experimental Study », *Oral Surg Oral Med Oral Pathol Oral Radiol Endod* 2007;104:24-28. [7] BASHUTSKI JD, D'SILVA NJ, WANG HL. : « Implant Compression Necrosis: Current Understanding and Case Report », *J Periodontol* 2009;80:700-704.



la Factory
le lab des laboratoires

“Osez le service pour les laboratoires”



Production artisanale Française

La priorité du laboratoire est de vous proposer une gamme 100% française et artisanale pour une conception rapide de vos châssis métalliques et des prix toujours plus compétitifs.

STELLITE NU

90€

🕒 Délai 48h en laboratoire



Production industrielle

Equipé des dernières technologies, le laboratoire la Factory peut répondre à toutes vos exigences en matière de conceptions et de fabrications numériques de vos stellites.

STELLITE NU
(Micro fusion poli)

135€

STELLITE NU
(En PEEK)

250€

🕒 Délai 4 jours en laboratoire



Vous pouvez nous transmettre vos fichiers de modèles ou de stellites à l'adresse : stl@labolafactory.com

Cette offre n'est valable qu'aux laboratoires de prothèses dentaires

NOUVEAUX LASERS KAELUX

Sublimez et sécurisez vos traitements

UTILE, EFFICACE ET RENTABLE

↓ IMPLANTO, PARO, ENDO

- > Décontamination des sites extractionnels, implantaire et des poches parodontales,
- > Décontamination endos
- > Biostimulation des tissus osseux et gingivaux,
- > Ablation des tissus mucogingivaux avec hémostase immédiate,
- > Vasodilatation immédiate afin de rétablir le flux sanguin intratissulaire et éviter l'apparition de territoires nécrotiques,
- > Réalisation de pertuis au niveau cortical afin de permettre une vascularisation des greffons d'apposition.



Laser Diode ICONE II
16 Watts - 25 000 Hz

NOUVEAU
Laser Erbium Yag
12 watts boost



Laser Diode 5 watts



Laser Diode 7 watts



Laser Erbium Yag



Laser CO2



Une gamme complète de lasers à partir de 5 990 € TTC ou en location à partir de 178 € TTC/mois

PROCHAINES FORMATIONS LASERS : PARIS 17 MARS - NANTES 9 JUIN



Kaelux

LASERS
MICROSCOPES
INSTRUMENTATION
MOTEUR DE CHIRURGIE
STERILISATEURS



kaelux distributeur des lasers Lambda Spa docteur Smile

doctor smile[®]
dental laser

Ne manquez pas de découvrir tous nos produits sur www.kaelux.com. Appel gratuit 0 805 620 160 - info@kaelux.com

KATANA ZIRCONIA UTML DE KURARAY

Le naturel ! Le nouveau potentiel de la zircone

Pour reproduire une dent naturelle, le matériau utilisé devrait avoir un dégradé de teintes et un dégradé de translucidité. C'est particulièrement vrai pour le traitement des dents antérieures. Il est d'usage d'utiliser des matériaux comme des céramiques pour fournir la translucidité. La zircone a d'excellentes caractéristiques mécaniques, de sorte qu'elle est devenue de plus en plus utilisée pour traiter les dents postérieures et pour réaliser les armatures. *Katana Zirconia* développé par *Kuraray Noritake Dental* a renversé l'image conventionnelle de la zircone sur sa translucidité, ouvrant ainsi la porte à une nouvelle utilisation potentielle en odontologie. Cette gamme offre un aspect très naturel à toutes les prothèses. La zircone ne paraîtra ni trop opaque ni trop blanche. Toutes sortes de prothèses (des facettes aux arcades complètes) peuvent être réalisées avec un aspect très naturel. *Katana Zirconia STML* est une zircone multicouche avec un dégradé de couleurs et de translucidité, avec moins de translucidité dans la région cervicale pour minimaliser l'effet de la couleur du moignon. *Katana Zirconia ML*, une zircone avec dégradé de teintes naturelles, est conçue pour les armatures de grande taille.

KURARAY



Tél. : 01 56 45 12 51

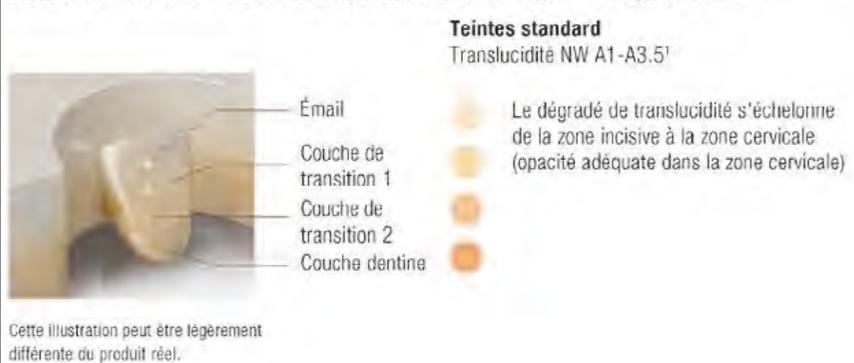
@ : dental-fr@kuraray.eu

3w : kuraray-dental.eu/fr

TRANSLUCIDITÉ NATURELLE DE KATANA™ Zirconia UTML



DÉGRADÉ NATUREL DE TRANSLUCIDITÉ DE KATANA™ Zirconia STML



CALIFORNIA DE ZHERMACK

La nouvelle sableuse vraiment différente !

California est la nouvelle sableuse *Zhermack*. Grâce à des solutions techniques innovantes, elle offre fiabilité, luminosité et confort. Il faut particulièrement noter la qualité des composants pneumatiques très résistants. L'éclairage, grâce à un système à 28 LED à basse consommation, disposé sur deux rangées à l'intérieur d'un système orientable et protégé par une pellicule interchangeable garantit un éclairage parfait sur l'objet à sabler, sans aucune zone d'ombre. Il n'y a pas de discontinuité du flux air-sable et les turbulences qui créent l'imprécision durant le sablage. Un système évite que le sable se bloque dans le cylindre et ne puisse être distribué. Tout est à portée de main grâce à la vaste chambre ergonomique où se trouvent les commandes pour le réglage de la pression. Un joint très épais et un kit d'aspiration particulièrement efficace permettent enfin de maintenir le milieu ambiant propre. Les consommations et le coût opérationnel de la machine restent raisonnables et tout est fait pour augmenter la durée de vie des principaux composants d'usure et réduire la consommation des matériaux abrasifs. Un dispositif pince-tuyau bloque immédiatement le flux air-sable dès la relâche de la pédale d'actionnement, permettant une grande économie de sable.

ZHERMACK



Tél. : +39 04 25 59 76 11

@ : info@zhermack.com
zhermack.com



DENTEO CAD CAM SOLUTIONS DE BIOTECH

Yes, we CAD CAM !

Suite à l'évolution constante des technologies digitales, la dentisterie numérique est le segment du marché dentaire qui connaît la plus forte croissance. Leur adoption massive par les dentistes et les prothésistes en est la plus belle preuve de cette décennie. Pour répondre aux attentes d'un marché en pleine évolution et offrir les dernières techniques aux acteurs du monde dentaire, *Dentéo (entité du groupe Biotech Dental)* propose de nouvelles solutions prothétiques sur mesure et compatibles avec les principaux systèmes implantaires. S'appuyant sur les dernières technologies de réalisation de prothèses sur mesure, cette nouvelle offre, compatible avec les principaux systèmes du marché et ne nécessitant aucun investissement, est constituée d'un large choix de pièces et de matériaux (*chrome cobalt, titane, zircone...*). Les solutions *Dentéo CAD CAM* répondent aux plus hautes exigences de fabrication. La qualité du service est également au cœur des préoccupations des praticiens : proximité, conseil, support technique, délais de fabrication courts permettent de répondre aux attentes des clients.



DENTEO CAD CAM SOLUTIONS

Tél. : 04 13 22 85 37

@ : contact@denteo-cadcamsolutions.com
3x : denteo-cadcamsolutions.com



HYGOJET DE DÜRR DENTAL

Désinfecter ses empreintes de façon sûre et économique

Partant du principe qu'une empreinte dentaire peut être souillée, elle représente un risque élevé pour la santé de ceux qui auront à la manipuler. Pourtant, aujourd'hui encore, seulement 30 % des cabinets utilisent un produit spécial pour la désinfection de ces empreintes. Que peut-on recommander ? Pour éviter tout risque de contamination, les désinfectants doivent tout à la fois agir rapidement et avec fiabilité, être totalement compatibles avec le matériau d'empreinte afin d'en garantir la stabilité dimensionnelle. La liste VAH détaille l'efficacité de ces produits contre les bactéries et champignons. Un désinfectant moderne doit présenter un très large spectre d'action contre les virus (VHB, VHC, VIH) et une pérennité technique. Cette solution a été contrôlée pour les matériaux d'empreinte tels que les alginates, silicones, polyéther... En règle générale, un bain d'immersion pour la désinfection des empreintes suffit. L'appareil de désinfection spécifique, *Hygojet* de *Dürr Dental* permet de nettoyer, désinfecter et sécher les empreintes d'une simple pression sur un bouton. La solution désinfectante, prête à l'emploi, est injectée très précisément et sans surdose.

DÜRR DENTAL 

Tél. : 01 55 69 11 50
@ : info@durr.fr - 3w : durr.fr



CERAM.X UNIVERSAL DE DENTSPLY

Une rencontre entre sphères et charges

Ce composite universel est basé sur la technologie innovante de charges *SphereTEC*. Le procédé de fabrication *SphereTEC* consiste en la transformation de charges submicroniques (~0,6 µm) en des superstructures sphériques microniques (~15 µm) aux contours définis. La morphologie, la distribution des tailles de particules et la microstructure de surface des charges *SphereTEC* sont les clés des avantages du *Ceram.x Universal*. La combinaison de ces charges sphériques avec une matrice résineuse spécifique donne à ce composite des propriétés de consistance particulièrement agréables : pas d'adhésion aux instruments, adaptation facile aux surfaces de la cavité et résistance à l'affaissement pour un modelage précis. Il est indiqué pour toutes les classes de cavités, en antérieur ou en postérieur. Ses 5 teintes *Cloud* couvrent l'ensemble du teintier *Vita* grâce à un mimétisme prononcé.



DENTSPLY FRANCE SAS 

Tél. : 01 30 14 77 77
3w : dentsply.fr

Cet effet caméléon permet une correspondance de teintes précise et fiable aboutissant à des restaurations esthétiques avec un nombre minimum de teintes. Une procédure de polissage aisée vient compléter le rendu naturel final.

LOGICIEL CEREC PREMIUM 4.4 DE SIRONA

Une seule combinaison logicielle pour tous vos usinages

Avec ce nouveau logiciel, les chirurgiens-dentistes possédant un laboratoire dans leur cabinet pourront maintenant traiter tous les cas qu'ils ne peuvent prendre en charge *chairside*. Le logiciel propose un large éventail d'indications et une gamme d'outils de traitement plus complète. Compatible avec les scanners extra-oraux *inEos X5* et *inEos Blue*, il associe le flux de travail continu orienté patient du logiciel *Cerec Chairside* avec celui du logiciel *inLab*. Des couronnes aux *bridges*, en passant par d'autres restaurations complexes, toutes les étapes de travail sont réalisées en une seule combinaison logicielle, de même que les chapes, les armatures de *bridge*, les *bridges* avec élément de connexion anatomique, des barres et des télescopes. Ainsi, tout ce qui nécessitait une collaboration avec un laboratoire extérieur peut maintenant être effectué dans le cabinet. Les praticiens peuvent réaliser des scans intra-oraux avec *Cerec Omnicam* ou *Cerec Bluecam*. De nombreux outils, inédits ou améliorés optimisent le processus de traitement. Grâce à l'algorithme *Biokiefer* inédit ou à l'accès à des bandes de données dentaires, le praticien obtient des propositions initiales exceptionnelles. La qualité clinique s'en trouve ainsi améliorée grâce à un respect minutieux des détails, des bords de préparation plus précis et l'élaboration des plus petites fissures lors du processus d'usinage, sans parler de la facilité d'utilisation.



SIRONA 

Tél. : 01 42 21 21 60
@ : contact@sirona.fr
3w : sirona.fr

PALAVENEER D'HERAEUS KULZER

Esthétique optimale

Ces facettes font partie du système *Pala Mix & Match* d'*Heraeus Kulzer* et sont donc compatibles avec l'ensemble des dents *Pala Premium*, *Mondial* et *Idealis*. Ce type de facette présente une fidélité parfaite de teinte, de forme et de fonction. En secteur antérieur, cela permet d'obtenir un aspect esthétique et identique à celui des dents *Premium 6*. Les facettes postérieures sont basées sur la dent *Idealis 8*. Le système *PalaVeneer* offre une esthétique optimale même en présence d'espace réduit ou en cas de problème de fonctionnalité. Les facettes sont prêtes à l'emploi. Le prothésiste va fixer les facettes avec une résine poudre et liquide à base de PMMA aux teintes assorties à celles des facettes (*résine disponible en 16 teintes A - D*). Pour l'armature, il est recommandé d'utiliser du *Signum Metal Bond I & II* et *Signum Opaque*. L'agent de liaison *Palabond* améliore également la liaison adhésive entre la résine *Dentine* et les facettes *PalaVeneer*. On peut les indiquer pour des prothèses télescopiques, des structures implantaires (*rétro-planning*), des châssis métalliques, des recouvrements, des essayages esthétiques, des provisoires réalisés au laboratoire, des *bridges* et barres issus de la CFAO. *Pour en savoir plus : www.youtube.com/HeraeusKulzerFrance*.

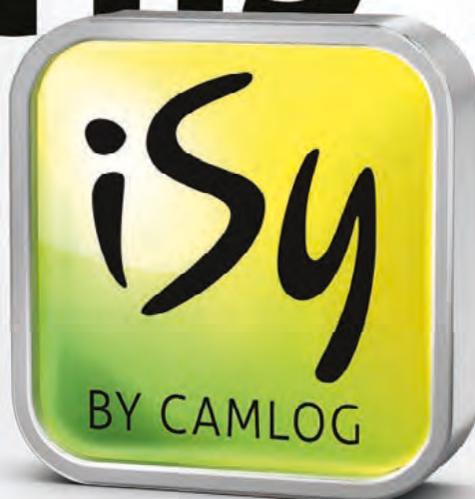


HERAEUS KULZER FRANCE 

Tél. : 01 69 18 48 85
3w : heraeus-kulzer.fr

La simplicité. L'essence même d'iSy.

This is



115 € TTC
l'implant par pack de 4

2 packs d'implants (1 ou 4 implants)
3 diamètres (3.8/4.4/5.0 mm)
4 longueurs (7.3/9/11/13 mm)

Contenu du pack

- 1 foret individuel
- 1 ou 4 implants iSy avec base vissée
- 1 coiffe de cicatrisation par implant
- 2 coiffes multifonctionnelles par implant

www.isy-implant.com/fr

HENRY SCHEIN FRANCE
4, Rue de Charenton
94140 ALFORTVILLE
Téléphone : 01 41 79 74 97
Fax : 01 41 79 74 96



camlog
Groupe HENRY SCHEIN

IVOCOLOR D'IVOCLAR VIVADENT

Les bons outils de maquillage

Les nouveaux maquillants et *Glasures* pour céramiques *IPS Ivocolor* peuvent être utilisés en conjonction avec les céramiques *IPS* et *Wieland Zenostar*. Désormais les prothésistes dentaires n'utiliseront qu'un seul assortiment pour personnaliser et glacer leurs restaurations. *Ivoclar Vivadent AG* propose différents systèmes céramiques. Encore récemment, chaque système disposait de sa propre gamme de matériaux de caractérisation. Les maquillants et glasures des différents systèmes n'étaient pas compatibles les uns avec les autres. Aujourd'hui, la nouvelle gamme *IPS Ivocolor* associe, dans un seul assortiment, les propriétés éprouvées des maquillants *IPS* avec les dernières innovations.



Ivocolor permet de travailler plus efficacement, d'optimiser la rentabilité du laboratoire et de réaliser des restaurations d'une qualité élevée, esthétiques, performantes, économiques et constantes. La nouvelle composition de verre basse fusion permet de cuire à 710 °C et plus, offrant des restaurations très vivantes et d'un brillant sans coloration grise ou blanche, après seulement une cuisson de glaçage. Le système comprend des matériaux *Shade* pour teinter les restaurations en fonction du teintier *A-D*, et des matériaux *Essence*, à mélanger aux liquides pour produire des maquillants *Effect*. Les glasures existent sous forme de poudre ou de pâte, avec ou sans fluorescence.

IVOCLAR
VIVADENT



@ : info-france@ivoclarvivadent.com
3w : ivoclarvivadent.fr

IPS STYLE D'IVOCLAR VIVADENT

Une structure cristalline sans égal

C'est une céramo-métallique avec une nouvelle structure cristalline, un système céramo-métallique contenant de l'oxyapatite. Elle a été développée pour augmenter l'efficacité quotidienne du laboratoire, en offrant une mise en œuvre plus facile et une esthétique plus naturelle. Ces cristaux n'avaient jamais été utilisés dans un matériau céramique dentaire. Seuls les cristaux de leucite et de fluorapatite sont largement répandus dans le monde de la technologie dentaire, notamment dans des produits tels qu'*IPS InLine* ou *IPS d.Sign*. La combinaison de ces trois types de cristaux dans un matériau céramo-métallique est donc une nouveauté. Les cristaux d'oxyapatite réfléchissent la lumière incidente à un très haut degré, ce qui crée un effet de profondeur. Comme la teneur en oxyapatite des différents matériaux varie (*de l'opacifier aux masses incisales*), la translucidité de la restauration peut être directement contrôlée. Les cristaux de fluoroapatite qui sont intégrés à *IPS Style* reflètent et diffusent la lumière incidente, ce qui augmente la luminosité. Cette interaction précisément coordonnée des cristaux fait en sorte que même l'opacifier participe à la gestion de teinte et de lumière de l'ensemble de la restauration.



SPLASHMAX PAR ADENT DENTAL SOLUTIONS

Encore plus efficace en milieu humide

SplashMax, la deuxième génération de *Splash*, est désormais distribué sur le marché français par la société *Adent Dental Solutions*. Ce matériau d'empreinte, développé par la société *Denmat* aux Etats-Unis, a été récompensé à plusieurs reprises par des organismes d'évaluation indépendants. Cette gamme complète de matériaux à empreinte offre de nombreux avantages : une hydrophilie instantanée, une résistance maximale à la déchirure tout en conservant une grande élasticité (99,9 % de récupération après étirement et compression), une précision dimensionnelle élevée, un goût agréable (*baie sauvage*). Il est disponible en quatre viscosités (*Extra Lite, Lite, Medium et Heavy*) et en deux temps de prise, en cartouches de 1:1 automix en deux temps. Il existe aussi en cartouche « type Jumbo » pour distributeur 5:1, conçu pour fonctionner avec toutes les machines commerciales type cartouches automix du marché. On obtient des empreintes très détaillées et précises, offrant des performances maximales pour un matériau d'empreinte *VPS Premium*, avec moins de reprises d'empreintes. Il est disponible en quatre couleurs à fort contraste.



ADENT DENTAL
SOLUTIONS

Tél. : 06 63 40 07 86

@ : contact@adentdentialsolutions.com

3w : adentdentialsolutions.com



DU 21 AU 23 AVRIL 2016 EN GUADELOUPE

SYMPOSIUM DE L'OMNIPRATICIEN SPÉCIALISTE

2016

CONFÉRENCIERS ET INTERVENANTS:

Carole LECONTE – implantologie & parodontologie
Coralie FAUQUET-ROURE – orthodontie
Line JACQUES – hypnose & dentaire
Philippe PERRIN – dentisterie conservatrice
Gilles LABORDE & Gérald MAILLE – esthétique & prothèse
Christian MOUSSALLY – dentisterie numérique CFAO
Marc STEVE – MAXILLO – chirurgie orthognathique
Philippe ROURE – greffe osseuse en milieu médical
Gilles PHILIP – prothèse CFAO
Arnaud BOCQUILLON LIGER BELAIR – prothésiste
Dr Frédéric BOHIN – Endodontie
Hervé THOMAS – Posturologie et respiration



Programme et
cadre de rêve
sur 3 jours
12 Conférenciers
Showroom

INSCRIPTION AUX CONFÉRENCES :

C2A DENTAIRE GUADELOUPE
Cédric LAVAU
c.lavau@c2adentaire.com
Tél.: 01.42.56.46.98

INSCRIPTION SÉJOUR :

DES HOTELS ET DES ÎLES
Marie-France GOUNIN
info@deshotelsetdesiles.com
Tél.: 01.42.56.46.98

Informations complètes sur



www.c2adentaire.com



iRace : une lime aux arêtes vives pour une coupe efficace

Ce système de traitement endodontique en rotation continue s'appuie sur un design de lime qui permet un meilleur contrôle de la progression de l'instrument.

La société FKG a ouvert avec le système *Race* une nouvelle voie en développant un design de lime novateur tirant avantage des caractéristiques du NiTi et palliant les limites imposées par la rotation continue. Réponse simple et avancée pour les traitements endodontiques, ce système est composé d'une instrumentation complète pour la préparation et le retraitement aux caractéristiques exclusives. Des arêtes de coupe alternées : c'est le design breveté de la lime qui élimine l'effet de vissage et

annule les risques de blocage, permettant un meilleur contrôle de la progression de l'instrument.

SECTION TRIANGULAIRE DE LA LIME

La section triangulaire aux arêtes vives de la lime coupe mieux et plus rapidement, sans pression. L'âme résiduelle moindre garantit une plus grande flexibilité pour mieux respecter les courbes. Elle offre plus d'espace pour les débris et améliore leur évacuation en évitant les bourrages. Un centrage parfait de

l'instrument dans le canal est octroyé. Il glisse sur les aspérités et évite les canaux latéraux, ce qui entraîne moins de risques de perforation ou de transport. Le polissage électro-chimique augmente la résistance à la fatigue et à la corrosion. Le traitement élimine les imperfections de surface, atténuant fortement les points faibles (*micro-craquelures*). La surface, lisse comme un miroir, facilite le nettoyage et la désinfection, assurant une stérilisation adéquate.

L'utilisation optimale des instruments *Race* se fait à une vitesse de 600-1 000 tr / min et un couple de 0.5 à 1.5 Ncm, selon les instruments. Elle s'effectue par amples mouvements de va-et-vient sans forcer. D'une main légère on laisse travailler l'instrument 3 à 4 secondes d'affilées avant de sortir, nettoyer la lame et irriguer le canal. On peut utiliser les instruments *Race* sur le moteurs de l'unité, afin d'atteindre la vitesse minimum recommandée de 600 tr/min. Pour les moteurs à air à 20 000 tr/min, il faut utiliser un CA réducteur 32:1. Pour les moteurs électriques à 40 000 tr/min, il est requis un CA réducteur 64:1, 70:1.

Pour les moteurs d'endodontie à fil ou sans fil comme le *Rooter*, il faut régler la vitesse à 600-1 000 tr/min et le couple de 0.5 à 1.5 Ncm.

MAÎTRISER LA FATIGUE DU NITI

Pour maîtriser la fatigue du NiTi et le nombre d'utilisations, il est nécessaire de suivre les instructions d'enlèvement de pétales des *SafetyMemoDisc (SMD)*. Un pétale correspond à des cas simples, soit des canaux droits, légèrement courbes ou larges. Deux pétales correspondent à des cas moyens, soit des canaux plus courbés, étroits. Quatre pétales concernent des cas complexes, soit des canaux à courbure très prononcée, en « s », très étroits ou calcifiés. Lorsqu'il ne reste plus de pétales, il faut mettre l'instrument au rebut.

Bien que les instruments *Race* soient stérilisables et réutilisables plusieurs fois, il est recommandé de les utiliser selon le principe du « patient unique » pour se prémunir des risques de contaminations croisées. ■



TÉMOIGNAGE DU DR GUILLAUME TANGUY (49)

Des instruments fins pratiquement incassables



Par le passé j'employais une autre marque à forte conicité mais je rencontrais des soucis de fracture instrumentale et parfois des difficultés pour aller à l'apex. Ce système très polyvalent que j'utilise depuis fin 2012 permet d'obturer au diamètre apical et à la conicité souhaités. Il présente des instruments fins pratiquement incassables qui permettent de faire un cathétérisme sur mesure. Le système est parfait comme il est, mais peut-être pourrait-on le faire évoluer vers un nombre d'instruments moindre... Ce serait donc un autre système ! Il est très polyvalent car il existe un grand nombre d'instruments : c'est un inconvénient mais aussi un grand avantage face à la diversité des anatomies canalaires. La plupart du temps nous obturons à 4 %, ce qui est controversé. Il faudrait penser à un système identique avec une séquence optimisée pour obturer à 6 %.

TÉMOIGNAGE DU DR CÉCILE BLASE (71)

Une bonne mise en forme sans fracture instrumentale



J'obtiens de bons résultats avec ce système efficace et facile d'utilisation. Il est souple et permet d'adapter la séquence d'instruments à chaque cas, en fonction du type de canal. Si la racine est très courbe et le canal étroit, on a toute une panoplie d'instruments à notre disposition qui permettent de faire la séquence en toute sécurité pour avoir une bonne mise en forme sans fracture instrumentale. Un autre avantage est qu'il ne faut pas acheter un moteur spécifique. Ce système fonctionne très bien avec le contre-angle réducteur de mon *Unit*. J'ai l'habitude de travailler avec ces instruments que j'ai bien en main, je ne voudrais donc pas en changer car du fait de la dimension manuelle indéniable de notre métier, ce serait prendre un risque.

TÉMOIGNAGE DU DR ADRIEN LE VERGE (22)

Son profil d'hélice lui permet d'avoir une vitesse élevée



J'utilise ce produit que m'a présenté un fournisseur indépendant depuis 2011. Comme tout nouveau produit, je me suis mis à la recherche d'information dans la littérature scientifique et je l'ai testé sur dents extraites. J'ai été séduit par le système *iRace* pour son pas d'hélice original de l'instrument qui évite le vissage, son efficacité de coupe avec sa section triangulaire et sa vitesse de rotation à 600 tours/min. Son profil d'hélice qui lui permet d'avoir une vitesse élevée est la grande innovation qui m'a séduit. Le protocole opératoire est relativement simple avec dans 80 % des cas le passage de trois instruments, associés à deux autres dans les cas plus complexes. C'était aussi l'époque de la sortie des systèmes utilisant un instrument unique dont l'argument de vente est la rapidité, et je souhaitais franchir ce cap d'innovation où on passe moins de temps à instrumenter mais plus à irriguer. Cependant en regardant les protocoles de ces systèmes, je me suis aperçu que les instruments uniques ne sont pas à passage unique, mais s'utilisent en plusieurs vagues avec nettoyage des spires. J'ai pu constater que le système *iRace* permet lui aussi un gain de temps comparable à ces nouveaux systèmes à instruments uniques notamment grâce à son action de coupe malgré la présence de trois instruments pour la séquence de base. De plus, mon moteur endodontique me permettait d'utiliser le système *iRace* sans avoir à investir dans un nouveau moteur. *FKG* propose des instruments avec des conicités de 2 %, 4 % et 6 % pour le système *iRace* avec différents diamètres à la pointe permettant de préparer les canaux en fonction des configurations, ce qui correspond à mon activité orientée endodontie. Ce fabricant a été aussi le premier à me présenter une lime de cathétérisme mécanisée avec son *ScoutRace*. J'ai essayé toutes celles qui sont sorties depuis dans d'autres marques, sans jamais être convaincu et sécurisé. J'utilise le pas d'hélice spécifique : son action de coupe et sa vitesse sont élevées, son passage est très rapide dans le canal (2 à 3 secondes) et les risques de vissage sont limités. Le choix s'est étoffé avec des instruments de diamètre 10 et des conicités de 4 % et 6 % qui complètent la gamme de cathétérisme. La courbe d'apprentissage est très rapide. Ce qui inquiète souvent au début de son utilisation, c'est sa vitesse car les autres systèmes ont une rotation plus faible (de 400 à 500 tours/min). Je n'ai jamais eu la sensation d'aspiration de l'instrument dans le canal et son passage à la LT en quelques secondes est très agréable. Je l'utilise quotidiennement et lorsque je passe à un autre système, j'ai toujours une sensation désagréable de manque de vitesse et l'impression de passer plus de temps dans le canal, ce qui me fait plus redouter la fatigue cyclique. Si je pouvais apporter des changements à ce produit, ce serait son prix (*sourire*) et que le système soit présenté sous blister stérile, comme c'est le cas pour le *BT-Race*, afin d'éviter la corrosion due à la stérilisation et simplifier la gestion d'instruments, même si d'après le fabricant, la technique d'électropolissage permet au système d'être plus résistant. Je crois plus en l'instrument à usage unique qu'en l'instrument unique. L'usage unique des instruments permet de réduire le risque de fracture cyclique et surtout de garder une bonne efficacité de coupe.

TÉMOIGNAGE DU DR ANTOINE FERRON (35)

Des résultats reproductibles et de qualité



Je trouve que le système de rotation continue avec une progression globalement constante des limes en termes de diamètre et de conicité assure une certaine sécurité dans le traitement endodontique, ainsi que des résultats reproductibles et de qualité. Les limes de ce système que j'utilise depuis deux ans sont fiables (*fractures rares*). Les limes 10, 15 et 20 centièmes de mm en 2 % permettent un cathétérisme initial rapide et sûr, et évite l'utilisation de plusieurs limes manuelles dans l'exploration de l'anatomie canalaire. La détection de la longueur de travail peut d'ailleurs se faire à l'aide de ces limes sans risque de léser la zone apicale (*diamètre réduit*). La lime bleue blanche permet une transition sans contrainte entre la phase d'exploration initiale et la préparation jusqu'au diamètre de 30/100 mm 4 %. Le praticien peut choisir le diamètre et la conicité de finition (4 ou 6 %, 25 ou 30/100 mm). Il n'y a pas de sensation de vissage, la préparation canalaire se fait donc sans stress du praticien. Les papillons permettent un contrôle facile du nombre d'utilisations de chaque instrument, ce qui est pratique puisqu'il n'est pas nécessaire d'utiliser la totalité des instruments disponibles à chaque traitement, en fonction de sa difficulté. J'envisagerais cependant un changement du dispositif pour ranger les limes. Il n'est pas stérilisable, c'est pourtant un point essentiel pour faciliter le travail des assistantes et potentialiser l'hygiène.



OÙ SE LE PROCURER ?

ACTEON PHARMA

Tél. : 0810 811 400 (n° Azur)

@ : pierre-rolland@acteongroup.com - 3w : acteongroup.com

PeelVue+™ Pochettes de Stérilisation

Optez pour la qualité et la facilité d'utilisation

- 12 tailles de sachets, munis de codes couleur
- Deux témoins chimiques intégrés
- Faciles à ouvrir même avec des gants
- Validation de la fermeture par marquage
- Papier médical non recyclé
- Une durée de stockage de 6 mois

Pour recevoir des échantillons gratuits :
info@dux-dental.com



DUX Dental
Zonnelaan 14 • NL-3542 EC Utrecht • The Netherlands
Tel. +(31) 30 241 0924 • Fax. +(31) 30 241 0054
Email: info@dux-dental.com • www.dux-dental.com



LES JOURNÉES INTERNATIONALES
DES PROTHÉSISTES DENTAIRES ET DES FABRICANTS



PASS
3 jours

INSCRIVEZ-VOUS
DÈS MAINTENANT
www.dentalforum2016.com

dental[®]
FORUM
2016

07.08.09 AVRIL 2016

FEEL THE
SOUND*

Dr Clarisse SANON & M. Hervé MARECHAL
Dr Romain DEMANGEAT & M. Alain ARDIC
Dr Christophe NIVIÈRE & M. Emile ENCINAR
Dr Jean MEYER & M. Gilles PHILIP
Dr Cyril GAILLARD & M. Christophe HUE

M. Sébastien MILLIASSEAU
M. Nondas VLACHOPOULOS
M. Sébastien MARTINIE
M. Julien MONTENERO
M. Jean-Marc ETIENNE
M. Oliver BRIX
M. Stevie PASQUIER
M. Denis RIZZO
M. Philippe LLOBELL
M. Jean-Christophe ALLEGRE
Dr Tony MUZY
& M. Laurent ISNARD...

COMING SOON

Des conférences
d'exception

COMING SOON

PARC FLORAL DE PARIS VINCENNES WWW.DENTALFORUM2016.COM

* Ressentez le son

Dental Forum : le rendez-vous national des prothésistes

Le congrès est la marque d'une profession d'artisans qui affiche fièrement ses valeurs et son statut de fabricant en France.

Tribune de Michel BASTIDE,
maître artisan prothésiste dentaire
et responsable du Dental Forum

Au fil des ans, le *Dental Forum* est devenu la manifestation majeure en France de notre profession. La voix du *Dental* dépasse de plus en plus nos frontières et il n'est pas rare de rencontrer dans le monde des partenaires, des professionnels qui veulent découvrir cet événement ou rêvent d'avoir le leur dans leur pays. Mais cette réussite, ne l'oublions pas, c'est par le travail de l'équipe du *Dental* et des bénévoles de l'UNPPD qui ont su créer une nouvelle trace à votre image, à notre image, à son image.

Le *Dental Forum* est l'outil d'une profession d'artisans qui affiche fièrement ses valeurs et son statut de fabricant en France. Tous les acteurs de notre filière ont une place et c'est un équilibre vital pour tous. Nous devons travailler main dans la main, dans un monde tourné vers l'avenir, dans la rencontre et le partage pour défendre nos professions.

UNE NOUVELLE VOIX POUR NOTRE MÉTIER

Pour le faire, le *Dental Forum* a ses outils, la « salle » avec ses conférences magistrales et le plus souvent en binôme chirurgien-dentiste et prothésiste, « une place plus intime », au cœur de notre métier et ses allées pour présenter et échanger. Mais si le *Dental Forum*, c'est quelques notes sur du papier, une partition en construction, les prémices d'une mélodie, un air que l'on fredonne, c'est avant tout le son de notre profession qui

trace la voie et avec une nouvelle voix pour notre métier.

Certaines rencontres sont des échanges où petit à petit vous semez vos idées et au gré de ce voyage, elles germent... Certains vous découvrent, d'autres apprennent à vous connaître, et vous dévoilez votre quotidien. Sont-ils vraiment conscients de votre réalité ou doutez-vous de leur sincérité, car rien ne change ? Vous êtes prêt à baisser les bras, vous vous demandez si la persévérance de vos idées n'est pas un leurre qui vous aveugle. C'est pour mieux comprendre nos activités et nos avènements, que l'UNPPD organise au *Dental Forum* des tables rondes avec les syndicats dentaires, les politiques, les décideurs de notre secteur.

Si votre activité vous « bouffe » toute votre énergie, faut-il pour autant renoncer à dessiner le chemin malgré des portes qui se referment violemment sur vous ? Non et c'est dans ces manifestations, comme le *Dental Forum* que vous puisez au fond de vous la force pour continuer à avancer sans renoncer. Il faut parfois une vie pour faire changer une trajectoire et écrire une histoire, celle de l'art dentaire. Cela demande beaucoup de courage car souvent on doit aussi faire face aux critiques de ceux qui regardent sans rien apporter de réel. Refixer l'horizon et l'objectif que l'on s'est donné sans ignorer que la route est semée d'embûches, est la solution.



Rien ne se réalise sans conviction et sans sueur, tout est possible quand on ne renonce pas et ne jamais oublier que l'on ne cherche pas à laisser une trace de notre passage, non pour son ego mais pour guider ses enfants et les générations à venir, pour construire pour eux un avenir meilleur à toute une profession.

FEEL THE SOUND

En 2015, nous avons rencontré des hommes et des femmes extraordinaires... Des prothésistes dentaires d'autres pays, avec d'autres coutumes... Et pourtant, si au départ de mêmes problèmes techniques, un même métier nous rapproche, c'est la philosophie et le calme que dégagent ces personnes, qui nous ont émerveillés. Elles nous aident à comprendre, à nous enrichir de leur savoir, de par leur expérience et leur culture. Des industriels, prêts à partager leurs expériences, leurs avancées technologiques, à dévoiler leurs

nouveautés, toujours dans un esprit visionnaire pour notre métier. Des chirurgiens-dentistes avec qui nous collaborons au quotidien et avec lesquels ces échanges permettent à chacun d'apprendre et de partager toujours plus sur nos métiers respectifs...

En 2015, nous avons aussi appris à connaître ceux avec qui nous partageons nos passions, nos inquiétudes, les échecs et les réussites professionnelles : syndicats dentaires, chercheurs, fabricants, commerciaux, distributeurs, conférenciers, chirurgiens-dentistes, prothésistes, étudiants et enseignants. Tous passionnés par notre profession, par notre métier.

Alors si en 2016, une rencontre virtuelle se concrétisait, une vraie rencontre à Paris pour le *Dental Forum* les 7, 8 et 9 avril 2016 ? Et ensemble dessiner le laboratoire et le cabinet du futur. ■

**Dr Cyril Gaillard** (chirurgien-dentiste)

« La demande de nos patients est tournée de plus en plus vers l'esthétique »



Dentoscope (D.) : Votre conférence aborde plusieurs thèmes de l'odontologie : l'esthétique, la fonction, la biologie. Quel est l'intérêt de cette approche globale ?

Dr Cyril GAILLARD (C.G.) : Il me semble que cet intérêt est primordial. La demande de nos patients est tournée de plus en plus vers l'esthétique. Blanchiment, facettes, avoir un joli sourire, des dents plus blanches : voilà ce que l'on peut entendre dans la bouche de nos patients. En revanche, très peu d'entre eux pour ne pas dire aucun

viennent en nous demandant un traitement fonctionnel !

Mais il ne faut pas oublier pour nous cliniciens que le pronostic à long terme, le succès de nos traitements esthétiques est dépendant de la fonction, de l'occlusion. Nous devons donc prendre en considération la fonction lors de nos traitements esthétiques et enfin, en tant que thérapeute, nous devons toujours avoir à l'esprit le « primum non nocere » et donc préserver la biologie autant que possible.

(D.) : Quelles sont les dernières avancées en matière d'esthétique qui vous semblent majeures ?

(C.G.) : Je pense que la révolution des dernières années est la qualité, la fiabilité du collage. La dentisterie adhésive a vraiment révolutionné notre façon de penser. Nous avons modifié nos préparations, notre approche de conservation pulpaire et fait le quasi-abandon du métal en bouche.

(D.) : Vous intervenez avec un céramiste que vous connaissez bien. Quelle est la

clé de la réussite du binôme praticien-prothésiste ?

(C.G.) : La communication ! Plus qu'un binôme, on pourrait parler de trinôme avec le patient, le céramiste et le praticien. Cela veut dire qu'il me semble important que le céramiste (l'artiste, celui qui va créer la dent) connaisse le patient. Pourquoi mettre une frontière entre le laboratoire et le patient ? Même à distance, le patient et le céramiste peuvent communiquer visuellement très facilement avec Skype par exemple !

Dr Jean-Michel Meyer (chirurgien-dentiste)

« Travailler en accord avec la nature de la dent »



Dentoscope (D.) : Vous abordez la question du disilicate de lithium, à partir de sa pratique courante, dans un premier temps. Justement, ce matériau est-il aujourd'hui utilisé couramment en dentisterie ?

Dr Jean-Michel MEYER (J.-M.M.) : En dentisterie je pense que le disilicate de lithium représente un tiers de la production des laboratoires, le reste étant réparti par tiers entre les céramo-métalliques et la zircone. Le disilicate de lithium est réservé à des restaurations unitaires ou des petits bridges antérieurs et il est aussi très utilisé par les utilisateurs des systèmes de CFAO pour son rapport solidité-esthétique. Le disilicate de lithium est le matériau de choix pour les praticiens qui recherchent un résultat esthétique et qui sont persuadés également du bien-fondé de la dentisterie adhésive.

On peut parler de praticiens appliquant une philosophie bio-mimétique ou bio-émulative, ce qui est à mon sens la dentisterie d'avenir. Cette démarche n'empêche pas de s'appuyer sur une dentisterie traditionnelle plus mécaniste. Mais beaucoup de cas envisagés d'une autre manière dans le temps n'auraient peut-être pas nécessité ces types de prothèses beaucoup plus mutilantes.

(D.) : Vous abordez ensuite la recherche de l'excellence dans l'usage de ce matériau. Quelles sont les principales difficultés dans son utilisation ?

(J.-M.M.) : La difficulté se trouve dans un changement de paradigme en prothèse. En prothèse traditionnelle nous avons travaillé pendant des années avec des armatures opaques (métal, zircone) nous obligeant à créer une illusion de profondeur, de translucidité comme une dent naturelle. Avec les céramiques feldspathiques ou avec le disilicate de lithium nous travaillons en utilisant la couleur du substrat dentaire ou artificiel sous-jacent. Cela nécessite de nouvelles manières de monter la céramique pour les techniciens de laboratoires et le praticien doit lui donner un substrat d'une couleur dentinaire.

Pour les praticiens il y a une autre difficulté, ils doivent coller, ce qui les oblige à poser une digue et à respecter des protocoles stricts par rapport aux anciennes techniques simples de scellement. Nous avons la chance avec la dentisterie adhésive de pouvoir travailler en accord avec la nature de la dent alors que pendant des années nous avons travaillé à la création d'une illusion. Toutes ces difficultés n'en sont pas réellement car il n'y a jamais de progrès sans changement de nos habitudes.

(D.) : L'excellence esthétique passe pour le chirurgien-dentiste par une parfaite analyse du sourire à restaurer. Sur quels outils le praticien peut-il s'appuyer à ce sujet ?

(J.-M.M.) : C'est en d'autres termes souligner l'importance du projet qui est un préalable indispensable à toute réalisation prothétique, c'est une étape capitale. On voit trop de cas dans les laboratoires qui ne sont pas réfléchis. Dans mes présentations j'utilise cette phrase : « il faut travailler en anticipation et pas en réaction ». Pour faire une bonne analyse il faut des photos et on peut utiliser les outils numériques à notre disposition pour les traiter (tels que Keynote, Power Point, le DSD, etc.). On peut également scanner les empreintes du patient et travailler de manière virtuelle sur écran en 3D. C'est une technique intéressante à condition que l'on puisse intégrer les photos du patient en 3D aussi. Cela paraît être l'avenir mais nous n'en sommes qu'au tout début. Le traitement des photos du patient nous permet d'analyser son visage, les axes de références et de pré-visualiser les corrections nécessaires à la réalisation d'un sourire harmonieux. Ces analyses peuvent être communiquées au laboratoire de prothèse qui réalisera un Wax-Up et une clef en silicone. Cela permettra au praticien de réaliser un Mock-Up qui sera une manière de valider avec le patient son nouveau sourire. Le problème vient souvent du transfert.

Si le Wax-Up est additif, c'est réalisable. Si par contre il est soustractif ces techniques ne sont pas applicables sans préparer les dents du patient. Montrer sur un ordinateur un sourire à un patient et ne pas être certain que cela soit réalisable n'est pas honnête. Les simulations numériques ne sont à mon sens pour l'instant que des fiches de laboratoires améliorées permettant une parfaite communication. Pour l'instant rien ne peut remplacer le travail de la cire sur un modèle. Pour ce qui est des proportions idéales données par un programme informatique cela va vers des sourires standardisées qui ne sont pas à mon sens synonymes du « beau ».

(D.) : La dentisterie esthétique avancée-t-elle aujourd'hui essentiellement par les nouveaux matériaux ?

(J.-M.M.) : Les nouveaux matériaux ont permis de réaliser des restaurations esthétiques plus facilement. Nos résultats considérés comme esthétiques il y a 20 ans n'avaient rien à voir avec ce que nous pouvons avoir en 2016 de manière assez facile. Les matériaux et les techniques sont des aides, cependant il ne faut jamais oublier que la solution n'est pas dans le produit mais dans ce que l'on en fait. Heureusement l'être humain est encore présent et c'est lui qui fait la différence. L'amour que nous mettons dans notre travail, un ordinateur ou un produit ne peut pas le faire.

TRAVAUX PROTHÉTIQUES ?
À VOUS DE CHOISIR



VOLVERE i7

COMPACT & DESIGN

Pour les retouches simples
en cabinet ou en laboratoire



ULTIMATE XL

PUISSANT & MANIABLE

Pour les techniciens
de laboratoire



MIO

SIMPLE & PRÉCIS

Pour les retouches en cabinet dentaire

NSK

CREATE IT.

32 rue de Lisbonne 75008 Paris
T. 01 56 79 59 80 / F. 01 56 79 59 81

info@nsk.fr / www.nsk.fr

 NSK France



Jean-Marc Étienne (prothésiste)

« La solution la meilleure aux attentes du soignant et de son patient »



Dentoscope (D.) : Vous donnez une conférence sur La gestion de restaurations transvissées en zircone. Quels sont les impératifs en La matière ?

M. Jean-Marc ÉTIENNE (J.-M.É.) : La gestion des restaurations transvissées en zircone réclame rigueur et précision à tous les niveaux. Nous ne parlons pas ici de bridges type Prettau mais de bridges stratifiés. Nous travaillons systématiquement d'après un montage directeur validé en bouche. Celui-ci traduit toutes les informations esthétiques et fonctionnelles : le positionnement et l'agencement des dents, le soutien des lèvres, les rapports d'occlusion, l'approche chromatique «rose-blanc». Tout maître-modèle implantaire est validé par une clé (plâtre classe III). Un dossier photos accompagne le plus souvent le projet prothétique. L'armature zircone est exécutée suivant une réduction homothétique du projet prothétique (soutien du cosmétique). Faisant l'objet d'un grand soin, elle ne nécessite que très peu de retouches en soustraction. Le travail de stratification multi-couches est conduit sur la partie coronaire dans un premier temps. Celui-ci demande beaucoup de concentration, donc de

calme et sans dérangement. La maîtrise de l'hygrométrie est primordiale tout au long du montage. Une deuxième cuisson coronaire fait suite à la première. Les phases de cuisson et refroidissement obéissent à un protocole strictement contrôlé. La mise en œuvre de la céramique rose (si besoin) réclame tout autant d'attention du fait de l'utilisation de plusieurs poudres plus ou moins saturées devant assurer un parfait mimétisme avec les tissus naturels. L'essai clinique d'un biscuit permet de contrôler et de régler chaque paramètre. La communication 2D via la photo numérique et 3D via des appositions de composite Flow nous permettent une grande efficacité pour finaliser le travail, même quand souvent il s'agit d'une relation à distance.

(D.) : Vous allez également aborder La restauration d'une incisive centrale maxillaire. Qu'est ce que L'approche digitale permet dans ce domaine ?

(J.-M.É.) : L'approche digitale (numérique) vous offre de vrais échanges entre le cabinet dentaire et le laboratoire. La combinaison des données d'un scanner «interne» de topographie osseuse et celles d'un scanner de surface au laboratoire

nous guide efficacement dans La gestion de nos projets prothétiques. Pouvoir optimiser l'emplacement de l'implant, sa profondeur, son axe en fonction du design final de l'élément de remplacement évite bien des écueils, ou des rattrapages acrobatiques qui n'ont plus lieu d'exister aujourd'hui compte tenu de la technologie actuelle à disposition à la fois du cabinet dentaire et du laboratoire. Le numérique transforme nos métiers et va vite ! Cela impose une veille technologique permanente, des choix d'investissement réfléchis et mesurés, mais quel challenge ! Utilisé en bonne intelligence le numérique nous ouvre des possibilités multiples, motivantes et enrichissantes.

(D.) : Vous êtes un défenseur de L'esthétique personnalisée. Quelles sont vos exigences en La matière ?

(J.-M.É.) : L'esthétique personnalisée représente pour moi une philosophie de travail, un choix fait il y a presque 30 ans, à mes débuts dans les années 80. J'aime mon métier et l'exerce avec passion. Il a nécessité tant d'heures d'observation, d'investissement chronophage, qu'il m'est indispensable de ne pas le « galvauder ». J'essaie de mettre à profit mes connaissances

pour les partager avec mes confrères prothésistes, et bien entendu avec les praticiens qui nous font confiance, mon équipe et moi-même. Je n'ai pas réellement d'exigences mais j'essaie, autant que faire ce peut, d'orienter, de guider vers la solution qui sera la meilleure en réponse aux attentes du soignant et de son patient. Cela passe par une vraie communication. Depuis longtemps nous avons défini des protocoles à tous niveaux pour essayer d'approcher « l'excellence » c'est-à-dire : faire bien, en une fois et dans le délai ! Cela ne nous empêche pas d'offrir toute une gamme de possibilités, du standard bien fait aux travaux prestigieux nécessitant plus de temps passé pour un résultat « à la carte ». L'objectif affiché étant d'aller vers le haut et non pas de se résoudre à une certaine tendance visant à tout tirer vers le bas, quand bien même la technologie évolue et les investissements sont de plus en plus coûteux ! Allier esthétique et fonction et parvenir à satisfaire les deux est le fruit de l'expérience, des connaissances accumulées et du savoir-faire. Je m'évertue à le faire savoir depuis plus de 20 ans car je crois à l'émulation, au partage, au respect ; nos professions le méritent.

RÉSUMÉ DES CONFÉRENCES

Denis Rizzo

L'encodage dentaire : une philosophie, un travail, un résultat



Ne vous êtes-vous jamais demandé ce que les dents disent des hommes ? Ou comment faire parler nos prothèses dentaires ? De par la forme, la stratification, la surface et la position, le travail au laboratoire prend, en conscience de ces questions, une toute autre dimension. La philosophie du décodage dentaire sur dent vivante sera développée, ainsi que le travail et le protocole indispensables pour ce changement de dimension prothétique. Différents cas cliniques réalisés seront exposés dans cet esprit, celui de faire parler nos prothèses dentaires dans le but d'une accroche visuelle nécessaire pour une insertion sociale positive.



Dr C. Nivière / É. Encinar

Workflow côté laboratoire



Aujourd'hui le flux des informations numériques entre le praticien et le prothésiste dentaire augmente considérablement la prévisibilité et la prédictibilité de nos thérapeutiques dentaires. Le protocole de traitement intégré Integrated Treatment Workflow optimise significativement la communication entre le clinicien et le laboratoire de prothèse sur les plans qualitatifs et quantitatifs. Au travers de situations cliniques diverses et représentatives, nous allons mettre en évidence ces avancées thérapeutiques au service quotidien de l'équipe soignante et du patient.



XO 4-6 UNIT D'EXCEPTION

Technologie Smart Link

Pour plus de précision et l'assurance de donner
à vos patients une excellente qualité de soins.



Liste de nos distributeurs en France sur le site www.xo-care.com

XO[®]
xo-care.com



Dr C. Sanon et Hervé Maréchal



Zircone un jour, zircone toujours ?

Depuis le début des années 2000, le développement des exigences esthétiques et des technologies CAD-CAM a installé la zircone comme un matériau de choix pour la réalisation de restaurations tout-céramique. Le recul clinique désormais important est très satisfaisant, mais ne couvre pas toutes les évolutions récentes proposées, qu'il s'agisse de l'offre de prothèses monolithiques en zircone ou de la course à la translucidité à laquelle beaucoup de produits semblent se livrer. Pour donner des lignes directrices nécessaires à la réalisation des prothèses les plus esthétiques, mais aussi les plus fiables possibles, les orateurs s'appuieront sur leur expérience technique et scientifique de la zircone, en intégrant des résultats récents en science des matériaux et des données issues de la pratique quotidienne en laboratoire.



Clarisse Sanon est docteur en chirurgie dentaire, diplômée de la faculté d'odontologie de Lyon (2010) et docteur en science des matériaux diplômée de l'INSA de Lyon (2014), à la suite de ses travaux sur la zircone dentaire au laboratoire MATEIS (*Matériaux ingénierie et science CNRS UMR 5510*). Elle est actuellement assistante hospitalo-universitaire à la faculté d'odontologie de Lyon et poursuit ses activités de recherche au sein du laboratoire CREATIS (*Centre de recherche d'acquisition et de traitement d'image pour la santé, CNRS UMR 5220 - INSERM U1044*). Ses travaux portent sur les relations entre les procédés d'obtention de la zircone 3Y-TZP et ses performances. Son approche pluridisciplinaire fait appel à des méthodes parmi les plus pointues disponibles aujourd'hui pour l'étude des matériaux : le *Focus Ion Beam (FIB)* associé au traitement d'image, ce qui permet une caractérisation en profondeur d'implants et d'explants en zircone.

Prothésiste de formation, Hervé Marechal a créé et dirige depuis bientôt 20 ans le laboratoire *De Bucca Solis (Seine-Maritime)* produisant plus de 80 % de son chiffre d'affaires en tout céramique. Son équipe de 11 collaborateurs est orientée vers une production haut de gamme des solutions les plus esthétiques et biocompatibles, selon des techniques de pointe. La qualité de ses travaux lui a permis de développer une clientèle nationale et internationale. Il partage sa passion et son expérience en animant des formations à destination des prothésistes et des chirurgiens-dentistes, et intervient en tant que conférencier pour plusieurs industriels. Il a également eu l'occasion de participer à la conception, au développement et à la validation de nouveaux produits en tant que leader d'opinion chez plusieurs fabricants. Membre du comité de rédaction du magazine *Stratégie prothétique*, il a à son actif de nombreux articles seul ou en collaboration avec des praticiens universitaires, dans diverses revues professionnelles.

Stevie Pasquier

Réhabilitations antérieures et complètes zircone



steviepasquierdentalstudio

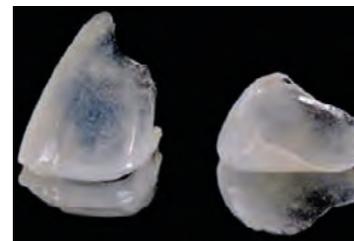
Notre travail est parfois difficile et l'exigence des patients augmente au fil du temps. Notre protocole de travail est primordial afin de satisfaire leurs demandes esthétiques et fonctionnelles. Des provisoires aux définitifs, rien ne doit être laissé au hasard.

Dr Romain Demangeat et Alain Ardic



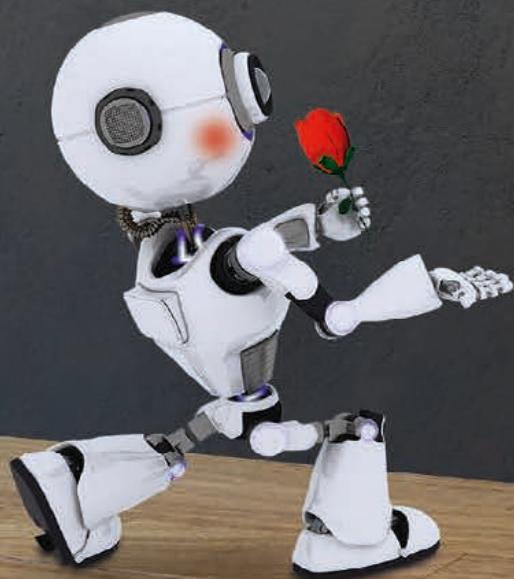
« Team Life, finesse et perfection ». Comment gérer l'harmonie dentaire au quotidien

Le *Hand Made* dentiste-prothésiste est une composante maîtresse de notre métier. Les patients sont de plus en plus demandeurs d'esthétique, d'harmonie et de restaurations de même teinte que la dent naturelle. L'objectif de la dentisterie esthétique consiste à ne pas différencier les dents naturelles des restaurations prothétiques, tant au niveau des dents que des tissus mous. Le patient occupe une place centrale dans notre laboratoire. Les attentes du praticien se sont aussi affinées avec des restaurations parfaites, ce qui demande des connaissances irréprochables des matériaux et techniques. Aujourd'hui les prothésistes ne peuvent avoir le seul sens des détails. Il nous faut aussi le sens de la vision globale du traitement pour pouvoir faire vivre notre communication et notre relation avec le praticien.



I-MAX

L'UNITÉ PANORAMIQUE DE DEMAIN
QUI FAIT DÉJÀ L'UNANIMITÉ...



B-EST Communication

UN MAXIMUM DE TECHNOLOGIE DANS UN MINIMUM D'ESPACE

Fruit d'un savoir-faire technologique et industriel inégalé, la nouvelle génération d'unités panoramiques I-MAX vous propose d'entrer dans une nouvelle ère. Avec son design futuriste et ergonomique, sa qualité d'image exceptionnelle et sa facilité d'installation et d'utilisation : vous serez vous aussi séduit !

 **Owandy**
RADIOLOGY

Formation, expérience, rencontre, échange

CLASSEMENT
CHRONOLOGIQUE
POUR UNE LECTURE
PLUS RAPIDE



COHÉSION D'ÉQUIPE

• *Date à la demande, dans votre cabinet (2j.)*
Contact : Cohésion dentaire - Sonia Spelen
Tél. : 06 27 12 64 68
@ : contact@cohesiondentaire.fr

DÉCRYPTAGE DE LA COMMUNICATION NON VERBALE

• *Date à la demande, dans votre cabinet (2j.)*
Contact : Institut Français des sciences humaines - Sonia Spelen
Tél. : 06 27 12 64 68
@ : contact@institut-ifsh.fr

FORMATION EN HOMÉOPATHIE ODONTO-STOMATOLOGIQUE

• *Six séminaires de 2 jours sur 2 ans à Lyon*
Contact : Anphos - Dr Christine Roess
Tél. : 04 42 92 67 57
@ : christine.roess@wanadoo.fr
3w : anphos.fr

DENTOSCOPE
lu dans tous les
cabinets de France

20^e CYCLE DE FORMATION EN ORTHODONTIE

• *Session 2014 / 2016*
27 jours de formation d'octobre 2014 à juin 2016 à Paris
Drs Bernadat, Henrionnet et Marchand
Contact : Uniodf

Tél. : 06 07 03 88 10
@ : uniodf@uniodf.org
3w : uniodf.org

COACHING NEUROMUSCULAIRE DANS VOS CABINETS

• *Le k7 : s'entraîner, renforcer et approfondir ses connaissances*
Contact : Christophe Hue
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : dsdfrance2015@gmail.com

RÉHABILITATION ESTHÉTIQUE FONCTIONNELLE - BIOLOGIQUE

• *Cercles d'étude - Réhabilitation en Live sur patient (implantologie, esthétique, neuromusculaire - facettes...)*
1 fois par mois
Contact : Cyril Gaillard
Tél. : 06 23 03 03 37
@ : adm@gad-center.com
3w : gad-center.com

début en février 16'

RÉGÉNÉRATION ET PRÉSERVATION DU CAPITAL OSSEUX

• *Une stratégie pour l'implantologie*
17 février à Paris
Dr Jean-Yves COCHET
Contact : Dr Feghali - Tél. : 01 47 23 59 12
@ : contact@cflip.fr - 3w : cflip.fr

IMPLANTOLOGIE ET OCCLUSION :

• *Un défi à relever*
18 février à Toulouse
Contact : Bag pour la formation continue
Tél. : 05 61 13 08 13
@ : bagPLFC@cabinetbag.fr

ÉTANCHÉFIER ET RECONSTRUIRE

25 février à Nantes
TRAITEMENTS AVANCÉS
16 juin à Nantes
S'ORGANISER
17 juin à Nantes
Contact : Stéphane Diaz / Thierry Babin
Tél. : 02 51 12 13 43 / 02 40 89 66 02
3w : endo-atlantique.com

début en mars 16'

LE RETRAITEMENT ENDODONTIQUE

À LA PORTÉE DE TOUS
3 mars à Lyon - Dr C. Villat
Contact : V. Boissier - Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-lyon1.fr
3w : <http://focal.univ-lyon1.fr>

BOOSTEZ VOTRE ACTIVITÉ DE FAÇON DÉCONTRACTÉE !

3-4 mars à Marseille - Dr Edmond Binhas
Contact : C. Vanel - Tél. : 04 42 108 108
@ : contact@binhas.com - 3w : binhas.fr

DIGITAL SMILE DESIGN

• *3 jours intensifs, travaux dirigés, Live patient facettes du diagnostic au collage*
Du 3 au 5 mars et du 20 au 22 octobre à Lançon-de-Provence CFOP
Contact : Association DSD France
R. Noharet - M. Clement - C. Gaillard
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@dentisteriecontemporaine.fr
3w : dentisteriecontemporaine.fr

FORMATION EN HOMÉOPATHIE ODONTO-STOMATOLOGIQUE

Du 4 au 5 mars (première session, cycle sur 2 ans) à Lyon
Intervenants : Drs. C. Roess, G. Helfenbein, V. Dejaune, I. Tillich, M. Vian, J.L. Rannou, D. Simonnet, V. Pissosat
Contact : Dr. Christine Roess
Anphos - Association nationale pour l'homéopathie odonto-stomatologique
Tél. : 03 89 41 42 39
@ : christine.roess@wanadoo.fr
3w : anphos.fr

Communiquer
votre événement,
c'est facile :
Tél. : 04 42 38 38 82 ou
agenda@dentoscope.fr

INTERNATIONAL CERTIFICATE IN PERIODONTOLOGY AND IMPLANTOLOGY

Du 7 au 11 mars à New York University
Du 11 au 15 juillet à New York University
Contact : Dr Da Costa-Noble
@ : dacosta.noble.reynald@numericable.fr
Dr Lauverjat
@ : ylauverjat@aol.com
Secrétariat : Nicole Rousillon
Tél. : 05 56 96 76 36
Port. : 06 26 80 46 43
@ : ceiop@ceiop.com

ANESTHÉSIE OSTÉOCENTRALE

10 mars à Lyon,
19 avril en Guadeloupe
21 avril en Martinique,
19 mai à Nice
26 mai à Montpellier,
9 juin à Paris
23 juin à Brest
Contact : Sophie - AFPAD
Tél. : 02 41 56 05 33
@ : mail@afpad.com

2^e JOURNÉES DE L'AIMOM

• 4^e Journée de la SFSCMFCO

10 et 11-12 mars à Lille

Contact : Le service de stomatologie
et de chirurgie maxillo-faciale du
CHRU de Lille

3w : iaomm.eu

CYCLE COMPLET DE PARODONTOLOGIE

11-12 mars

Contact : Dorothee Bouche

Tél. : 04 57 27 40 29

@ : dorothee.bouche@euroteknika.com

3w : euroteknika.com



LES EMPREINTES OPTIQUES 3D

• Quel système choisir ? Pour quelle utilisation ?

14 mars à Marseille

Loic Gautier

Contact : Dr Marie-Paule Abs

SBR Sud-Est

@ : abs.mp@orange.fr

ENRICHIR SA PRATIQUE POUR

FAIRE FACE AUX NOUVEAUX DÉFIS

• Nouvelles contraintes / nouvelles aspirations

16 mars à Paris

Contact : Cercle odonto-stomatologique

de La Seine-Saint-Denis

@ : coss.93@free.fr

3w : coss.asso.fr

BOOSTEZ VOTRE ACTIVITÉ

DE FAÇON DÉCONTRACTÉE !

17-18 mars à Bruxelles

Dr Edmond Binhas

Contact : Clémence Vanel

Tél. : 04 42 108 108

@ : contact@binhas.com

3w : binhas.fr

IMPLANTOLOGIE ET OMNIPRATIQUE

• Débats

17 mars à Paris

Drs M. Mongeot, S. Altglas,

J.-J. Tracol, G. Koury

Contact : COEFI

Tél. : 06 61 20 26 55

@ : contact@coefi.fr

3w : coefi.fr

LES TACHES BLANCHES DE L'ÉMAIL

17 mars 2016 à Lyon

Dr M. Lucchini

Contact : Valérie Boissier

Tél. : 04 78 77 75 16

@ : valerie.boissier@univ-lyon1.fr

3w : http://focal.univ-lyon1.fr

NOUVEAUX CONCEPTS

DE TRAITEMENT ORTHODONTIQUE

ET ORTHOPÉDIQUE POUR LES PATIENTS

EN COURS DE CROISSANCE

• Une approche fondée sur les preuves

17 mars à Paris

James A McNamara

Contact : SFODF

@ : sfodf@sfodf.org

3w : sfodf-prestige2016.com

DIMINUTION DES ÉCHECS ET COMPLICATIONS

EN PRATIQUE QUOTIDIENNE

17 mars à Bordeaux

Dr Franck Renouard

Contact : Monique Burgaud

@ : monique.burgaud33@hotmail.fr

MISE EN CHARGE IMMÉDIATE

17-18 mars à Paris

Contact : Surgitech Studies

Tél. : 03 29 56 29 15

@ : surgitechstudies@gmail.com

CAMPUS ITI

CHIRURGIE COMPLEXE NIV.3

• Anatomie, implantologie

et dissection

18 mars à Lyon

Contact : Campus ITI

Tél. : 01 64 17 30 09

@ : france@itisection.org

FORMATION CONE BEAM CT VALIDANTE

18 mars à Paris

20 mai à Paris

Contact : Dr Philippe Rocher

3w : cd2-conseils.com

CYCLE COMPLET D'IMPLANTOLOGIE

18-19 mars,

27-28 mai

Contact : Dorothee Bouche

Tél. : 04 57 27 40 29

@ : dorothee.bouche@euroteknika.com

3w : euroteknika.com

DERMATOLOGIE BUCCALE

• Une compétence pour l'omnipraticien

24 mars à Paris

Drs Sophie Myriam Dridi,

Anne Laure Ejeil et

Frédéric Gaultier

Contact : SOP

Tél. : 01 42 09 29 13

@ : secretariat@sop.asso.fr

LA CHIRURGIE IMPLANTAIRE EN OMNIPRATIQUE

• Démarrer concrètement en implantologie et réaliser vos premiers cas de chirurgie sous 6 mois

• Centre Ouest - Rezé - Cholet

Formateurs : David Bourdin,
Afcine Saffarzadeh, Sylvain Le Borgne
et Christophe Margottin

25-26 mars, 10-11 juin, 7-8 octobre

• Centre Est - Nancy

Saint-Dié-des-Vosges - Beaune

Formateurs : C. Romagna, S. Zarrine

11-12 mars, 20-21 mai, 9-10 juin

• Centre Lyon - Lyon - Vienne

Formateurs : S. Duffort, J.F. Keller

29-30 avril, 20-21 mai, 17-18 juin

9-10 septembre

Campus ITI

Contact : Straumann France

Tél. : 01 64 17 30 09

@ : france@itisection.org

RÉHABILITATION ESTHÉTIQUE

FONCTIONNELLE BIOLOGIQUE

• Traitement minimalement invasif

grâce et sous microscope.

Du 28 au 30 mars à Aix-en-Provence

Nazariy Mykhaylyuk

Contact : Cyril Gaillard

Tél. : 06 23 03 03 37

@ : adm@gad-center.com

3w : gad-center.com



3^e JOURNÉE DES ASSISTANTES DENTAIRES

31 mars à Paris

Contact : UFAD

3w : jnad.paris

Formation en orthodontie pour omnipraticien

PLUS DE MILLE PRATICIENS FORMÉS PAR LE CISCO EN EUROPE

Nouvelle session 17 mars 2016 Paris

14 MARS 2016
JOURNÉE OPTIONNELLE D'ÉTUDES DE CAS AVEC THÈME **AGENESIE DES LATÉRALES**

15 ET 16 MARS 2016
JOURNÉES D'ÉTUDES DE CAS SANS THÈME. LES PRATICIENS AMÈNENT LEURS CAS QUI SONT ÉTUDIÉS EN GROUPE

centre international des sciences et cliniques orthodontiques

Contactez-nous au + 33(0)3 29 66 67 00 ou + 33(0) 6 32 39 39 85
Consultez notre site : www.cisco-ortho.com E-mail : contact@cisco-ortho.com
N° D'AGRÈMENT FORMATEUR 53290463629 ACCRÉDITATION CNFCO N° 07292604/225/221



CYCLE DE FORMATION EN PARODONTOLOGIE

31 mars à Nancy
Drs Catherine Bisson et Nathalie Mole
Contact : Catherine Bisson
Tél. : 07 83 76 26 79
@ : conceptparodontal@gmail.com

LES CLÉS DE L'EXPANSION OSSEUSE

• Comprendre et maîtriser l'os
31 mars au 1^{er} avril à Sallanches
Drs Xavier Beck et Thomas Guillaumin
Contact : Anthogyr
Tél. : 04 50 58 02 37
@ : inscriptions@anthogyr.com

RÉHABILITATION ESTHÉTIQUE FONCTIONNELLE BIOLOGIQUE :

• Quand l'esthétique et la fonction se rejoignent. Cours ventilé sur 8 j. : 4 j. de TP : apprenez à réaliser des restaurations stables, esthétiques, pérennes et le moins invasives possibles. Sur 4x2 j. :

- Cor 1 : Elaboration de plans de traitements complexes
31 mars-1^{er} avril à Aix-en-Provence
- Cor 2 : Biomécanique mandibulaire - Comment mesurer la nouvelle occlusion avec le K7
30 juin-1^{er} juillet à Aix-en-Provence
- Cor 3 : Perfectionnement Ten's K7 - équilibration orthotic
15-16 septembre à Aix-en-Provence
- Cor 4 : Réhabilitation complète - Coronoplastie et micro-occlusion
9-10 novembre à Aix-en-Provence ou 2x4 jours :
- Module 1 : Cor 1 & 2
Du 18 au 21 mai à Aix-en-Provence
- Module 2 : Cor 3 & 4
Du 19 au 22 novembre à Aix-en-Provence

Contact : Cyril Gaillard
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

début en avril 16'

ORTHODONTIE DE L'ADULTE
Session 7 : du 2 au 4 avril
Session 8 : du 2 au 4 juillet
Contact : académie d'orthodontie
@ : contact@academie-orthodontie.fr
3w : academie-orthodontie.fr

CURSUS D'IMPLANTOLOGIE ORALE
6-7 avril, 22-23 juin, 28-29 sept. + sessions poses à Sarcelles
Formateur : J. L. Zadikian
Contact : Straumann Académi
Afopi Campus
Tél. : 01 64 17 30 09

DENTOSCOPE lu dans tous les cabinets de France

INTÉGRER L'ASSAINISSEMENT PARODONTAL À SA PRATIQUE QUOTIDIENNE
7 avril à Lyon
Dr K. Gritsch
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-Lyon1.fr
3w : http://focal.univ-Lyon1.fr

INTERPRÉTATION DES BILANS SANGUINS
7 avril à Lyon
Dr T. Fortin
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-Lyon1.fr
3w : http://focal.univ-Lyon1.fr

HYPNOSE ET COMMUNICATION

Du 7 au 9 avril à Lyon
Contact : Julien Murigneux
Clinic-All
Tél. : 04 26 18 61 43
@ : contact@clinic-all.fr
3w : clinic-all.fr

REHABILITATION BEAUTY FUNCTIONAL BIOLOGICAL

• When the beauty and function to join.
Lectures and practice : learn to produce stable restorations, esthetic, perennial and minimally invasive (in english).
13-14 avril à Aix-en-Provence
Contact : Cyril Gaillard
Tél. : 06 23 03 03 37
@ : adm@gad-center.com
3w : gad-center.com

SYNDROMES DE LA FACE ET DE LA CAVITÉ BUCCALE (SÉMINAIRE)

Du 21 avril au 1^{er} mai au Costa Rica
Contact : Cercle d'étude et de prospective orthodontiques garancière
3w : cepog.fr

début en mai 16'

ÉCHEC AUX ÉCHECS EN ORTHOPÉDIE DENTO-FACIALE
13-14 mai à Marseille
Contact : SFODF
@ : sfodf@sfodf.org
3w : sfodf2016.com

DISSECTION À VISÉE CHIRURGICALE ET IMPLANTAIRE

19 mai à Lyon
Dr S. Veyre-Goulet
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-Lyon1.fr
3w : http://focal.univ-Lyon1.fr

TP : POSE D'UN IMPLANT POUR UNE INCISIVE CENTRALE ET GREFFE CONJONCTIVE

Module 2 : Gestion des alvéoles, ROG, greffes osseuses et gingivales
23-24 mai à Aix-en-Provence
Formateurs : F. Lambert, C. Leconte, C. Gaillard
TP : DE GESTION DES ALVÉOLES
Module 3 : Traitement des bimaxillaires
22-23 septembre à Aix-en-Provence
Formateurs : Renaud Noharet, Cyril Gaillard
TP : PLANIFICATION INFORMATIQUE : EXTRACTIONS VIRTUELLES, PLANIFICATION DE CAS CLINIQUES
Contact : Cyril Gaillard
Tél. : 06 23 03 03 37
@ : adm@gad-center.com
3w : gad-center.com

LES RÉGLAGES OCCLUSAUX

• Comprendre et éviter les désordres posturaux d'origine occlusale, prévenir les syndromes algo-dysfonctionnels de l'appareil mandicateur
26 mai à Lyon
Dr C. Jeannin
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-Lyon1.fr
3w : http://focal.univ-Lyon1.fr

CONGRÈS DE MÉDECINE DENTAIRE INFORMATIVE

• Du visible à l'invisible
26 au 28 mai à La Rochelle
Contact : Odenth
3w : odenth.com

Communiquer
votre événement,
c'est facile :

Tél. : 04 42 38 38 82 ou
agenda@dentoscope.fr

début en juin 16'

LE PATIENT CARDIAQUE EN ODONTOLOGIE
1^{er} juin à Paris
Contact : Cercle odonto-stomatologique de La Seine-Saint-Denis
@ : coss.93@free.fr
3w : coss.asso.fr

SYMPOSIUM INTERNATIONAL EUROTEKNIKA

Du 2 au 4 juin à Barcelone
Contacts : Dorothee Bouche - responsable communication
Tél. : 04 57 27 40 29
@ : dorothee.bouche@euroteknika.com
Anne Perrin - responsable événementiel
Tél. : 04 50 91 49 29
@ : anne.perrin@euroteknika.com
3w : symposium-ETK.com

BIOTECH DENTAL

DENTE O CAD CAM



De nouvelles perspectives pour le Kontakt®
Les solutions CAD CAM exclusives

Simplicité

- Système ouvert
- Compatible avec tous les scanners



Service

- Proximité
- Conseil
- Support technique
- Délais de fabrications courts

Qualité

- Qualité de fabrication
- Respect des normes en vigueur

CCS-VP-FR_Rév.00_01/2016

LA ZONE ESTHÉTIQUE

• *Garantir le résultat esthétique grâce à la ROG. Campus ITI Chirurgie Niv. avancé (niv. 2)*
Centre ITI Chessy - Marne-La-Vallée / Paris
2-3 juin
Formateurs : D. Bourdin / C. Margottin
Contact : Campus ITI
Tél. : 01 64 17 30 09
@ : france@itisection.org

NOUVELLES RECOMMANDATIONS SUR LES CANINES INCLUSES

6 juin à Paris
Contact : Cercle d'étude et de prospective orthodontiques Garancière
3w : cepog.fr

SAVOIR MANIPULER LES NOUVEAUX MATÉRIEAUX EN ENDODONTIE ET EN ODONTOLOGIE CONSERVATRICE

9 juin à Lyon - Dr C. Villat
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-lyon1.fr
3w : http://focal.univ-lyon1.fr

PROTHÈSE AMOVIBLE COMPLÈTE / PROTHÈSE AMOVIBLE COMPLÈTE SUPRA-IMPLANTAIRE

• *Conception et réalisation comment éviter les pièges - personnalisation faire plus qu'une prothèse*
16 juin à Lyon
Dr C. Jeannin
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-lyon1.fr
3w : http://focal.univ-lyon1.fr

LES ATELIERS DU COEFI

16 juin à Paris
Contact : COEFI
Tél. : 06 61 20 26 55
@ : contact@coefi.fr
3w : coefi.fr

46^e JOURNÉES INTERNATIONALES DE LA SOCIÉTÉ FRANÇAISE D'ODONTOLOGIE PÉDIATRIQUE

17-18 juin à Nancy
Contact : Mme Dominique Droz
@ : d.droz@univ-lorraine.fr

LES FACETTES DE A À Z

• *Travaux pratiques*
21-22 juin, à Aix-en-Provence
22-23 octobre à Aix-en-Provence
Intervenants : Dr Marie Clement et Jérôme Bellamy (céramiste).
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

MIEUX S'ORGANISER, MIEUX COMMUNIQUER

23 juin à Paris
Contact : SFODF
Tél. : 01 43 80 72 26
@ : sfodf@wanadoo.fr

DENTOSCOPE

lu dans tous les cabinets de France

FORMATION À LA RADIOPROTECTION DES PATIENTS

30 juin à Lyon
Dr K. Gritsch
Contact : Valérie Boissier
Tél. : 04 78 77 75 16
@ : valerie.boissier@univ-lyon1.fr
3w : http://focal.univ-lyon1.fr

RÉHABILITATION ESTHÉTIQUE FONCTIONNELLE - BIOLOGIQUE

• *Cours - protocoles - TP : comment intégrer la réhabilitation esthétique et fonctionnelle - biologique ? (formation pour les laboratoires)*
30 juin-1^{er} juillet 2016
Intervenant : Christophe Hue
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

début en sept. 16'

AGÉNÉSIE DES INCISIVES LATÉRALES MAXILLAIRES

15 septembre à Paris
Contact : SFODF
Tél. : 01 43 80 72 26
@ : sfodf@wanadoo.fr

LA PAROLE EST AUX MEMBRES (SÉMINAIRE)

17-18 septembre à Rouen
Contact : Cercle d'étude et de prospective orthodontiques Garancière
3w : cepog.fr

5^e CONGRÈS INTERNATIONAL DE LA SBR

Du 23 au 25 septembre à Chantilly
Contact : Dr Hanh Vuong-Pichelin - SBR
@ : sbr.secretariat.idf@gmail.com
3w : bioprogram.com

HYPERESTHÉSIES ET ALGIES ATYPIQUES

• *Diagnostics et traitements*
28 septembre à Paris
Contact : Cercle odonto-stomatologique de La Seine-Saint-Denis
@ : coss.93@free.fr
3w : coss.asso.fr

LA DENTISTERIE NUMÉRIQUE / LE PROJET VIRTUEL ESTHÉTIQUE

29 septembre à Paris
Drs M. Brossart, H. et D. Crescenzo
Contact : COEFI
Tél. : 06 61 20 26 55
@ : contact@coefi.fr
3w : coefi.fr

début en octobre 16'

DENTEX

Du 6 au 8 octobre à Bruxelles
Contact : Catherine Bernaerts
Tél. : 09 241 94 46 - @ : info@dentex.be

LES MINIVIS : LE POINT EN 2016

10 octobre à Paris
Contact : Cercle d'étude et de prospective orthodontiques Garancière
3w : cepog.fr

ATELIER PRATIQUE

• *Contention et post-contention*
13 octobre à Paris
Contact : SFODF
Tél. : 01 43 80 72 26
@ : sfodf@wanadoo.fr

Communiquer votre événement, c'est facile :
Tél. : 04 42 38 38 82 ou
agenda@dentoscope.fr

début en déc. 16'

ÉVOLUTION ET APPORT DES EMPREINTES OPTIQUES EN OMNIPRATIQUE

7 décembre à Paris
Contact : Cercle odonto-stomatologique de La Seine-Saint-Denis
@ : coss.93@free.fr
3w : coss.asso.fr

OPTIMISATION DE L'UTILISATION DES MINIS-VIS OU MINI-PLAQUES DANS NOTRE PRATIQUE ORTHODONTIQUE

8 décembre à Paris
Contact : SFODF
Tél. : 01 43 80 72 26
@ : sfodf@wanadoo.fr

LE CONCEPT DE PRÉPARATION NON INVASIVE EN PROTHÈSE ESTHÉTIQUE

8 décembre à Paris
Drs B. Touati et P. Favory
Contact : COEFI
Tél. : 06 61 20 26 55
@ : contact@coefi.fr
3w : coefi.fr

AUTOUR DU COLLAGE

12 décembre à Toulouse
Leila Hitmi
Contact : Dr Marie-Catherine Valats SBR Sud-Ouest
Tél. : 05 62 17 50 50
@ : renoux2@orange.fr

carao I-Bridge®

Bridge implantaire usiné ou fritté sur mesure, avec ou sans rattrapage d'axe

- ▶ cara I-Bridge regular (droit)
- ▶ cara I-Bridge angled (angulé jusqu'à 20°)
- ▶ Disponibles pour de nombreux systèmes implantaires
- ▶ Titane, Co-Cr usiné, Co-Cr fritté, Zircon

carao I-Bridge : à partir de 117 € par implant



vidéo étape par étape
<https://youtu.be/BsHqtRPOBp8>

carao I-Butment®

Usinage de pilier unitaire personnalisé par CFAO, droit ou angulé

- ▶ Robuste et esthétique
- ▶ Puits de vis incliné jusqu'à 25°
- ▶ Titane, Co-Cr usiné, Zircon

carao I-Butment : à partir de 98,10 € par implant



vidéo de la fabrication
<https://youtu.be/OvabPdtvY0w>

carao YantaLoc®

- ▶ Connexion simple et sûre de prothèses amovibles sur implants, par bouton pression.
- ▶ **Matériau** : Pilier ZrO₂, base en titane Grade 23
- ▶ **Angulation** : 0°, 5°, 10°, 15°, 20°
- ▶ Rotation de la base en titane par degrés -30° / 0° / +30°
- ▶ **Construction** : deux pièces
- ▶ **Connexion à l'implant** : vissage de la base en titane sur l'implant, l'ancrage étant déjà collé en place.
- ▶ **Avantage** : pas de forces sur la partie zircon, connexion métal/métal, intégration gingivale améliorée grâce au matériau et à la forme brevetée de la tête.

Offre découverte sur Yantaloc : contactez nous !

vidéo concept Yantaloc
<https://youtu.be/4w7v2P-CrgQ>



Composants prothétiques carao

Analogues, vis, cylindres de laboratoire, transferts d'empreinte, tournevis, clé dynamométrique.



www.youtube.com/HeraeusKulzerFrance

POUR TOUS CES PRODUITS ET SERVICES, OFFRES D'ESSAIS SUR DEMANDE.

Contactez le Service Client Heraeus Kulzer :

tél : 01 69 18 48 85 - mail : dentaire@kulzer-dental.com

Plus d'informations sur les produits carao : www.carao-kulzer.com

Découvrez les vidéos carao sur notre chaîne You Tube



La méthode d'implantation minimalement invasive niveau 2

Cette méthode de pose d'implants par voie transmuqueuse sans lambeaux avec expansion de crête offre une alternative aux techniques de greffes ou ROG.

La chirurgie implantaire *MIMI 2* se caractérise comme pour la technique *MIMI* classique par une mise en place des implants dentaires par voie transmuqueuse sans lambeaux.

La différence du niveau 2 concerne une expansion de la crête associée à la pose de l'implant, c'est-à-dire un déplacement du volume pré-implantaire en 3 couches : l'os alvéolaire et cortical, le périoste et la gencive.

Cette chirurgie reprend tous les concepts *MIMI* avec, afin de préparer le lit implantaire, l'utilisation en *Flapless* des forets pyramidaux et cylindriques ainsi que des condenseurs, auxquels on peut associer les instruments de chirurgie spécifiques développés par le **Dr Ernst Fuchs Schaller** comme la trousse *Angle Modulation System* commercialisée par Komet.

L'intérêt, en alternative aux techniques de greffes ou ROG, est la mise en place d'implants dans un site qui sera ainsi élargi et par là même rendu plus favorable. ■

RENSEIGNEMENTS

CHAMPION IMPLANTS

Tél. : 06 40 75 69 02

@ : fanny@championsimplants.com

3w : championsimplants.com



CV FLASH

Protocole réalisé par le

**Dr Frédéric
LORENTE**



- Exercice omnipratique orienté implantologie depuis 2001 à Jonquières (Vaucluse).
- Expérience de la chirurgie MIMI depuis 2009.

CAS CLINIQUE : MAXILLAIRE SUPÉRIEUR AVEC CONCAVITÉ VESTIBULAIRE

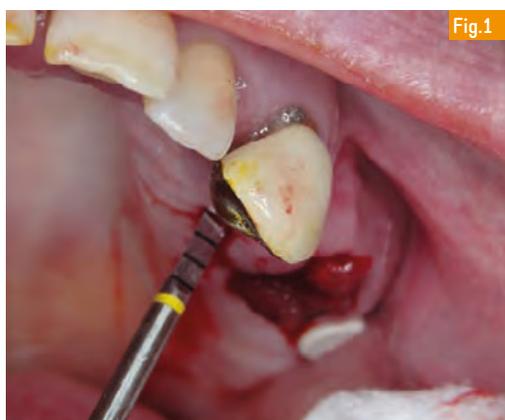


Fig.1

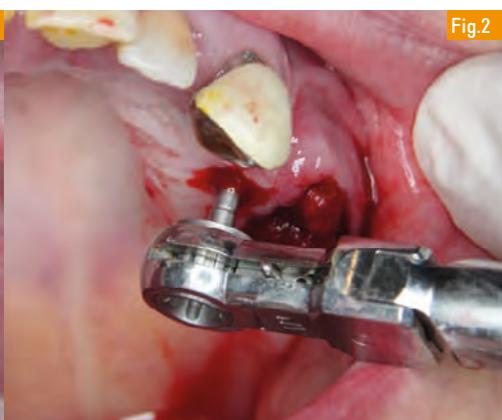


Fig.2



Fig.3

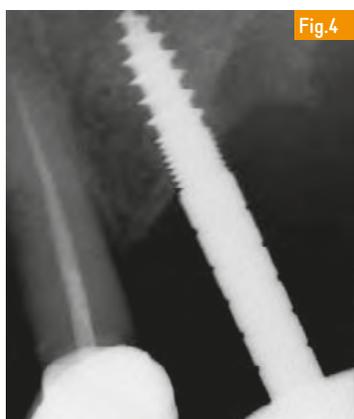


Fig.4



Fig.5

Fig.1 : Foret pyramidal initial placé dans un axe palatin, en prévision du déplacement du lit implantaire. Un contrôle de la cavité à la sonde atteste d'un forage osseux. Cet axe à ce stade permettrait la mise en place d'un implant à l'émergence palatine, donc non fonctionnel. Le déplacement des tissus osseux, périoste et gingivaux va permettre un axe final compatible avec la future restauration.

Fig.2 : Mise en place d'un condenseur de 2,4 mm qui va servir d'outil de traction. Le bras de levier assuré à l'aide de la clef dynamométrique par un mouvement de « pied de biche » permet au maxillaire supérieur un déplacement du lit implantaire par torsion osseuse. Le périoste et la gencive accompagnent alors l'os alvéolaire-cortical ainsi déplacé.

Fig.3 et 4 : Suite au déplacement osseux : mise en place d'un condenseur de 3 mm et contrôle radiologique. La stabilité mesurée à la clef dynamométrique renseigne sur la capacité à placer un implant de 3,5 mm de diamètre, et la radio précise la longueur sachant que le condenseur préfigure un implant de 10 mm.

Fig.5 à 7 : Mise en place d'un implant R(E)volution Champions Implants, avec une stabilité primaire de 50 Newtons coiffés de gingiva clips et contrôle radiologique.

Fig.8 et 9 : Situation finale avant mise en place de la prothèse à 13 semaines postopératoire, gingiva clips retirés. Radio de l'implant après dépose du Schuttle et serrage du pilier anatomique à 35 N.

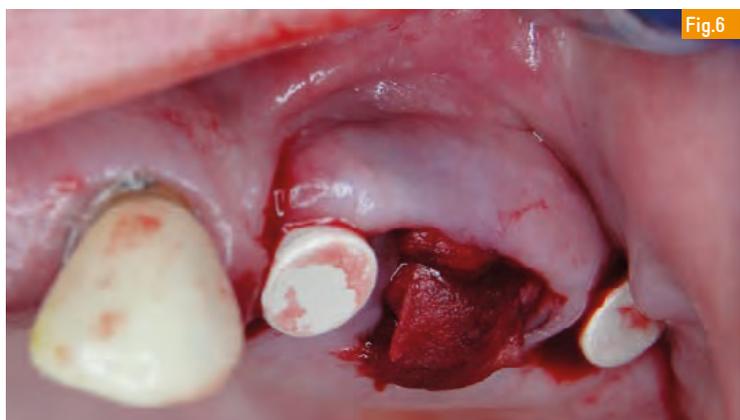


Fig.6



Fig.7



Fig.8



Fig.9

La dentisterie adhésive est réellement fiable dans

Comment assurer la perennité d'une restauration adhésive ? Conseils pour la fiabilité



-elle le temps ?

optimale d'une pièce prothétique.



CV FLASH

Dr Jean-Michel MEYER

- Chirurgien-dentiste
- Exercice privé à Marseille
- 314 avenue du Prado - 13008 Marseille
- @ : meyersmileclinic@gmail.com
- Page Facebook Bioteam Marseille : 3w : facebook.com/groups/bioteamarseille/?ref=bookmarks



UN CIMENT.
TOUTES LES APPLICATIONS.
UNE PROCÉDURE INTUITIVE.



PANAVIA™ V5, le ciment qui convient à tous les types de scellement, quels que soient l'application et le matériau à coller ! Le protocole reconnaissable et intuitif de PANAVIA™ V5 surprend par sa simplicité inégalée. Toujours la même procédure de scellement. Toujours le primer spécial PANAVIA™ V5 Tooth Primer pour prétraiter le tissu dentaire. Et toujours CLEARFIL™ CERAMIC PRIMER PLUS pour préparer la restauration. Grâce aux manipulations standard, PANAVIA™ V5 vous offre, à chaque fois, le résultat recherché.

Indications

Scellement des :

- ✓ Couronnes, bridges, inlays et onlays,
- ✓ Facettes,
- ✓ Bridges collés et attelles,
- ✓ Dispositifs prothétiques sur piliers,
- ✓ Armatures, tenons et reconstitutions de moignons.

kuraray

Noritake

Kuraray France

3 Avenue de la Division Leclerc, 92160 Antony
tél: + 33 (0)1 56 45 12 51
dental-fr@kuraray.eu, www.kuraray-dental.eu

PANAVIA V5 est un dispositif médical pour soins dentaires. Il est réservé aux professionnels de santé et est non remboursé par la sécurité sociale. Lire attentivement les notices avant son utilisation. Indication: scellement de produits dentaires. Fabricant : Kuraray Noritake Dental. Classe IIa. CE 0197. Janvier 2016

Étant un omnipraticien comme beaucoup, cet exposé est simplement un partage de mon expérience d'une dentisterie réaliste au quotidien. Ce cas présente la réalisation d'un Onlay sur la 26, en 2003 et d'une coiffe sur la 25 ; (Fig.1). Les deux pièces prothétiques ont été fabriquées en vitrocéramique (Empress 2 Ivoclar Vivadent).

On constate une fracture de la 26, douze ans après la pose (la 25 est intacte). L'origine de la fracture est essentiellement occlusale. En effet la patiente a perdu la 27 qui a été remplacée par un implant. Il faut noter qu'elle est restée édentée pendant les 6 mois de temporisation. Cette patiente a des problèmes d'occlusion comme on peut le constater en regardant la face occlusale de la 24 qui présente des facettes d'usures importantes. Ce cas vous montre le devenir d'une restauration adhésive sur dent pulpée à long terme : la dent est toujours vivante.

« L'important n'est pas nos restaurations mais la dent du patient » (P. Magne)

Le joint est en mauvais état, certainement du fait que l'assemblage n'avait pas été réalisé sous digue. Une partie de l'échec peut être dû aussi à un manque de cohésion du système adhésif.

Cet Onlay a été réalisé en vitrocéramique (Empress II, Ivoclar) simplement maquillé sans apport de céramique. L'assemblage a été fait à l'époque sans digue avec un composite de collage Dual (Variolink transparent, Ivoclar Vivadent). D'autre part il n'y avait pas eu de scellement immédiat de la dentine après préparation. Au moment de l'assemblage nous avons utilisé un protocole de collage simplifié :

- acide orthophosphorique,



L'utilisation d'un composite d'assemblage Dual demande beaucoup plus d'énergie de polymérisation qu'un composite classique. L'utilisation d'un système Dual n'est pas la garantie d'une polymérisation totale.

- rinçage,
- adhésif MR2 (Excite d'Ivoclar Vivadent),
- photopolymérisation avec une lampe peu puissante,
- assemblage avec un composite de collage Dual,
- photopolymérisation 20 s. par face.

Nous pensions à l'époque que l'utilisation d'un composite dual compléterait la photopolymérisation. Or l'utilisation d'un composite d'assemblage Dual demande

Fig.1 : Réalisation d'un Onlay sur La 26 (2003) et d'une coiffe sur La 25 en vitrocéramique. On constate une fracture de La 26 douze ans après la pose ; La 25 est intacte.

beaucoup plus d'énergie de polymérisation qu'un composite classique ; l'utilisation d'un système *Dual* n'est pas la garantie d'une polymérisation totale.

On remarque sur la dent à la dépose ; (Fig.2) que celle-ci avait un épaulement peu marqué sur la face distale. Cela peut être une cause de la fracture, la céramique devant être soutenue.

Un champ opératoire (*digue dentaire*) est posé et la dent est re-préparée. On remarque que la digue a été légèrement abîmée au niveau du point de contact : cela ne sera pas préjudiciable pour la suite du traitement. Il aurait été préférable de placer le clamp sur la 7.

La dentine fraîchement coupée est protégée par un scellement immédiat (*IDS Immediat Dentin Sealing*) qui lui-même sera protégé par un composite *Flow*, type *Bulk Fill* (*Bulk Flow Ivoclar Vivadent*) ou un *Flow simple* (*GC G-aenial Universal Flow*). Ou n'importe quel composite *Flow* qui sont nombreux sur le marché.

Il est à noter que les *Bulks* ont moins de rétraction et sont donc plus facilement applicables.

ÉTAPES DU SCHELLEMENT IMMÉDIAT DE LA DENTINE ET DE SA PROTECTION ; (Fig.3)

- 1 / Total Etch (*Etching acide orthophosphorique de toute la préparation*).
- 2 / Rinçage.
- 3 / Séchage à l'air léger. Veiller à ne pas dessécher la dentine (on peut également utiliser une gaze stérile).
- 4 / Chlorhexidine sans alcool, (2 rôles : bactéricide et abaisseur de tension superficiel).
- 5 / Adhésif, ici l'*Excite* qui est un MR2. On peut utiliser d'autres adhésifs comme les MR3 (*Optibond FL, All Bond 2...*). Veillez à ne pas souffler l'adhésif, laissez une couche épaisse.
- 6 / Photopolymérisation de 30 s.
- 7 / Application d'un composite *Flow Bulk* ou non.
- 8 / Appliquer le *Flow* avec une sonde (il est plus facile de le répartir ainsi).
- 9 / Photopolymérisation 1 min en ne restant pas sur un endroit fixe pour éviter un échauffement.
- 10 / Application de glycérine et photopolymérisation 30 s. pour inhiber la couche hybride.

Réalisation d'un Onlay en disilicate de lithium

L'empreinte est prise ; (Fig.4) et un *Onlay* en disilicate de lithium maquillé sera réalisé. L'empreinte sera scannée au laboratoire et une maquette en résine réalisée avec une imprimante 3D qui sera ensuite pressée classiquement. L'utilisation de l'imprimante 3D donne énormément de précision par rapport à la technique de la cire ; (Fig.5).

L'assemblage est réalisé sous digue, ce qui n'avait pas été fait 12 ans auparavant. Pourquoi la digue est-elle indispensable ? La réponse est simple : nous devons avoir un contrôle parfait de l'humidité car le composite est hydro sensible. Dans l'humidité vous aurez une mauvaise adhésion, une dégradation de votre composite rapidement, pouvant aller jusqu'à l'échec de votre restauration et si l'IDS n'a pas été faite des sensibilités postopératoires.

Et pourtant il y a 12 ans nous n'avions pas réalisé tout cela ! Mais nous savions déjà qu'il ne fallait pas d'humidité et nous prenions avec mon assistante beaucoup de précautions, cela était opérateur dépendant. Il est beaucoup plus simple et rapide de poser une digue sur 4 dents (*et non sur une seule*). Vous aurez un champ large et le contrôle total de la situation. Certains diront que la pose d'un digue est longue. Mais comme toute chose, plus cette opération est réalisée souvent, plus elle est facile. Dans un cas comme celui-ci, il faut 5 minutes à une équipe entraînée pour la poser.

Assemblage

1 / TRAITEMENT DE L'ONLAY :

- Décontaminer l'*Onlay* qui arrive du laboratoire avec de l'acide orthophosphorique.
- Séchage.
- Acide fluoridrique durant 20 s.
- Rinçage.
- Séchage.
- Silane 1 min avec séchoir (pour l'élévation de température).
- Adhésif dans l'intrados de l'*Onlay* et le protéger de la lumière.

2 / TRAITEMENT DE LA DENT :

- Nettoyage de la dent avec de la pierre ponce.
- Sablage de la surface de la dent (alumine ou silice).
- Etching acide orthophosphorique.
- Rinçage et séchage.
- Application de l'adhésif.



Fig.2 : Etat de la dent à la dépose.

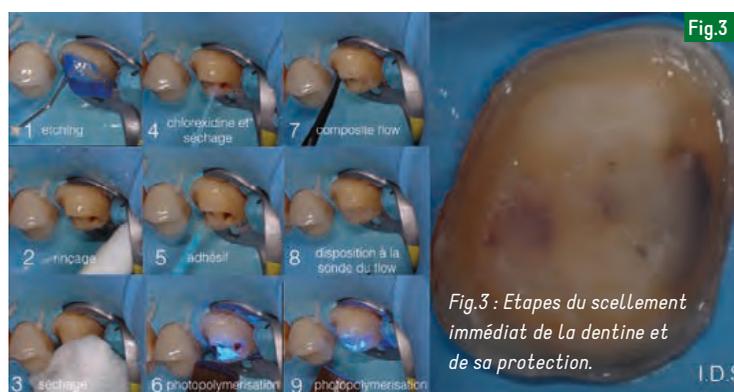


Fig.3 : Etapes du scellement immédiat de la dentine et de sa protection.



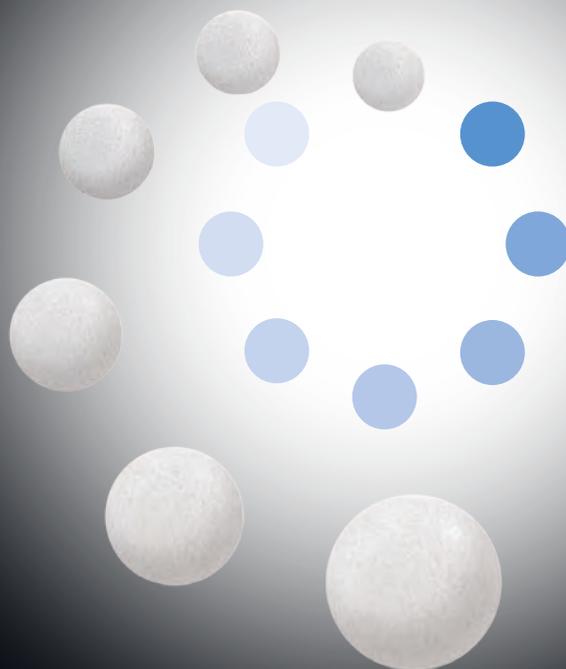
Fig.4. L'empreinte est prise et un Onlay en disilicate de lithium maquillé sera réalisé.



Fig.5 : Onlay (réalisé par Le Laboratoire GilLes Philip).



E.**x**plorez le futur de la technologie composite



Technologie SphereTEC™

ceram.**x**®

DENTSPLY
DeTrey



L'évolution du composite **ceram.x® universal** est basée sur la technologie de charges SphereTEC™ développée et brevetée par DENTSPLY :

- Adaptation facile et modelage précis de vos restaurations¹
- Simplicité et mimétisme des 5 teintes CLOUD™ qui couvrent l'ensemble des teintes VITA®^{1,2}
- Restaurations naturellement esthétiques avec une procédure de polissage aisée¹

(1) Mode d'emploi ceram.X universal

(2) VITA® n'est pas une marque déposée de DENTSPLY International Inc.

Dispositifs Médicaux pour soins dentaires, réservés aux professionnels de santé, non remboursés par les organismes d'assurance maladie. Lisez attentivement les instructions figurant dans la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. Il est recommandé d'isoler la dent à traiter à l'aide d'une digue dentaire avant tout traitement. **ceram.x® universal**. Indications : Restauration directe de toutes les classes de caries des dents antérieures et postérieures. Fabrication indirecte d'inlays, d'onlays et de facettes. Classe / Organisme certificateur : IIa / CE 0123. Fabricant : DENTSPLY DeTrey. Rev. Novembre 2015.

For better dentistry*

DENTSPLY

* Pour une meilleure médecine bucco-dentaire

DENTSPLY France SAS | OMNIPRATIQUE

4 rue Michael Faraday | 78180 Montigny le Bretonneux | Tél : 01 30 14 77 77
Plus d'infos, plus de nouveautés, sur www.dentsply.fr

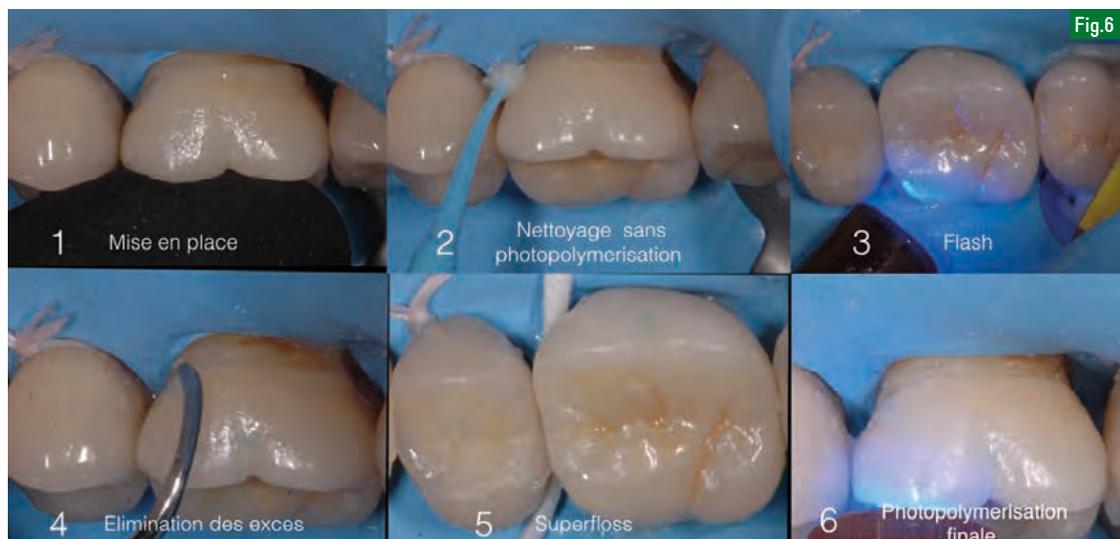


Fig.6



Fig.7

Mise en place et photopolymérisation

1 / Mise en place ; (Fig.6) : le meilleur outil est le doigt (David Gerdolle). On peut utiliser un insert plastique sur un infrason pour faire descendre la pièce.

2 / Nettoyage sans photopolymérisation avec une micro brush, un pinceau plat ou un stimulateur en caoutchouc (paro).

3 / Flash : quelques secondes pour pouvoir commencer à enlever les excès.

4 / Élimination des excès avec une curette et une lame de bistouri.

5 / Super Floss : il est souvent mis avant la pose de l'Onlay.

6 / Photopolymérisation finale.

Il faut compter 1 minute par face avec une lampe puissante. Il est toujours intéressant d'avoir un testeur de lampe au cabinet car cette étape est capitale.

7 / Finir la photopolymérisation en recouvrant le joint avec de la glycérine ou un gel prévu à cet effet.

Sur l'Onlay le jour du collage, on note qu'il manque encore un peu de finition au niveau du joint ; (Fig.7). Si nous avons utilisé un composite dentine réchauffé nous n'aurions pas ce joint blanchâtre visible. La finition peut s'améliorer avec l'utilisation de kit de polissage pour les limites.

Mais à mon sens moins on passe d'éléments rotatifs au niveau du joint, mieux c'est. Il est aussi préférable de revoir le cas quelques jours après pour l'achever ; (Fig.8) car il faut attendre la réhydratation de la dent ce qui nous permet de mieux voir les imperfections.

CONCLUSION

La dentisterie adhésive dans le cadre d'une approche biomimétique nous a permis de nous rapprocher de l'anatomie de la dent naturelle grâce à des produits permettant de remplacer les composants dentaires détruits. En l'occurrence le disilicate de lithium ou la céramique feldspathique pour remplacer l'émail. Les composites, les verres

ionomères, la bio dentine pour remplacer la dentine. Le complexe adhésif que nous pouvons comparer à la jonction amélo-dentinaire (Gil Tirlot).

Cet article n'a pour but que de conforter ceux qui douteraient encore du bien-fondé et de la durée dans le temps de ce type de dentisterie.

Ce patient a eu cet Onlay pendant 12 ans. Il a été remplacé et sa dent est restée vivante. Nous pouvons imaginer qu'il sera refait encore, mais avec les progrès de la dentisterie de moins en moins souvent. Au final il ne faut jamais oublier que l'important est la dent du patient et sa vitalité. ■

Fig.6 : Mise en place et photopolymérisation.

Fig.7 : Onlay le jour du collage : il manque encore un peu de finition au niveau du joint. Celle-ci peut s'améliorer avec l'utilisation de kit de polissage.

Fig.8 : Onlay finalisé.

Remerciements à mon prothésiste M. Gilles Philip et aux Drs Laborde et Lavenant, membre de La Bioteam Marseille, pour leur aide.

RÉFÉRENCES

1. BELSER U. : « Changement de paradigmes en prothèse conjointe ». *Réalités Cliniques*, 2010 ; vol 21 : 79.
2. MAGNEP, BELSER U. : « Restaurations adhésives en céramique : Approche biomimétique ». Paris : Quintessence International, 2003.
3. BAZOS P, MAGNE P. : « Bio-emulation: Biomimetically Emulating Nature Utilizing a Histo Anatomic Approach; Structural Analysis ». *Eur J Esthet Dent* 2011; 6:8-19.
4. MAURO F, REDEMAGNI M. : « An 11-Year Clinical Evaluation of Leucite-Reinforced Glass Ceramic Crowns: a Retrospective Study ». *Restorative Dentistry* vol 33 n7 Quintessence International 2002.
5. TIRLET G, CRESENZO H. ET D., PANAGHIOTIS B. : « Clinical Research Ceramic Adhesive Restorations and Biomimetic Dentistry: Tissue Preservation and Adhesion ». *The international journal of esthetic dentistry* volume 9, number 3, autumn 2014.



Fig.8

simedia[®]

customized
& digital
solutions



L'exhaustivité prothétique CAD-CAM

- **Tous types de restaurations** implanto et dento-portées.
- **Large choix de matériaux** : zirconie propriétaire Sina[®] Z, titane, cobalt-chrome.
- **Scan-Adapters pour numérisation de maîtres-modèles** en laboratoire pour plus de 20 marques.
- **SimediaThèque** : bibliothèque étendue de plus de 200 plateformes implantaire compatibles avec tous les systèmes CAD ouverts.
- **Programme de garantie Anthogyr Serenity[®]** : titane et cobalt-chrome garantis à vie, zirconie garantie 5 ans*.



www.anthogyr.fr

* Consultez les Conditions Générales de Garantie Anthogyr Serenity[®]

Dispositifs médicaux à destination des professionnels de la médecine dentaire. Non remboursés par la Sécurité Sociale. Classes I, IIa et IIb. CE0459. LNE/G-MED - Fabricant : Anthogyr. Lire attentivement les instructions figurant dans les notices et manuels d'utilisation.

Anthogyr
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY

Julie Lab Connect : Faciliter numérique

Julie Lab Connect offre une connexion directe et simplifiée avec plus de 3 200 laboratoires



© Ressources et Media - iStock / Getty Images

Solution unique sur le marché, *Julie Lab Connect* permet une gestion efficace des prescriptions laboratoires. Cet espace d'échanges numériques est une offre exclusive pour les utilisateurs du logiciel *Julie*. Il offre une connexion directe avec plus de 3 200 laboratoires équipés du logiciel *Prothesis (60 % d'entre eux)*.

Directement depuis le logiciel *Julie*, le cabinet gère la transmission des fiches laboratoire de ses patients avec importation de la grille tarifaire des laboratoires avec lesquels il travaille.

Il peut y joindre tous les éléments relatifs à son patient tels que fichiers STL, images, commentaires. Les retours laboratoires se font automatiquement

dans *Julie* dès lors que les prescriptions sont traitées. Tout est centralisé dans le module « Fiche Labo Prothèse » instantanément, c'est la garantie de la traçabilité des échanges et des commandes avec les laboratoires.

Depuis le logiciel *Julie*, le bouton « Julie Lab Connect » permet l'accès direct à un espace personnalisé. Véritable outil de simplification de l'organisation cabinet, cet espace d'échange numérique offre une synthèse des prescriptions adressées aux laboratoires.

Il rassemble toutes les informations sur les tarifs, commandes, encours, factures, statistiques, traçabilité (*carte d'identification de la prothèse dentaire*), comptabilité, actualités ou messagerie instantanée.

SUIVI EN TEMPS RÉEL DES ÉCHANGES AVEC LE LABORATOIRE

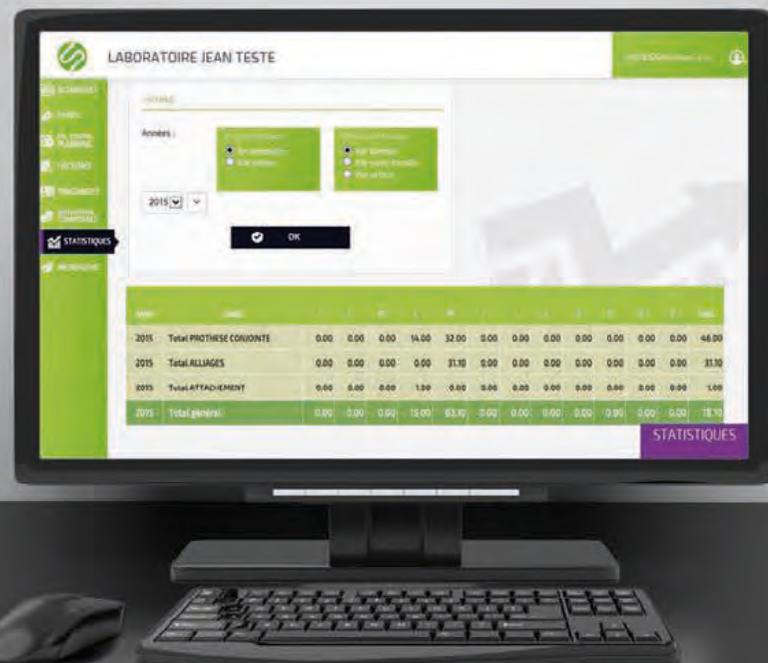
Avec *Julie Lab Connect*, l'assistante ou le praticien n'a plus besoin de relancer par téléphone son laboratoire pour suivre la livraison d'une commande. Le suivi en temps réel des échanges avec

le laboratoire et de l'avancement des prescriptions se fait en quelques clics. Un onglet « Planning » indique, semaine par semaine, toutes les livraisons attendues des prestataires. Un vrai gain de temps et une simplification du suivi des livraisons pour optimiser la planification de son agenda.

Depuis le logiciel Julie, le bouton « Julie Lab Connect » permet l'accès direct à un espace personnalisé. Véritable outil de simplification de l'organisation cabinet, cet espace d'échange numérique offre une synthèse des prescriptions adressées aux laboratoires.

l'échange avec les laboratoires

dotés du logiciel *Prothesis*. Détail des services qu'offre cette solution.



En effet, la fonctionnalité « En-cours planning » permet de suivre l'avancement de toutes les prescriptions adressées au laboratoire et pas encore facturées. Un tableau propose une synthèse des prescriptions selon leur état d'avancement : travaux, essai, livraison et planning.

L'HISTORIQUE DES FACTURES DU LABORATOIRE

La centralisation des factures simplifie également l'organisation du cabinet dans l'échange avec ses laboratoires. Plus besoin de chercher la facture papier, ou dans un dossier numérique créé sur son bureau d'ordinateur : tout est stocké sur la plateforme d'échange numérique *Julie Lab Connect*.

Par le menu dédié on accède à l'historique des factures et relevés émis par le laboratoire.

Une zone permet de sélectionner l'année recherchée et le programme affiche tous les documents de cette année-là avec le numéro et la date de la facture ou du relevé.

Il suffit alors de cliquer sur le document à consulter ou imprimer qui s'affiche.

LA TRAÇABILITÉ DES ARTICLES PRODUITS

Le service permet aussi au cabinet d'accéder à l'ensemble de la traçabilité des produits répertoriés par patient. La recherche des patients peut se faire par nom ou par code patient.

Les informations de traçabilité détaillent matière, catégorie et classification, fabricant, numéro CE, norme et lot.

Cette fiche de traçabilité associée à la Déclaration de dispositif médical sur mesure (*DMSM*) doit être conservée durant trente ans. ■

De gauche à droite :
Page d'accueil de *Julie Lab Connect*
Onglet « Traçabilité »
Onglet « Importation tarifs »
Onglet « Statistiques ».



OÙ SE LE PROCURER ?

JULIE SOFTWARE

Tél. : 01 60 93 73 96/95
@ : commercial@julie.fr
3w : julie.fr

Le coin des trouvailles

Pour un maximum de VISIBILITÉ,
le service « Petites Annonces » de Dentoscope
vous propose ses formules « TOUT COMPRIS ».

Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/petites-annonces
pour connaître toutes les modalités !

OFFRES D'EMPLOI

9A30 / 13 - MARSEILLE

Nous recherchons, dans le cadre de l'ouverture d'un centre dentaire à Marseille, dans le 6^e arrondissement, des dentistes omnipraticiens, des implantos et ortho et pédo ainsi que des assistantes dentaires. Les postes seront en CDI au pourcentage de l'activité. Les conditions de travail seront optimales avec un plateau technique à la pointe de la technologie et dans un quartier très actif et agréable. Pour toute demande merci de nous envoyer vos CV par mail.

Tél. : 06 22 30 29 30

@ : centredentairemarseille6@gmail.com

COLLABORATION

9SG5 / 13 - AIX-EN-PROVENCE

Recherche dentiste en vue d'association avec expérience et maîtrise de la réhabilitation globale et de la prothèse sans métal. Formé en énergétique si possible. Clientèle motivée pour sa santé au naturel. Cadre de travail exceptionnel. Plateau tech. : 3 salles de soins + bloc op., Cone Beam, Cerec, laser Lokki, Milta Led, 2 assistantes, ostéopathe, parking, espaces verts. En dehors de la ville, à proximité de Puycricard. Envoyer CV et lettre de motivation manuscrite par mail.

Tél. : 06 85 15 32 50

@ : accueilcabinetferaud@orange.fr



Z7MG / 22 - PLERIN

Cherche collaborateur/trice, Côtes d'Armor, bord de mer, cabinet de réhabilitation globale avec plateau technique complet, assistante fauteuil, expérience souhaitée, association ultérieure possible, C.A. assuré.

Tél. : 02 96 58 08 58

@ : cabinet.engel@gmail.com

ASSOCIATION

O219 / 71 - CUISERY

Bourgogne Sud, SCM 3 praticiens recherche un collab. en vue asso., cause départ en retraite du senior.

Tél. : 06 37 94 02 83

@ : jabessy@wanadoo.fr

ATKW / 30 - NIMES

Cabinet omnipraticien orientation santé globale et esthétique, recherche collaborateur/trice pour partage exercice dans une optique de qualité. Possible association. Envoyer mail.

Tél. : 04 66 21 31 10

@ : cabinetdomenech@orange.fr

COLLABORATION ODF

XZQC / 83 - CUERS

Cabinet d'orthodontie exclusive situé dans le Var (Cuers) cherche praticien SOODF pour collaboration en vue association ultérieure. Cabinet visible sur le site internet. Vous pouvez me joindre au cabinet. Dr Nicolas Artero.

Tél. : 06 64 38 31 01

@ : Nartero@wanadoo.fr

ASSISTANT DENTAIRE H/F

AC84 / 54 - MALZEVILLE

Cabinet omnipraticien à Nancy recherche assistante dentaire qualifiée à temps plein. Gestion du planning, comptabilité, secrétariat, travail au fauteuil. Permis B exigé.

Tél. : 03 83 29 57 16

@ : marie.descharmes@sfr.fr

CPIJ / 75 - PARIS

Assistante dentaire expérimentée, vous désirez réorienter votre activité pro. Nous vous proposons de partager le développement du partenariat Kalivia dentaire en tant que télégestionnaire pour l'accompagnement de nos praticiens partenaires.

Pour plus de détails connectez-vous sur : https://sihm.profilsearch.com/reclute/internet/harmonie_mutuellerfo_annonce_voir.php?id=4678

Tél. : 06 98 30 01 71

@ : pbarbelanne@kalivia-sante.fr

CABINET

COLLABORATION / VENTE

ZPY7 / 91 - MAROLLES-EN-HUREPOIX

Couple de dentistes proche de la retraite cède clientèle dans un cabinet de 180 m², à proximité du RER C. 4 fauteuils, panoramique 3D, Julie, Digora, stérile WH, 1 collaboratrice et 2 assistantes motivées. Cherche à vendre 1 ou 2 parts de la SCM.

Tél. : 01 64 56 95 39

@ : phil.bussy@orange.fr



VENTE

PWCN / 13 - MARSEILLE

Cède, cause retraite, cabinet 44 m² ou activité secteur santé, situé sur le boulevard Romain-Rolland, proche de la station de métro Dromel et d'un arrêt de bus, parking. Équipement Sirona C2 parfait état, logiciel Trophy. Vendu 120 K€ avec murs ou 100 K€ sans dentaire.

Tél. : 06 80 46 68 14

@ : dr.razzaroli@orange.fr



JEA2 / 34 - MONTPELLIER

Cabinet de 125 m² situé au 1^{er} étage d'un bel immeuble bourgeois, bien desservi par la ligne de tramway n°2. Équipements complets avec radio, panoramique, caméra endobuccale. Informatique : 3 postes en réseau. Climatisation et télésurveillance intérieure. Omnipraticien conservatrice (implanto. ODF exclus). C.A. moyen : 330 K€. Fort potentiel pouvant être développé. Assistante confirmée.

Tél. : 06 16 82 30 76

@ : pierre.sa@online.fr



4QCP / 36 - CHATEAUROUX

À vendre, cause retraite, cabinet (36 ans), 1 praticien, 2 fauteuils. Excellent emplacement, agencement idéal. Rdc accès direct. Patientèle motivée pour travaux de qualité. 85 m². Réception, 2 cabinets, 1 salle de décontamination, 1 bureau, 1 salle de stérilisation, 1 salle d'attente.

Tél. : 06 63 43 69 67

@ : bouritcj@aol.com



1N4X / 38 - GRENOBLE

Cause retraite vend cabinet dentaire tenu durant 38 ans dans une commune très recherchée limitrophe de Grenoble, proche de toutes les commodités avec parkings privés. Cabinet lumineux de 63 m² au 1^{er} étage avec vue sur la montagne. Clientèle agréable, correspondant en implanto. Fauteuil Sirona C6, RVG Trophy, Julie, stérilisation Newstar 23B+. Vendu 190 000 € avec murs.

Tél. : 06 50 65 72 71

@ : mdemersonchailoux002@lerss.fr



Augmentez le volume dans votre laboratoire !



De plus en plus de travaux de laboratoire sont réalisés en numérique. Pour vous permettre de répondre à la demande croissante, nous vous aidons à augmenter le volume de production numérique de votre laboratoire.

Si vous possédez déjà un scanner de laboratoire 3Shape, en achetant un nouveau scanner, vous obtenez jusqu'à 5 ans de formations expertes, de mises à niveau illimitées et d'assistance internationale avec le service 3Shape LABcare™.

Retrouvez 3Shape en ligne



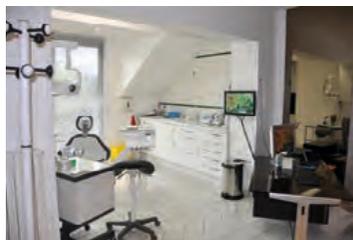
Pour en savoir plus:
www.3shape.com/pumpupthevolume

RW9R / 44 - SAINT-NAZAIRE

Cause retraite été 2016, vends cabinet en zone franche, à 10 km de La Baule. Dans maison individuelle : 2 salles de soins / 2 plateaux de 60 m², matériel très récent, Unit *Planmeca* (2013), unit *Anthos* (2011), salle d'examen avec Unit *Siemens M1*, *RVG*, *Visident*, radio panoramique *Siemens*.

Tél. : 06 50 57 70 20

@ : hechartier@hotmail.com

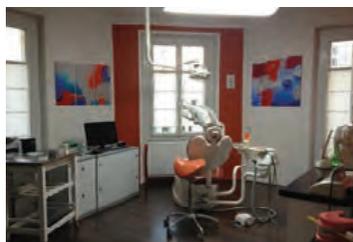


GTO3 / 44 - SAINT-NAZAIRE

Vends cabinet d'omni. avec murs (23 ans), à 10 km de La Baule. 2 salles de soins complètes, idéal couple, ou omni + chir-implanto. *Logos*, *RVG Kodak*, *PE8* ambi. pour l'une, radio pano. *Kavo*, ster. Locaux spacieux (90 m²). 2 assistantes qualifiées (1 en TP + 1 en 1/4 T) efficaces, souriantes et dévouées. C.A. moyen des 3 dernières années 280-300 k€, 30 h / sem. Très gros potentiel, clientèle en augmentation constante. Estimation Conseil de l'ordre de Loire-Atlantique. Accompagnement pour prés. possible. Grande qualité de vie : écoles tous niveaux, parking, gares TGV, plages...

Tél. : 06 63 78 21 15

@ : ftibo44@gmail.com



Q9EY / 44 - SAINT-NAZAIRE

Vends cabinet tenu 39 ans, CV, parking accès handicapés. C.A. moyen sur 3 ans 370 k€. Sans personnel.

Tél. : 06 10 03 51 86

@ : Yolandesabatier@gmail.com

DENTOSCOPE
Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

CSUZ / 97 - LA TRINITE MARTINIQUE

Vends parts de SCM (possibilité vente parts SCI propriétaire des murs) 3 associés, 3 j./sem. Omni. / implanto. 3 unités de soins en réseau, 3 fauteuils neufs, 3 assist. et 1 secrétaire. Cabinet 200 m² vue mer.

Prix : 100 000 € (parts SCM, droit de présentation de la clientèle, matériel et stock de consommables...) Possibilité de crédit vendeur / 3 ans (conditions à définir). Possibilité de 2 postes de collaboration.

Tél. : 06 38 27 72 03

@ : patrick.moulinas@orange.fr

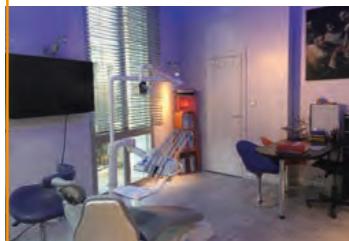


8HD1 / 30 - NIMES

Emplacement exceptionnel. Cause changement d'orientation, cède un cabinet de standing pour le prix des murs (180 m²) + matériel amortissable (50 k€) ; 3 fauteuils + bloc implanto., *Avisio*, pano, piezzo + stock. C.A. important. Présentation à la patientèle possible.

Tél. : 06 11 20 80 48

@ : cabinetavendre@gmail.com



67LQ / 08 - SEDAN

Cède, cause retraite, cabinet omni. *Adec Clean-One*, *RVG Julie*, 4 postes, rdc, C.A. : 400 k€, cède 60 k€, achat murs possible.

Tél. : 07 86 27 96 36

@ : rolandtaquet@gmail.com

DIRC / 62

LE TOUQUET-PARIS-PLAGE

Idéal création ODF ou omnipratique. Cause transfert pour agrandissement, praticien exclusif parodontologie - implantologie, vend un local moderne équipé de 2 fauteuils et situé en rdc de la rue principale, lumineux et fonctionnel. Cave. Parking. Accessibilité handicapés. Prix des murs + matériel ou location.

Tél. : 06 03 94 48 27

@ : henri.delcourt@nordnet.fr

I7AR / 45 - SAINT-DENIS-DE-L'HOTEL

Proche Orléans. Cause retraite début juillet, vends cabinet d'omnipratique + murs, tenu 25 ans. Rez-de-chaussée avec accès direct / rue dans petite copro. Locaux de 80 m² très lumineux et agréables. Une salle de soins équipée (fauteuil *ADEC*, informatique en réseau, climatisation...) et une salle de soins actuellement sans équipement). C.A. moyen des 5 dernières années 305 k€ et fort potentiel pouvant être développé. Accompagnement pour présentation patientèle possible.

Tél. : 06 67 36 79 25

@ : pjl.marion@orange.fr



LHGH / 34 - LODEVE

À 30 min de Montpellier et de Béziers. Cause retraite, cède cabinet sur 120 m², (37 ans), 2 salles de soins équipées de fauteuils *Sirona* et de *RVG*, cabine radio. avec panoramique *Sirona*, secrétariat, informatique complète avec logiciel *Julie*. Ne pas hésiter à prendre contact pour obtenir des informations complémentaires.

Tél. : 06 72 79 29 90

@ : dentiste.abbal@wanadoo.fr

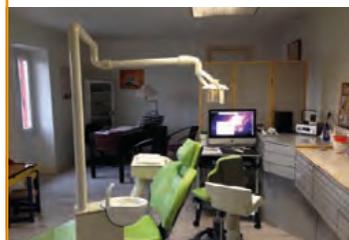


11NR / 64 - ANGLET

Vends cabinet dentaire sur la côte basque, pour cause de déménagement. Local spacieux et lumineux. Fauteuil *Sirona C4*, logiciel *Mac Dent*. Vente murs si possible.

Tél. : 06 81 97 92 85

@ : marc.lautrette@hotmail.fr



IOVS / 06 - LE CANNET

Cessation d'activité depuis le 1^{er} octobre 2015, mon cabinet est à saisir, après 15 ans d'exercice. Situé au sein d'un centre médical attenant à une pharmacie, en rdc d'un immeuble résidentiel. Patientèle aussi bien résidentielle que professionnelle (nombreux commerces et entreprises aux alentours). Le cabinet de 30 m² donne sur une salle d'attente commune aux différents corps médicaux présents, avec 1 salle de soins avec bureau, 1 salle de sté. et 1 salle de radio pano. + pièce de stockage. Bail pro. à reprendre avec le matériel présent installé et récent. Fauteuil *Stern Weber S250*, en parfait état. Instruments rotatifs (turbines *W&H*, *NSK*, contre-angles et pièce à main ultrasonique *Satelec*) sont à disposition. Radio. rétro-alvéolaire *Trophy* et *VistaScan* de *Dürr Dental*. Panoramique et 3D *MyRay Cephla Hyperia*. Informatique *Julie* et *RayMage* (logiciel d'imagerie) multi postes serveur *MacMini*. Sté. complète aux normes *Gammasonic* + Autoclave. Cabinet spécialisé en restaurations et réhabilitations prothétiques, avec fort potentiel de dev. pour les actes chir. et implantaires. Bilans : 474 k€ (2014) - 582 k€ (2013) - 654 k€ (2012) - 439 k€ (2011) - 417 k€ (2010).

Tél. : 06 81 50 66 88

@ : doc.marle@me.com



EB64 / 34 - LATTES

Le Grau-du-Roi (*Gard*), vends cabinet 74 m², tenu 31 ans, matériel récent, bien équipé, salle radio pano., *RVG*, 2 salles de soins dont 1 de chir., moteur de chir., scialytique de bloc, grand négatoscope, info. récente, clim. réversible, salle d'attente, salle de sté., 2 WC distincts patients / praticiens. 2 entrées, résidence sécurisée, rdc, lumineux. Prix raisonnable : 50 k€, possibilité achat murs.

Tél. : 04 67 22 41 65

@ : dr.roqueta.jm@gmail.com

3UX2 / 74 - PUBLIER

Proche Évian les Bains, bord Léman, cause retraite, vends cabinet dentaire au rez-de-chaussée d'une petite copropriété, accès facile et stationnement aisé. Tenu 35 ans, belle patientèle frontalière, assistante.

Tél. : 04 50 70 04 15

@ : hervejacques@live.fr

Librairie Garancière

Retrouvez l'ensemble
des livres en odonto-stomatologie / orthodontie,
nos revues académiques et nos magazines professionnels

www.librairie-garanciere.com



8WP3 / 75 - PARIS

Retraite 2016 cède cabinet 90 m²
3 fauteuils : 1 chir. bien équipé (*Cone Beam*). 1/3 C.A. : 140 K€. **Tél. : 06 17 03 68 88**
@ : maurice.donay@sfr.fr

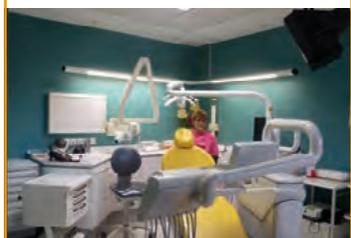
KOXW / 31 - TOULOUSE

Loue / vends cabinet ortho. ou omni., 130 m², rdc résidence de standing, calme, lumineux, accessible handicapés, excellent emplacement, libre, cessation d'activité. **Tél. : 06 87 46 52 58**
@ : vverdenal@yahoo.fr



K9PG / 33 - BORDEAUX

Beau cabinet : 1 accueil, 3 salles de soins, 3 bureaux, 1 salle d'attente, 2 WC, 1 cour intéré., 1 local tech. séparé, 2 aspi. centralisées, 2 salles de sté., 2 sté. 26 l, info. *Julie*, pano. *Owandy* RVG HD, 2 bistouris électriques (*1 hf laser Piezotome chirurgical*), trousse implanto. Clim. et accès handi. **Tél. : 06 74 49 44 44**
@ : mic.06@wanadoo.fr



1V4C / 11 - MONTRÉAL

Aude cause retraite 03/2016, cède gracieusement cabinet rural (15 km de Carcassonne) contre location murs (400 €/mois). Cabinet tenu 40 ans, bénéfice 80 000 €. **Tél. : 06 12 08 51 29**
@ : claud.falandry@hotmail.fr

YB9W / 13 - AIX-EN-PROVENCE

Vends cause déménagement, cabinet omni., C.V., C.A. en forte progression. 55 m², 1 fauteuil, RVG, sté aux normes, info. Bureau, salle d'attente, kitchenette, salle de travail et pièce de rangement. Patientèle agréable. C.A. / 3 jours. Possibilité de reprendre loc. de parking à l'année. Dispo. à définir. **Tél. : 06 98 89 33 73**
@ : cabdentaix13100@gmail.com

47HA / 74 - ANNEMASSE

Près de Genève, cabinet à fort potentiel (*activité organisée et personnel formé*), cherche un(e) repreneur(se). Assistante-réceptionniste assure les explications aux traitements, les ententes financières et leur suivi. 2 fauteuils *Sirona C3*, radiographie pano. num. *Orthophos*, rétroalvéolaire num., info. / 3 postes, clim... Locaux en loc. surf. 115 m², 2 fauteuils installés + 25 m² dispo. pour poste(s) sup. C.A. moyen « AGA » / 3 derniers ex. : 400 000 €, 165 j. / 42 sem. Possibilité de collab. du titulaire pour faciliter la reprise. Loc. / vente murs. **Tél. : 06 87 42 50 77**
@ : cabdentsj@gmail.com

2SBP / 45 - MONTARGIS

Vends cabinet dentaire pour juin 2016. À 110 km sud Paris, en C.V., de P.P. dans petit immeuble, info. 3 postes, 2 cabinets + 1 salle d'attente donnant sur jardin, 2 sté., omni (39 ans) et implantologie (25 ans). Patientèle agréable avec très peu de CMU ; gros potentiel. Convientrait à couple. **Tél. : 06 88 49 09 37**
@ : denisea@wanadoo

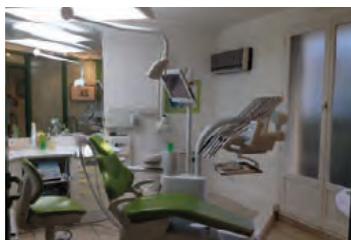


2VZM / 89 - YONNE

Proche Auxerre cause retraite fin 2016 cède cabinet bien équipé. Bonnes conditions de travail. Patientèle agréable. 3 ou 4 jours / semaine. Gros potentiel. 2^e fauteuil possible. Assistante confirmée. **Tél. : 03 86 42 46 89 - 06 43 68 75 06**
@ : Quenottes1@GMAIL.COM

AQS6 / 37 - TOURS AGGLO

Retraite fin 2016, vends cabinet tenu 36 ans, TBE, avec / sans murs, C.A. : 300 k€ 4 j / sem. Fauteuil *Kavo*, *Kodak Trophy Elytis*, Gestion + RVG *Trophy Carestream Dental*. Possibilité 2^e fauteuil. **Tél. : 06 14 98 58 29**
@ : bjmarco@numericable.fr



QHxV / 69 - LYON

Cause retraite 2016 : vends cabinet Lyon 7^e. Patientèle fidélisée (3^e praticien *successful*). Omnipratique et implanto. C.A. sur 3 jours. Paro, pédo, ODF à développer. Matériel en bon état avec 2^e fauteuil salle implants. RVG et logiciel réseau *Trophy*. Bus, tramway, métro, gare SNCF et universités sur place. **Tél. (le soir) : 04 78 51 94 36.**
Tél. : 09 53 60 94 73
@ : drfond@hotmail.com



LOCATION

FC46 / 83 - FRÉJUS

Pour cause de départ à la retraite, à louer cabinet avec patientèle (35 ans d'exercice). Contactez-moi pour tout renseignement. **Tél. : 04 94 53 52 90**
@ : docteurbretpatrick@wanadoo.fr



MATERIEL DIVERS

ACHAT

D93R / 51 - BOURMONT

Vends 3 contre-angles bague rouge *W&H Alegra* avec LED intégrée (*utilisable aussi sur micro-moteur non fibré, par effet dynamo*) 750 € (*frais de port compris*) l'unité. Prix dégressif suivant quantité. Prix : 750 €. **Tél. : 03 25 01 12 96**
@ : olivier.delsol@bbox.fr

20GW / 59 - LILLE

Achète tout mobilier médical ancien des années 1900 à 1950 en métal ou bois. Meuble ou vitrine avec plateau en marbre, tiroirs et portes vitrées, meuble rond avec plateau en opaline. Ancien sujet anatomique écorché, crâne / squelette d'étude. Tout mobilier lumineuse décoration de salle d'attente ou de maison, de 1950 à 1970. Achat dans toute la France. **Tél. : 06 82 43 78 10**
@ : huet1972@gmail.com

RH61 / 68 - HIRsingUE

Je cherche à acheter des arrache-couronnes *Anthogyr* ancien modèle, court sans ressort. **Tél. : 06 22 11 84 46**
@ : christian.martin15@wanadoo.fr

VENTE

TEW9 / 69 - LYON

Suite cessation d'activité, vends 53 implants *Tekka Progress*. Validité : 2018. Liste sur demande. Faire offre. **Tél. : 06 76 14 18 97**
@ : jacquesberlioz.cliniquetrenel@gmail.com

5ZDO / 75 - PARIS

Vends laser *Biolase Waterlase* en parfait état ayant peu servi, avec 4 pièces à main et de nombreux *tips*. Laser pour tissus dur et mou, paro. Visible à Paris. État de marche. Matériel remis en mains propres. Prix : 31 000 € **Tél. : 06 27 18 18 18**
@ : drhaloua@free.fr



Z3WJ / 43 - HAUTE-LOIRE

Vends panoramique dentaire *Kodak 8000*. Année 2007. Unité centrale + imprimante. Nombre de clichés faible. Très bon état. Prix : 6 500 € **Tél. : 06 07 80 51 36**
@ : dc.desmar@orange.fr

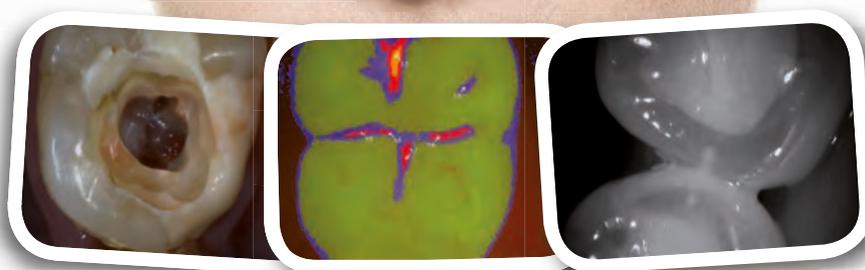
PETITES ANNONCES DENTOSCOPE

Rapide, claire et efficace : une visibilité dans 27 000 cabinets, en plus du Web, en quelques clics !

VistaCam iX HD

L'aide polyvalente pour vos diagnostics.

DÜRR DENTAL AG - Höpfigheimer Straße 17 - 74321 Bietigheim-Bissingen



NOUVEAU
en HD



VistaCam iX HD, la caméra avec la résolution HD pour la détection des caries. Excellente qualité d'image en HD, également en mode video

- Système de caméra multi-tête (Cam, Proof, Proxi)
- Autofocus pour des clichés intra-oraux, extra-oraux et macro (Tête Cam).

Plus d'informations sur www.duerrdental.com

**DÜRR
DENTAL**

LE MEILLEUR, TOUT UN SYSTÈME

AVEC **JULIE SOLUTIONS** PRENEZ LA DIRECTION DE LA PERFORMANCE



... À CHAQUE AMBITION, SA SOLUTION JULIE :

RELATION

PATIENT PERSONNALISÉE



APPORT ET FIDÉLISATION DE PATIENTS :

- La solution qui gère la relation et la communication selon le parcours patient étape par étape.

ORGANISATION

CABINET OPTIMISÉE



AUTOMATISATION ET DÉMATÉRIALISATION DES PROCÉDURES :

- La solution qui gère la simplification de l'organisation du cabinet en optimisant les flux.

MANAGEMENT

GLOBAL CABINET



CONNAISSANCE ET SUIVI DE L'ACTIVITÉ :

- La solution qui gère le rendement de l'activité tout en assurant un environnement de travail de qualité.



Nous contacter

Par mail : commercial@julie.fr

Par téléphone : 01.60.93.73.96/95

2, RUE DES VIEILLES VIGNES, 77183 CROISSY-BEAUBOURG - FRANCE - T.él. : +33 (0)1 60 93 73 70

www.julie.fr

Julie
SOFTWARE