

DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



Clinique **10**

Mise en charge immédiate chez l'édenté complet au maxillaire

Drs Benjamin DARMON et Iris HADDAD

événement

Le congrès de l'ADF tourné vers l'avenir

26

l'avis des utilisateurs

Harmonize de Kerr : des restaurations d'aspect naturel

24



→ **COMBI touch – LA MAINTENANCE PARO-IMPLANTAIRE EN UN SEUL APPAREIL**

www.mectron.fr
Retrouvez-nous à l'ADF – stand 1N16

mectron
medical technology

WE ♥ PRO PHYLAXIS

DÉCOUVREZ UNE NOUVELLE GAMME PREMIUM INNOVANTE ET PARTENAIRE DES DENTISTES

STAND 4M20
CONGRÈS ADF 2019

BUCCOFilm
BIOFILM & SANTÉ BUCCALE

L'innovation pour préserver le biofilm et l'écosystème buccal

BUCCOFilm
BIOFILM & SANTÉ BUCCALE
buccofilm.fr

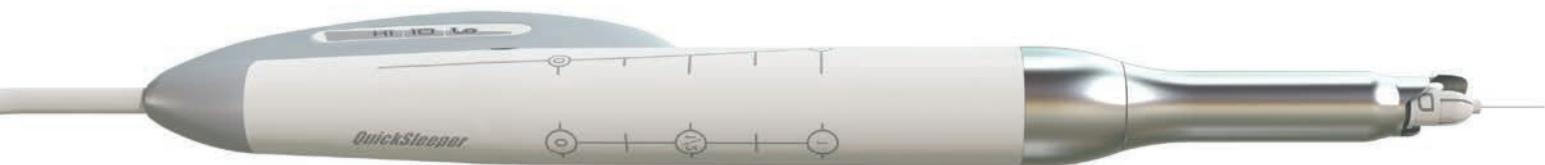
FABRIQUÉ EN FRANCE

NUTRI-TOOTH

INGRÉDIENTS NATURELS

RECOMMANDÉ PAR VOTRE OREILLER

Avec QuickSleeper, toutes vos anesthésies sont simples, immédiates, sans échec, même sur molaires mandibulaires. Et vos nuits sont sereines...



*QuickSleeper*5

Prenez du plaisir pour anesthésier des cas difficiles, finissez à l'heure prévue, avec des patients détendus...

QuickSleeper vous apporte la sérénité et des nuits tranquilles !

Appelez l'un de nos experts Quicksleeper pour un conseil personnalisé au 02 41 56 14 15



Scannez ce QR code pour en savoir plus sur les bienfaits du Quicksleeper, ou rendez-vous sur dentalhitec.com.

DENTAL HI TEC
— Anesthésier avec sérénité —



Urgences... une rentrée chaude dans les hôpitaux

Nous sommes déjà cinq mois après le début d'une grève inédite qui touche aujourd'hui plus de 200 sites publics. Peut-on parler d'apaisement après les propositions de la ministre de la Santé, madame Agnès Buzyn et de son « pacte de refondation » ? Malgré cette tentative, la crise des urgences semble cependant s'enliser et ce, en dépit d'annonces, le lundi 9 septembre, qui comportent douze mesures, dont une dotation de 754 millions d'euros sur la période 2019-2022, dont 150 millions d'euros pour la seule année 2020. Elle espérait ainsi faire baisser la pression qui montait progressivement dans les services d'urgence. Il semble que ce plan n'apporte pas dans l'immédiat une réponse satisfaisante

aux revendications exprimées durant cette grève, à savoir la création de 10 000 emplois supplémentaires, une hausse de salaire de 300 euros net par mois et l'arrêt des fermetures de lits. D'autant que nombreux sont ceux qui dénoncent le financement de ce que propose la ministre, les sommes annoncées résultant de réaffectations de dépenses déjà prévues.

Cette interrogation et bien d'autres ne permettent pas de prévoir la fin de la grève qui risque de se durcir au contraire puisque l'Association des médecins urgentistes de France (AMUF) et l'inter-syndicale des médecins urgentistes, Action praticiens hôpital (APH) ont décidé le jeudi 12 de rallier le mouvement revendicatif mené par les personnels paramédicaux. Les médecins urgentistes réclament eux aussi la réouverture de lits, des embauches et des revalorisations salariales. Patrick Pelloux et Hugo Huon, l'un des responsables du collectif Inter-Urgences, lancent d'ailleurs un appel aux autres syndicats de médecins hospitaliers pour qu'ils prennent leurs responsabilités. Ils annoncent pour le 26 septembre des « rassemblements locaux » avant l'organisation d'une nouvelle « date de mobilisation nationale. »

D'autres, comme Laurent Vercoustre, pensent que les mesures proposées par la ministre vont dans le bon sens : un service d'accès aux soins (SAS) accessible 24 heures sur 24 par téléphone ou par Internet, le renforcement des consultations sans rendez-vous au cabinet médical, en maisons médicales et

en centres de santé et donc une logistique adéquate, une stratégie basée sur l'ambulatoire. Ce qui répondrait à la problématique des patients qui se rendent en journée dans les services d'urgence des hôpitaux (ils représentent les trois quarts des patients qui consultent ces services contre un quart la nuit entre 20 heures et 8 heures du matin). À la suite de ces consultations hospitalières, seulement un patient sur cinq est hospitalisé, ce qui milite pour un basculement vers les structures de ville. Mais hélas depuis des années ce n'est pas le cas.

La crise actuelle des services d'urgence est devenue depuis presque 30 ans une tragédie avec des patients en perte de chance de soins de qualité, des attentes parfois indécentes, tout cela à cause d'un personnel en sous-effectif et la plupart du temps totalement épuisé. Les mesures proposées par Agnès Buzyn paraissent bien insuffisantes et ne pourront être considérées comme de véritables remèdes aux problèmes posés par la santé publique des Français (depuis 10 ans on constate une hausse annuelle de 4 à 5 % des consultations dans les services d'urgence) et le vieillissement de la population. Et même si Agnès Buzyn a trouvé dans la fonction de « bed manager » une des solutions actuelles à la gestion des lits manquants, une vraie réforme de structure de la médecine de ville et de l'hôpital doit se mettre en place en organisant un nouveau Grenelle de la santé. Et pour y faire face, il faudra beaucoup de courage et d'engagement de toutes les composantes des professions de santé... ☺

▼ L'HUMOUR DE RENAUD ▼

pour en savoir plus, rendez-vous à la page 7



"LES DENTISTES DU DÉSERT"

DENTOSCOPE N° 212 est édité par PARRESIA

(SAS au capital de 1 100 000 € - RCS Paris 837 734 318)

109-111 avenue Aristide Briand - CS80068 - 92541 Montrouge Cedex

- Directeur de publication : Patrick BERGOT.
- Directeur opérationnel : Alain BAUDEVIN.
- Rédacteur en chef : Dr Paul AZOULAY.
- Rédactrice en chef adjointe : Agnès TAUPIN (agnes.taupin@parresia.fr).
- Rédacteurs : Dr Paul AZOULAY et Agnès TAUPIN. Ont également participé à la rédaction : Pr A. GENOVESI, Drs V. CHORDÁ MARTÍNEZ, B. DARMON, H. FABRA CAMPOS, I. HADDAD, C. LORENZI.

- Rédacteur graphiste, création et maquette : Cyril GIRAUD.
- Correction : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).
- Illustration Édito : Renaud CHAMMAS. Photos d'ambiance : iStock Getty Images.
- Agenda : Laetitia LAVERDURE (agenda-dentaire@parresia.fr).
- Publicité : Angeline CUREL : directrice de la publicité dentaire (06 31 34 69 27 - angeline.curel@parresia.fr), Myriam BOUCHET : chef de publicité (06 07 07 33 41 - myriam.bouchet@parresia.fr) et Solenne DIRRIG : chef de publicité (06 80 53 63 33 - solenne.dirrig@parresia.fr).
- Diffusion / Petites annonces : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).
- Encarts du numéro : Acteon et Crownceram.



Invisalign Go

Conçu pour l'omnipratique

Dr Nathalie Cegarra
Chirurgien-Dentiste **Londres RU**
Diplômée de la faculté de Paris VII

Conçu pour vous

Avec notre soutien tout au long de votre parcours, il vous est facile d'intégrer le traitement Invisalign dans votre cabinet dentaire. Grâce à un accès continu à une formation parfaitement adaptée ainsi qu'à un service dédié d'assistance clients et d'accompagnement clinique, vous pouvez avoir confiance dans l'obtention des résultats que vos patients attendent.

Avec Invisalign, **vous allez plus loin.**

Pour savoir comment intégrer le traitement Invisalign dès aujourd'hui, visitez notre site www.invisalign-go.fr ou appelez-nous au 0805080150

Formations à venir :

- 7 novembre à Lyon
- 14 novembre à Marseille
- 21 novembre à Paris
- 05 décembre à Nice
- 12 décembre à Bordeaux
- 19 décembre à Paris
- 9 janvier à Toulouse

2019 Align Technology (BV). Invisalign, ClinCheck et iTero Element, entre autres, sont des marques commerciales et/ou des marques de service déposées d'Align Technology, Inc. ou de l'une de ses filiales ou sociétés affiliées, susceptibles d'être enregistrées aux États-Unis et/ou dans d'autres pays.

 **invisalign** | made to move



actualités,
produits et
échanges
d'expériences

l'édito	p. 3
les news Brèves, courriers, annonces et autres « potins »	p. 6
quoi de neuf docteur ? Seront-ils pour vous ?	p. 20
l'avis des utilisateurs Harmonize de Kerr	p. 24
gamme de produits Hygowater de Dürr Dental	p. 42

cas cliniques
et pratique
quotidienne

cliniques Mise en charge immédiate chez l'édenté complet au maxillaire	p. 10
Protocole d'élimination de l'inflammation lors du traitement d'une gingivite localisée	p. 38
protocole Traitement endodontique en toute sécurité	p. 36

vie dentaire

événement Le congrès de l'ADF tourné vers l'avenir	p. 26
l'agenda Les formations et les événements incontournables	p. 30
les petites annonces Échanges entre professionnels	p. 44



Nouvelles options!



L'implant ultra-court pour tirer profit au maximum des tissus osseux en place

| Stabilité primaire | Précis | Physiologique
Le système implantaire SKY®



► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► PROFESSION

Une ouverture de la communication des chirurgiens-dentistes

LA CHARTE ORDINALE SUR LA COMMUNICATION OFFRE DE NOUVELLES POSSIBILITÉS AUX PRATICIENS.

La nouvelle charte ordinaire sur la communication s'applique à tous les praticiens depuis le 13 février 2019. Elle remplace les anciennes chartes relatives à la « publicité et à l'information dans les médias » et aux « sites web professionnels des praticiens ». Le respect de la déontologie demeure, mais de nouvelles possibilités s'ouvrent, en phase avec l'évolution de l'information au public et des technologies.

Le contrôle de la communication du chirurgien-dentiste se fera a posteriori et non plus en amont. Il engage pleinement sa responsabilité sur l'ensemble des informations qu'il communique sur différents supports. Il devra être en mesure de prouver ce qu'il avance, par exemple en termes d'expériences professionnelles ou en matière d'« orientation » de sa pratique.

AMÉLIORER LA LOCALISATION DE SON CABINET DENTAIRE

Cette charte inclut deux dispositions nouvelles sur la signalétique et la communication sur les supports numériques. Pour la signalétique (*panneaux, plaques professionnelles, etc.*), le praticien a la possibilité d'améliorer la localisation de son cabinet, en amont de celui-ci, avec un panneau portant par exemple la mention « cabinet dentaire ». Les principes retenus sont les circonstances particulières et l'environnement du cabinet dentaire. « *En cas de saisine des juridictions, c'est le caractère raisonnable et proportionné des panneaux et plaques, en fonction du contexte précis du cabinet dentaire, qui sera étudié* », précise l'Ordre national des chirurgiens-dentistes (ONCD).

La charte indique ce que la plaque mentionne. Les orientations éventuelles et les exercices exclusifs sont proscrits. Les titres, diplômes ou fonctions reconnus par l'Ordre doivent impérativement figurer dans leurs mentions d'origine (*y compris, le cas échéant, dans leur langue d'origine*). Quant aux ordonnances, devis et autres cartes professionnelles, ils pourront être enrichis d'informations supplémentaires, par exemple l'adresse du site web professionnel.



Le chirurgien-dentiste doit afficher dans sa salle d'attente ses tarifs de consultation.

ORIENTATIONS EN TERMES DE PRATIQUE

La seconde réforme porte sur la communication numérique dont les possibilités sont « *considérablement enrichies* », estime l'ONCD. L'une des nouveautés sera la possibilité donnée au praticien de communiquer sur ses « orientations » en termes d'activité, celles-ci n'étant, précise la charte, « *ni une spécialité, ni une compétence* », mais une pratique. Telle que définie à l'issue d'un travail collaboratif dans le cadre duquel l'Ordre a réuni l'université, l'Académie et l'ADF, la liste des neuf orientations que le praticien pourra mettre en avant sur les supports numériques est limitative. Ce sont des disciplines universitaires ayant un volet clinique. Ainsi, si le praticien exerce de manière exclusive l'endodontie, il « *cochera* » cette pratique. Ces orientations sont figées dans l'immédiat, mais le chirurgien-dentiste « *sera réinterrogé à chaque fois que nécessaire, notamment en fonction de l'actualité législative* ». Pour les actes spécifiques, comme par exemple les éclaircissements ou l'injection d'acide hyaluronique, le praticien ne pourra les mentionner que dans la rubrique consacrée à son expérience ou celle dédiée à son exercice professionnel et non dans les « orientations ». Les informations à finalité scientifique, préventive ou pédagogique diffusées par le praticien devront

être étayées et respecter « *les données acquises de la science* », précise la charte.

RÉACTUALISATION DU CODE DE LA SANTÉ PUBLIQUE

Trois grandes notions issues de la jurisprudence européenne font leur apparition. Elles sont d'ores et déjà traduites dans la charte, même si elles demandent une réactualisation du Code de la santé publique (CSP) sur laquelle le Conseil national travaille avec le ministère de la Santé. Tout d'abord le principe général de la liberté de communication est posé mais il implique la responsabilité du praticien. Les deux autres notions constituent des « *garde-fous aux dérives mercantiles* » : la protection de la santé publique excluant toute communication laissant supposer une pratique de sur-traitement, par exemple, et la confiance du patient. Celle-ci proscrit ainsi une communication sur les prestations proposées induisant le patient en erreur.

En matière de déontologie, quatre principes demeurent : l'interdiction d'exercer la profession comme un commerce, la confraternité, qui proscrit des informations abusives portant préjudice à un confrère, le secret professionnel et la dignité de la profession. La charte expose ainsi que le praticien a l'obligation de communiquer de manière

« *loyale, claire, honnête, précise et de façon non comparative* ».

LES HONORAIRES

Le praticien mentionnera les informations relatives aux honoraires prévues par le CSP. Il prévoit pour l'instant que le chirurgien-dentiste doit afficher dans sa salle d'attente ses tarifs de consultation, « *au moins cinq des prestations de soins conservateurs, chirurgicaux et de prévention les plus pratiqués et au moins cinq des traitements prothétiques et d'orthopédie dento-faciale les plus pratiqués* ». À terme, dans le cadre de la réforme du CSP, cette obligation ne sera plus limitée aux seuls patients mais au public, en amont de la consultation. Cette communication devra se faire sur au moins un support. Le praticien peut choisir qu'elle s'effectue par défaut sur le site *ameli.fr*. Il peut choisir, en supplément, de communiquer sur d'autres supports directement (*sur son site internet*) ou indirectement, *via* un site de prise de rendez-vous en ligne, par exemple.

Il est rappelé dans la charte que la publicité pour une firme est prohibée. Aussi, le référencement commercial des sites internet des chirurgiens-dentistes dans les rubriques commerciales des moteurs de recherche ou annuaires (*annonces et liens commerciaux*) « *est contraire au principe de ne pas pratiquer la profession dentaire comme un commerce* ».

EXPERT EN OPÉRATIONS DENTAIRES MAIS PAS EN OPÉRATIONS BANCAIRES ?

Vous êtes 100% dédié à votre activité,
nos conseillers sont 100% dédiés aux pros.
Ce sont les mieux placés pour
vous accompagner au quotidien.

**C'EST VOUS
L'AVENIR**



**SOCIÉTÉ
GÉNÉRALE**

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► FORMATION

Phytothérapie et aromathérapie en odonto-stomatologie

LES INSCRIPTIONS VIENNENT DE S'OUVRIR POUR LA FORMATION POSTUNIVERSITAIRE 2019-2020.

La formation postuniversitaire en phytothérapie et aromathérapie en odonto-stomatologie débutera le 30 janvier 2020. Les cours de la 4^e promotion « Albert-Claude Quemoun » auront lieu le jeudi et vendredi de chaque mois, de janvier à juin, à Paris. Les inscriptions sont d'ores et déjà ouvertes. Cet enseignement est destiné aux chirurgiens-dentistes, orthodontistes, assistantes dentaires et étudiants en chirurgie dentaire. Il est constitué de 100 heures de formation annuelle dont 32 heures de formation clinique, travaux

pratiques, mise en situation au cabinet dentaire, visite de laboratoires préparatoires et du conservatoire botanique.

Cette formation délivre un enseignement en phytothérapie-aromathérapie moderne validée scientifiquement. Elle apporte également des connaissances qui serviront de prescriptions médicales pour le praticien au cabinet dentaire, avec une utilisation au fauteuil, notamment en parodontologie et en implantologie.

La formation, dirigée par le Dr Florine Boukhobza, s'appuie sur les enseignements des Prs Albert-Claude Quemoun et



Raphaël Serfaty et des Drs Yves Cohen-Loro, Guillemine Dubois, Dominique Eraud, Didier Gauzeran, Paul Goetz, Bastien Loufrani, Jacques Pothier, Danielle Roux-Sitruk.

RENSEIGNEMENTS

@ : academydessavoirs@gmail.com
3w : academydessavoirs.com/2019/06/inscriptions-ouvertes-formation-post-universitaire-phytotherapie-et-aromatherapie-dentaire-prochaine-session-2019-2020/



SUBSTANCES ACTIVES MET LE CAP SUR L'INTERNATIONAL

Forte de son expérience et de sa position parmi les leaders en France, l'agence digitale Substances Actives, dédiée aux professionnels de santé, s'ouvre à de nouveaux marchés internationaux. La société propose pour cette fin d'année sa solution Visual Activ' (programme TV éducatif en salle d'attente) à pas moins de quatre nouveaux pays : l'Espagne, le Portugal, l'Italie et le Vietnam. Pour répondre à sa forte croissance nationale et internationale, l'agence s'est renforcée avec l'arrivée de nouveaux talents.

PRÉVENIR L'ARRIVÉE DU BURN OUT

LE PROJET MOOD UP PROPOSE DES TÉLÉCONSULTATIONS DE PRÉVENTION DE L'ÉPUISEMENT PROFESSIONNEL AVEC UN PSYCHIATRE. 58 % des professionnels de santé ressentent un épuisement moral et physique ⁽¹⁾. À la suite de son colloque en 2018 sur la souffrance au travail des soignants, l'Union régionale des professionnels de santé (URPS) Auvergne-Rhône-Alpes (ARA), lance le projet MOOD up afin de prévenir l'épuisement professionnel. Imaginé par Elise Dufour, URPS sage-femme, il propose une consultation préventive de l'épuisement professionnel avec un psychiatre en téléconsultation, à partir de janvier 2020. Cette consultation cible les chirurgiens-dentistes souhaitant prévenir une dégradation de leur santé ou ceux qui ressentent déjà des signes de mal-être professionnel. « Le but est de proposer une solution aussi facile que pratique de consultation aux soignants », explique le Dr Marie-José Goumy, chirurgien-dentiste spécialiste ODF - élue URPS CD ARA. Cette consultation garantit une stricte confidentialité et sera prise en charge par la CPAM et la mutuelle du consultant. Elle s'appuie sur un site informatif (prevention-soignant.fr) qui donnera accès, dès le mois de novembre, à la plateforme sécurisée de prise de rendez-vous. Pour les praticiens dont l'état ne relève plus de la prévention, l'URPS bénéficie d'une convention avec la ligne d'écoute des médecins ARA : ASRA.

⁽¹⁾ Selon les chiffres du « Baromètre 2018 sur le moral des soignants », portant sur 6 195 répondants (traitement des données : B3 TSI).

► SANTÉ PUBLIQUE

La santé dentaire des adolescents s'améliore

LES COLLÉGIENS ONT MOINS DE CARIES, SELON UNE ÉTUDE DE LA DREES.

En 2017, 68 % des collégiens ont des dents indemnes de caries. Un indicateur en nette amélioration depuis 2009, où le pourcentage s'élevait à 56 %, précise la Direction de la recherche, des études, de l'évaluation et des statistiques (DREES) selon les résultats de son enquête nationale de santé en milieu scolaire ⁽¹⁾. Cette évolution favorable, « déjà observée en 2013 et 2015 », pourrait s'expliquer selon le service de statistiques par plusieurs facteurs, au premier rang desquels le dispositif MT dents. « Ces rendez-vous de prévention réguliers sont en effet l'occasion de prodiguer des conseils sur l'hygiène bucco-dentaire, mais aussi de sensibiliser les parents à la présence possible de caries, même en l'absence de douleur », détaille la DREES. D'autres facteurs sont aussi avancés par l'organisme : les mesures de prévention bucco-dentaire, en particulier le scellement prophylactique des sillons des premières et deuxième molaires permanentes et l'impact indirect de recommandations nutritionnelles mises en place dans le cadre du Programme national nutrition santé « qui conseille une consommation limitée d'aliments ou de boissons sucrés ».

85 % des adolescents déclarent se brosser les dents plusieurs fois par jour. 77 % affirment avoir consulté un dentiste

ou un orthodontiste au cours des douze derniers mois. Sur le plan orthodontique, les traitements sont en nette hausse. En 2017, 38 % d'adolescents portaient un appareil dentaire (40 % pour les filles et 36 % pour les garçons), contre 28 % en 2009. Cette augmentation doit cependant être interprétée en tenant compte de l'évolution du questionnaire qui recense les appareils portés en permanence et les gouttières employées exclusivement la nuit. L'absence de précision sur le recueil des informations sur ces derniers appareils lors de la précédente édition de l'enquête a ainsi pu conduire à une sous-estimation en 2009.

INÉGALITÉS SOCIALES EN SANTÉ BUCCO-DENTAIRE

Selon les résultats de l'étude, le niveau de santé bucco-dentaire diffère selon la classe sociale de l'adolescent. Les enfants d'ouvriers présentent des indicateurs de santé bucco-dentaire moins bons que ceux des enfants de cadres, « aussi bien pour la prévention que pour le recours aux soins ». 77 % des enfants de cadres sont indemnes de caries, contre 59 % des enfants d'ouvriers. Ils sont aussi moins nombreux à avoir au moins deux dents cariées (12 % contre 26 %). Le recours aux soins curatifs est également moindre, puisque 5 % des enfants de cadres ont des dents cariées

non soignées, contre 14 % des enfants d'ouvriers. Par ailleurs, près de la moitié des enfants de cadres portent un appareil dentaire (éventuellement seulement la nuit), contre 28 % pour les enfants d'ouvriers.

Selon les déclarations des jeunes interrogés, la fréquence du brossage des dents est élevée et peu différenciée selon le milieu social, ainsi 87 % des enfants de cadres disent se brosser les dents plusieurs fois par jour, contre 84 % des enfants d'ouvriers. En revanche, à la question sur le recours au chirurgien-dentiste ou à l'orthodontiste lors des douze derniers mois, 86 % des enfants de cadres répondent positivement, contre 64 % des enfants d'ouvriers. Ces disparités « ne sont probablement pas seulement liées à des difficultés financières », commente la DREES. Une dent cariée peut évoluer à bas bruit et ne pas être systématiquement accompagnée de douleur. « Ceci montre que les familles les plus modestes semblent moins consulter à titre préventif ou recourir plus tardivement au dentiste ».

⁽¹⁾ Enquête réalisée en 2016-2017 auprès d'un échantillon d'adolescents scolarisés en classe de troisième dans les collèges publics et privés sous contrat d'association.

► LABORATOIRE DE PROTHÈSE

Lancement de la prothèse 3D Gateway

CETTE PROTHÈSE FIXE, ALTERNATIVE À LA COURONNE SUR IMPLANT UNITAIRE ET AU BRIDGE TROIS ÉLÉMENTS, A ÉTÉ CONÇUE PAR LE LABORATOIRE DELPRAT.

Le laboratoire *Delprat* annonce le lancement en production numérique de la *3D Gateway*, une nouvelle prothèse conjointe brevetée « rapide à poser et moins invasive que les prothèses traditionnelles. » Elle peut remplacer une dent manquante entre deux dents saines ou partiellement endommagées. Elle n'exige ni chirurgie préalable, ni dévitalisation des dents porteuses saines et s'avère sans risque de rejet, ni délai de cicatrisation.

Cette prothèse se compose de deux pièces soigneusement ajustées formant un pontique auto-bloquant arimé aux dents adjacentes puis coiffé d'une couronne personnalisée. « *Le praticien doit réaliser un slice-cut de forme spécifique, une borne d'ancrage dans chaque dent adjacente à bonne distance de la chambre pulpaire et sans toucher au sulcus* », explique *Olivier Bouzereau*, chef de projet numérique. Le système *3D Gateway* permet à cette prothèse de rentrer dans les zones de contredépouilles afin de créer une surface de collage complémentaire à celles des *slices-cut*.

CFAO ET ZIRCON

S'inscrivant dans la tendance actuelle de la dentisterie conservatrice, cette innovation bénéficie des derniers progrès en matériaux, adhésifs et ciments dentaires ainsi qu'en CFAO, dont une nouvelle bibliothèque de



pièces et d'attachements 3D. Sa mise au point résulte de trois années de recherche et de développement en équipe pluridisciplinaire. Ses pièces sont produites en zircone, matériau dense, très résistant, et biocompatible. « *Les bactéries adhèrent moins sur la zircone que sur le titane* », souligne le laboratoire.

La prothèse s'adapte aux dents porteuses quelle que soit leur inclinaison. Tout décalage de courbe ou de plan dans l'occlusion est compensé automatiquement. Elle reste bien ancrée, consolidant les deux dents support. Les tissus vivants sont respectés et les propriétés biomécaniques restituées. « *Le patient retrouve une bonne mastication, ce qui favorise sa digestion et réduit les risques de maladie cardiaque coronarienne* ».



De gauche à droite : Jean-David Delprat, prothésiste inventeur de la *3D Gateway*, Olivier Bouzereau, chef de projet numérique, et Raul Irimias, prothésiste dentaire spécialiste de l'usinage numérique.

LES DENTISTES DU DÉSERT

Vincent et Bruno, deux étudiants de la faculté d'odontologie de Montpellier, ont décidé de marier sport et action humanitaire. Ils vont participer au 4L Trophy 2020 et seront en février prochain l'équipage n°404 qu'ils ont choisi de baptiser les « *Dentistes du désert* ». Ce raid humanitaire organisé sur plus de 6 000 km permettra d'acheminer plus de 80 tonnes de matériel scolaire aux enfants du Maroc à bord de la mythique Renault 4L. En marge de leur formation en odontologie, les deux étudiants dévoilent leur fierté de participer à cet événement, « *le plus grand rallye étudiant et solidaire* ». Responsables des sports de la CECDM (Corporation des étudiants en chirurgie dentaire de Montpellier) l'an dernier, ils voient aujourd'hui les choses en grand avec la participation à ce trophée sur les pistes du Maroc.



INNOVEZ AVEC KAELUX! NOUVEAUX LASERS GAMME EXPERT



FORMEZ-VOUS AVEC KAE LUX !

SAVE THE DATE

Lille 17 octobre 2019

Paris 12 décembre 2019

Spécial Erbium YAG :

Paris 23 janvier 2020

Journées de formations lasers

Cours, applications, bénéfiques, protocoles et travaux pratiques

Formations assurées en totale liberté scientifique par le Docteur Gérard Rey

Diplômé de la faculté de Médecine

Docteur en chirurgie Dentaire - Diplômé en Expertise

Bucco-Dentaire - Expert in Oral Implantology DGOI - AFI

Directeur d'Enseignement sur les Lasers Médicaux

Paris Garancière - Milan Bicocca Montpellier UFR

Professeur A.C. Université Milan Bicocca



Formations Lasers 300 € (Cours, TP, et déjeuner inclus)

Tél. 0 805 620 160

info@kaelux.com - www.kaelux.com

 **Kaelux**
LASERS DENTAIRES ET FORMATIONS

Mise en charge immédiate chez l'édenté complet au maxillaire

Les différentes techniques de MCI actuelles ont recours pour la plupart à une prothèse provisoire transvissée, facilement démontable. Les divergences principales résident dans le type de réalisation, directe ou rebasée.

Le protocole de mise en charge conventionnel suggéré par **P.I. Brånemark** [1] dans les années 1970-1980 préconisait une attente de 3 à 6 mois entre la pose de l'implant et celle de la prothèse. Cette technique s'est révélée très satisfaisante, montrant des taux de succès implantaire allant de 81 % au maxillaire à 91 % à la mandibule sur une période d'observation de 15 ans [2].

Afin de pallier les inconvénients inhérents à cette technique, nécessitant une deuxième intervention chirurgicale, et la gestion d'un appareillage provisoire souvent peu fonctionnel le temps de l'ostéointégration des implants, en 1999, **Brånemark** met en place le système **Brånemark Novum**. Son principe repose sur la mise en charge immédiate (MCI) de trois implants mandibulaires par une prothèse préalablement fabriquée et reliée aux implants par un système de double barre. Les taux de succès et de survie implantaire se sont révélés prometteurs [7-8] et ont ouvert la voie à d'autres auteurs.

En 2001, **Chow** propose le *bridge Hong Kong*, consistant en la mise en charge immédiate d'un *bridge* préalablement réalisé et rebasé directement en bouche. Les résultats ont donné un taux de survie global des implants de 98,3 %. [9] Puis, le *concept All on Four* de Malo est



La définition de la MCI est toujours controversée.

présenté pour la première fois en 2003 pour des MCI mandibulaires. Une prothèse en résine provisoire est mise en charge dans les deux heures suivant la pose. Les taux de survie des implants allaient de 96,7 à 98,2 %. La survie des prothèses était de 100 % et la résorption osseuse moyenne faible. [10] Il faut noter que, par définition lors de la MCI, la

cicatrisation osseuse et la maturation gingivale ont lieu alors que les implants sont mis en charge. [3]

DÉFINITION(S) ACTUELLE(S)

La définition de la MCI est toujours controversée, varie selon les auteurs et a évolué en fonction des différentes conférences de consensus depuis les années 2000. La dernière en date, la conférence de consensus de l'EAO, publiée en 2014

par **Galucci** et al, appelle mise en charge immédiate toute prothèse mise en charge pendant la semaine après la pose des implants. Une mise en charge dite précoce sera comprise entre une semaine et deux mois après la pose des implants, et la mise en charge est appelée conventionnelle après deux mois [11]; (Schéma 1).

Schéma 1 : Dénomination de la mise en charge en fonction du temps.

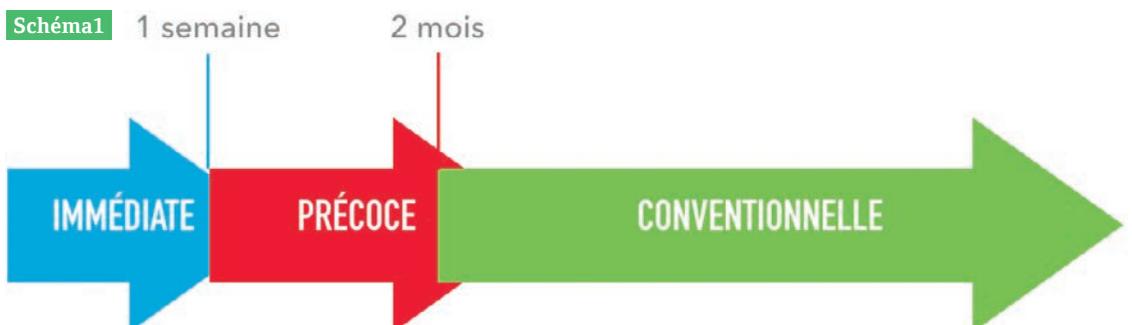




Fig.1: Découpe du *bridge* avant extraction.
Fig.2: Dépose des intermédiaires de *bridge*.

I) Particularités de la mise en charge immédiate chez l'édenté complet maxillaire

Historiquement, nous avons vu que la mise en charge immédiate a d'abord été réalisée à la mandibule. L'os maxillaire étant moins dense qu'à la mandibule, et les implants autrefois utilisés étant usinés et par conséquent peu rugueux, les *bridges* maxillaires totaux présentaient des taux de survie légèrement inférieurs aux *bridges* mandibulaires.

En effet, la stabilité primaire des implants étant une des clés de voûte de la MCI, nous comprenons aisément les difficultés rencontrées autrefois au maxillaire. La mise sur le marché des états de surfaces implantaire rugueux ainsi qu'une macrostructure conique ont permis de proposer de façon plus sereine la MCI de l'édenté complet au maxillaire. Il convient toutefois d'utiliser des techniques de forages adaptées, et un nombre d'implants plus important. [5] C'est pourquoi nous recommandons

au minimum 6 implants, répartis selon un tripode le plus large possible, et une stabilité primaire d'au moins 35N/cm.

II) Les différentes techniques de mise en charge immédiate

Les différentes techniques de MCI actuelles ont recours pour la plupart à une prothèse provisoire transvisée, facilement démontable. Les divergences principales se feront selon le type de réalisation directe (*soudure en bouche* [6], *bridge préfabriqué rebasé en bouche*) ou indirecte (*réalisation après empreinte des implants*).

Pour obtenir l'ostéointégration de l'implant en dépit des contraintes exercées durant la cicatrisation osseuse, il faut réduire l'intensité des forces et des moments exercés sur les implants. Solidariser les implants permet de diminuer les contraintes à l'interface de chaque implant et de neutraliser les moments de rotation. [3]

On peut rapprocher le principe de mise en charge immédiate avec le principe de fixateur externe de *Ilirazov* : il s'agit simultanément d'optimiser la stabilité primaire des implants et de minimiser

les auteurs

Dr Benjamin DARMON

- Attaché implantologie orale - hôpital Saint-Antoine Paris XII
- Responsable certificat hospitalier implantologie orale et chirurgie pré-implantaire - hôpital Saint-Antoine Paris XII
- Responsable scientifique cycle long implantologie de la SOP
- Exercice privé en implantologie et chirurgie pré-implantaire à Paris



Dr Iris HADDAD

- Docteur en chirurgie dentaire
- Diplôme interuniversitaire de réhabilitation orale implantaire, service d'odontologie hôpital Pitié-Salpêtrière Paris
- Diplôme interuniversitaire de chirurgie reconstructrice pré et péri-implantaire orale, service de chirurgie maxillo-faciale et stomatologie, hôpital Pitié-Salpêtrière Paris
- Chargée de consultation prothèse sur implant, service d'odontologie, hôpital Pitié-Salpêtrière Paris



ces contraintes. Ces efforts conjugués permettent de limiter efficacement les micromouvements à l'interface os-implant et d'obtenir l'ostéointégration. La fixation et la solidarisation des implants multiples par la mise en charge immédiate de la prothèse favorisent la cicatrisation osseuse. [4]

Malgré la définition retenue actuelle de la MCI, il nous semble important de mettre en charge le plus vite possible les implants, afin d'initier, lorsque c'est possible, dès le premier jour la cicatrisation muqueuse autour de la prothèse provisoire.

CAS CLINIQUE 1

Technique directe 1

Ce patient nécessite l'avulsion de toutes les dents maxillaires résiduelles, sièges de nombreuses fractures et infections apicales, ne pouvant plus soutenir un *bridge*. Dans un premier temps, le *bridge* est coupé ; (Fig.1) afin de séparer les dents et réaliser des avulsions atraumatiques ; (Fig.2).

Proclinic Expert Silicone enregistrement occlusion



39,90€ 55,90€
OFFRE*



Jusqu'à
2 MICRONS

d'exactitude pour
enregistrer tous les détails
occlusaux

Rapidité d'enregistrement occlusal

60'' DE TEMPS
dans la cavité orale

Rigidité finale

95 Shore A



Stand 1S31



* Offre spéciale disponible auprès de votre distributeur régional. Les prix indiqués sont TTC et donnés à titre indicatif allant de la date de parution jusqu'au 31 Décembre.

Pour plus d'information, consultez notre site web www.proclinic-products.com

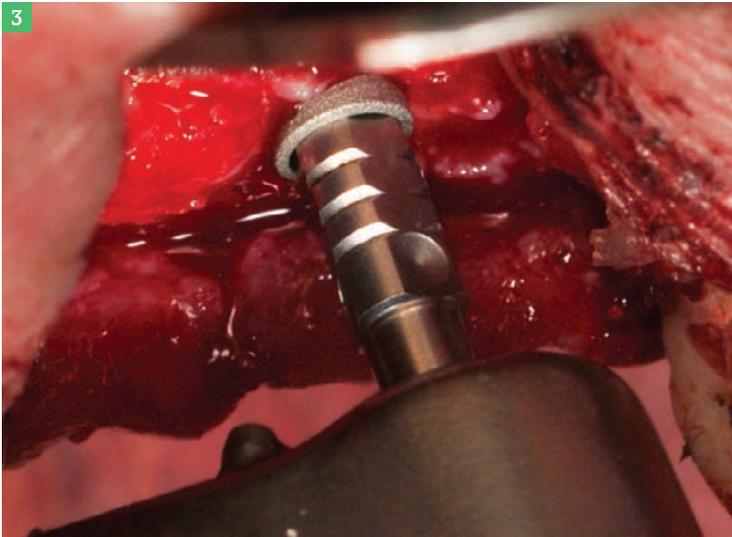


Fig.3 : Mise en place des implants à main levée (Anthogyr Axiom BL).

Fig.4 : Mise en place des piliers coniques.

Fig.5 : Vissage des piliers provisoires.

Fig.6 : Essayage de la prothèse provisoire ouverte.

Les implants (Anthogyr Axiom BL) sont placés à main levée ; (Fig.3), dans le couloir prothétique des dents extraites. Des piliers coniques sont torqués sur les implants ; (Fig.4), puis surmontés de piliers provisoires en titane ; (Fig.5). Une prothèse résine préalablement fabriquée est ouverte et essayée ; (Fig.6). Une digue peut être utilisée lors du rebasage afin d'éviter la fusion du matériau sous la muqueuse et sur les sutures ; (Fig.7).

Une fois la résine suffisamment durcie, il convient de la perforer pour retrouver les puits de vissage préalablement protégés (cavit, teflon, cire...), de dévisser la prothèse et d'en réaliser la finition et le polissage. Elle est enfin revissée et l'occlusion réglée ; (Fig.8). La prothèse d'usage est effectuée à partir de 6 mois après la MCI.

CAS CLINIQUE 2

Technique directe 2

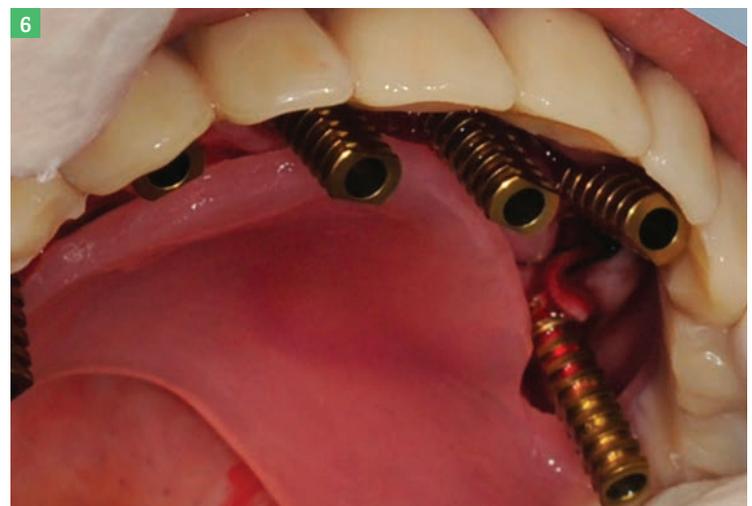
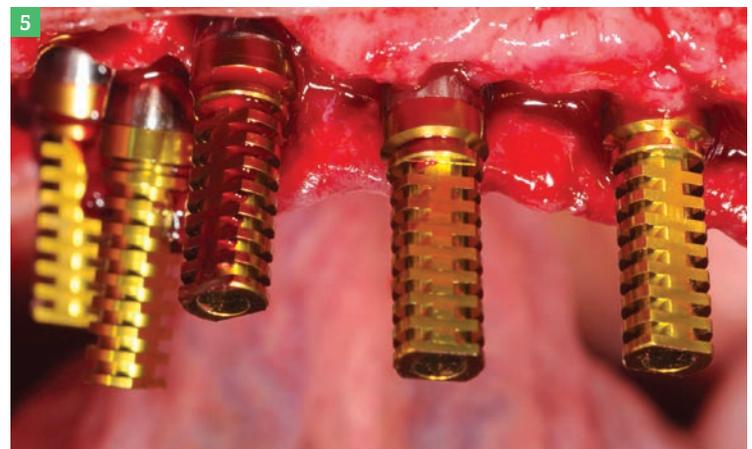
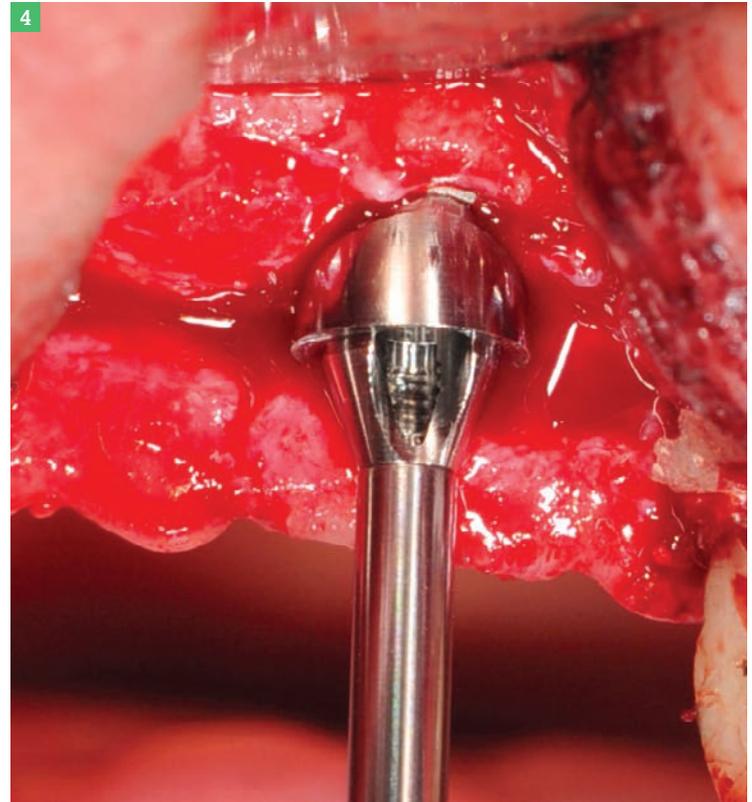
La patiente a déjà été temporisée par l'avulsion des dents du secteur antérieur maxillaire et par la mise en place d'une prothèse amovible provisoire ; (Fig.9 et 10). Les analyses cliniques et radiographiques nous orientent vers la nécessité de l'avulsion des dents du

secteur postérieur, soutiens d'anciens *bridges* dentoportés. Après planification informatique et réalisation d'un modèle stéréolithographique de l'os maxillaire de la patiente, un guide chirurgical stérilisable à appui osseux, ainsi que la prothèse provisoire dents, résine et châssis métallique (Posidental), sont confectionnés avant la chirurgie ; (Fig.11 et 12).

Après découpe du *bridge*, les avulsions sont pratiquées ; (Fig.13). Un lambeau mucopériosté est levé et le guide est positionné et fixé par trois vis de fixation ; (Fig.14).

Les forages sont réalisés et les implants (MIS Seven) posés à travers le guide ; (Fig.15 et 16). Après dépose du guide, des piliers coniques sont vissés sur les implants ; (Fig.17, 18) et les piliers provisoires préalablement coupés sont posés.

Le *bridge* provisoire est ajusté afin de permettre une insertion passive, les puits de vissage des piliers provisoires sont obturés avec un silicone light évitant ainsi que la résine fuse dans le puits lors de la fixation des piliers au *bridge*. Une fois la résine durcie autour des



Initier dès le premier jour la cicatrisation muqueuse autour de la prothèse provisoire.

Précision CFAO

Pratique, flexible
et facile à déposer

Biocompatible
sans métal

Esthétique et
anatomique

Résistance
et élasticité
optimales

Innovation
brevetée

NUMERYS GF

Le 1^{er} Inlay-Core composite fibré usiné

en partenariat avec

ITENA
CLINICAL PRODUCTS



pilliers, il convient de la perforer pour retrouver l'entrée des puits de vissage et retirer le silicone ; (Fig.19). Le *bridge* est ensuite retiré, des ajouts et retraits de résine sont réalisés et un polissage est pratiqué ; (Fig.20 et 21).

Le *bridge* est remis en place, les vis des puits de vissage sont protégées par un Téfion et les puits obturés au composite ; (Fig.22, 23, 24). La prothèse est enfin revissée et l'occlusion réglée. La radio de contrôle permet de s'assurer de la

Fig.7: Rebasage de la prothèse provisoire. Fig.8: Réglage de l'occlusion et vérification de la ligne du sourire. Fig.9 et 10 : Temporisation par avulsion et prothèse provisoire secteur antérieur. Fig.11 et 12 : Planification, guide chirurgical à appui osseux et prothèse transitoire réalisés préalablement à la chirurgie.

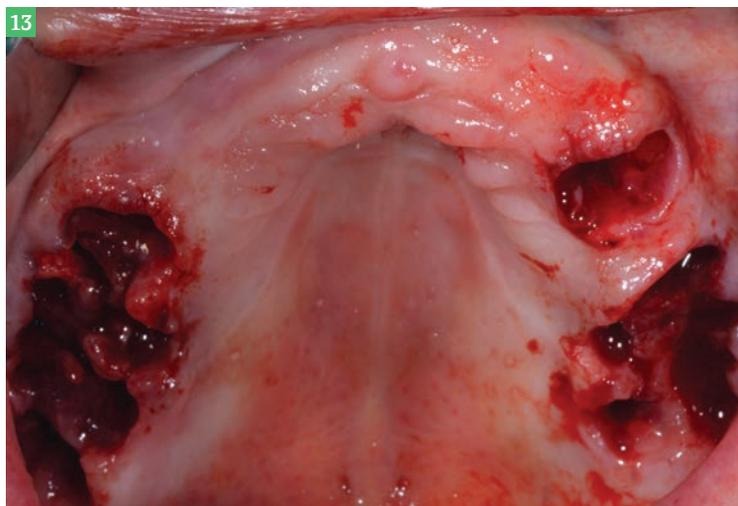


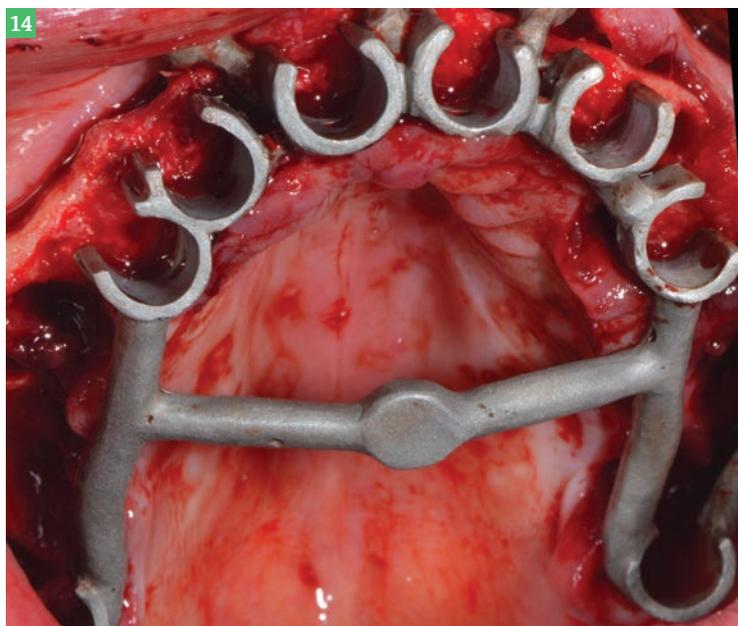
Fig.13 : Avulsion des dents du secteur postérieur. Fig.14 : Guide positionné et fixé par « vis de fixation ».

bonne insertion du *bridge* et de la bonne position des implants ; (Fig.25). La prothèse d'usage est effectuée à partir de 6 mois après la MCI.

DISCUSSION

Bien que différentes, aussi bien au niveau de l'approche chirurgicale que prothétique, ces deux techniques répondent au cahier des charges de la MCI.

La prothèse provisoire réalisée en amont est par définition moins adaptable, et requiert une haute précision chirurgicale, obligeant le chirurgien à avoir recours à une chirurgie guidée du forage jusqu'à la pose de l'implant.



Ceci peut présenter un risque en cas de mauvais placement du guide, et compromettre la pose de la prothèse immédiate. La technique rebasée nécessite un travail moins précis au niveau chirurgical, car les puits de vissage sont créés après la chirurgie.

La technique directe permet quant à elle la réalisation d'un *bridge* à armature rigide (*métallique*), tandis que la technique rebasée proposée ne pourra concevoir qu'une prothèse résine renforcée présentant plus de risques de casse à long terme. Dans les deux cas, les temps de rebasage en bouche, de polissage et de vissage le même jour que la pose des implants, peuvent s'avérer longs pour le patient, surtout dans les interventions d'extractions/implantations/MCI. C'est la raison pour laquelle certains



Nouvelle suite DTX Studio



Un seul écosystème pour connecter tous vos périphériques numériques, du début à la fin des traitements.



KaVo X Pro



KaVo OP 3D



KaVo Scan eXam™ One



DTX :
Tous vos clichés dans un seul environnement

Dispositif Médical (DM) Classe IIb pour soins dentaires, réservé aux professionnels de santé, non remboursé par la Sécurité Sociale. Lisez attentivement les instructions figurant sur la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. L'ensemble des produits présentés sur ce document est fabriqué par la société PaloDEx Group Oy / Dental Imaging Technologies Corporation - Organisme notifié: 0537/0413 - Date de parution Septembre 2019.

Pour plus d'informations rendez-vous sur le site internet www.kavo.com/fr

KAVO
Dental Excellence

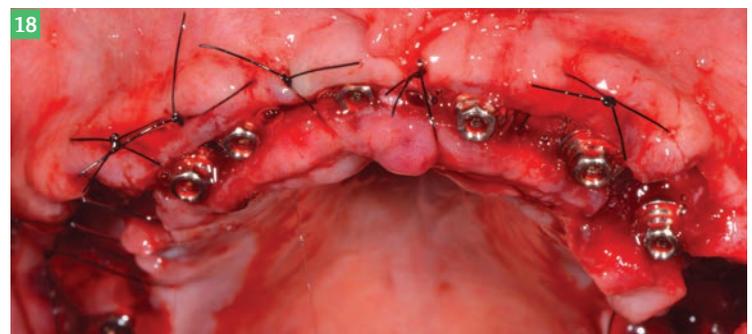
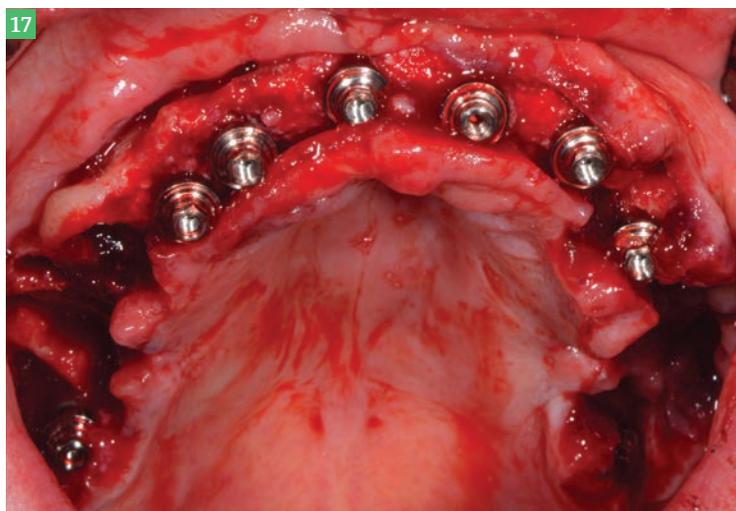
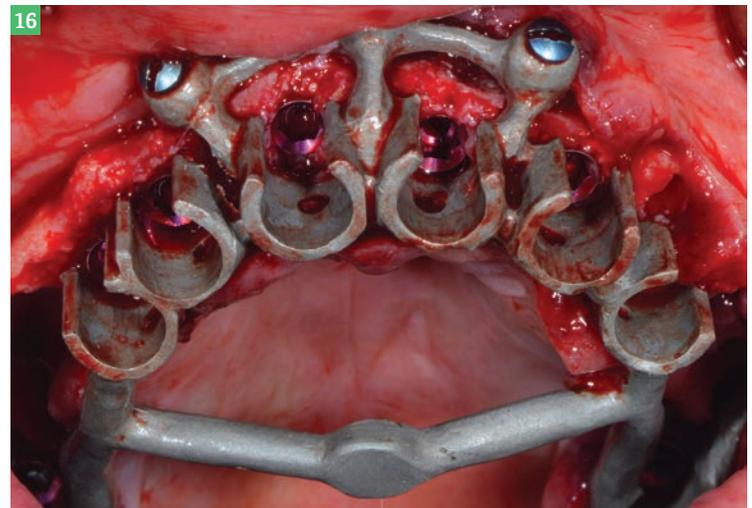
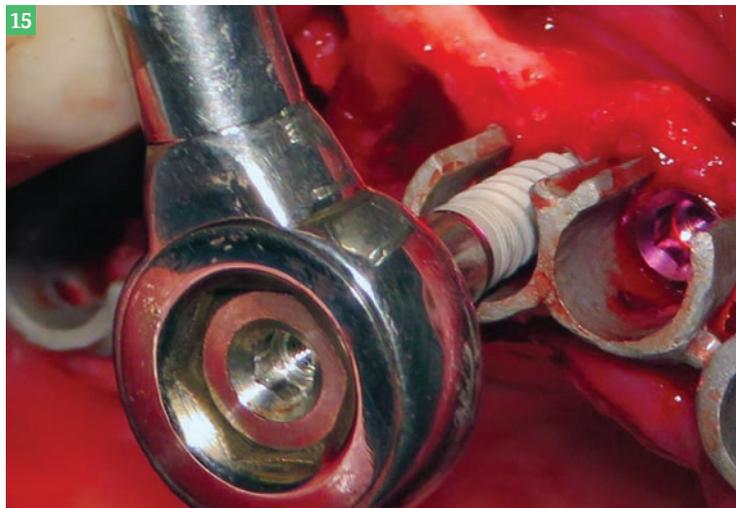


Fig.15 et 16 : Forages et implants mis en place à travers le guide (MIS Seven). Fig.17 : Piliers coniques vissés sur les implants. Fig.18 : Sutures par points séparés. Fig.19 : Après mise en place des piliers provisoires et fixation dans les puits de vissage, perforation des puits et retrait des silicones de protection. Fig.20 et 21 : Finition et polissage.

préfèrent avoir recours à une technique indirecte après empreinte et visage d'une prothèse provisoire quelques jours après l'intervention. Ceci peut se révéler toutefois difficile, quant à la présence de tissus inflammatoires, œdematiés et potentiellement douloureux. Les différentes techniques peuvent évidemment être mixées, chirurgie guidée avec technique directe de rebasage, chirurgie guidée et technique indirecte, etc.

Une mise en charge immédiate réussie nécessite une préparation importante.

être particulièrement complète et minutieuse. Le choix de la technique de mise en charge immédiate doit être pris en compte selon les paramètres chirurgicaux, le projet prothétique réalisé en amont et le savoir-faire du clinicien. Une mise en charge immédiate réussie nécessite donc une préparation importante en amont de la chirurgie. Aujourd'hui, avec les progrès de la chirurgie guidée et assistée par ordinateur, l'avenir de cette technique se précise.

CONCLUSION

La nécessité d'avoir une reconstitution provisoire vissée, s'insérant de façon totalement passive sur les implants, implique un positionnement idéal de ces derniers. L'étude pré-prothétique doit

En nous permettant de reproduire fidèlement une planification décidée en amont grâce à des outils numériques (logiciels CAO, imagerie cone beam (CBCT), scanner intra-oral), la chirurgie





CONNECTIQUE SIX-THREE SYSTEM®

FIABILITÉ & RAPIDITÉ DANS LE REPOSITIONNEMENT



ASSEMBLAGE RÉSISTANT



HERMÉTICITÉ PARFAITE



INSERTION FACILITÉE



AFNOR Cert. 73017



BIOTECH DENTAL

► clinique : Drs Benjamin DARMON et Iris HADDAD

IMPLANTOLOGIE

guidée implantaire peut apporter une aide précieuse en termes de précision, de meilleures suites opératoires, de confort du patient et du praticien, de gain de temps et de coût. Elle pourrait

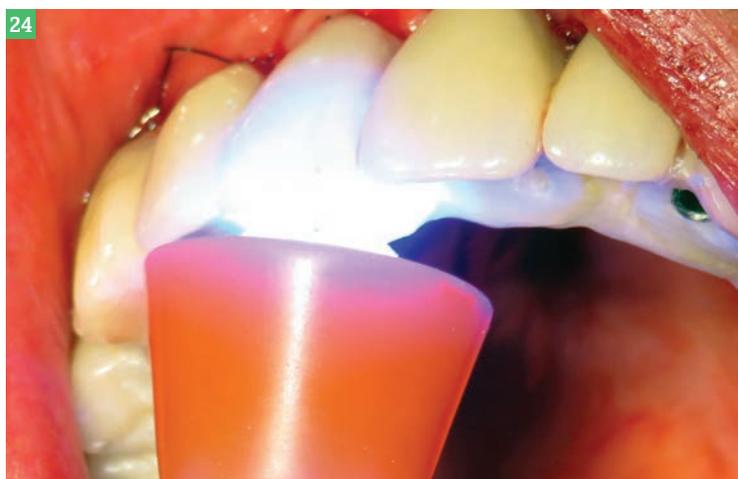
ainsi garantir un résultat prévisible et donc reproductible. Au-delà de la sécurité que la chirurgie guidée apporte au clinicien (*diminution du risque d'atteinte d'obstacles anatomiques*), le

résultat prothétique est amélioré grâce à une chaîne préliminaire bien menée. La prothèse est parfaitement homothétique, le pilier est centré, les puits de vissage sont idéalement placés et

le parallélisme optimal. Enfin, la MCI est le meilleur exemple pour soutenir l'idée qu'en chirurgie implantaire c'est la prothèse qui doit guider la chirurgie.☺



Fig.22, 23 et 24 : Obturation des puits de vissage au composite. Fig.25 : Contrôle de l'adaptation de la prothèse immédiate.



la biblio'

- [1] BRÅNEMARK PI, ADELL R, BREINE U, ET AL. Intra-osseous anchorage of dental prostheses. Experimental studies. *Plast Reconstr Surg*, 1969, 3, 81-100.
- [2] ADELL R, LEKHOLM U, ROCKLER B, BRÅNEMARK PI. A 15-year study of osseointegrated implants in the treatment of the edentulous jaw. *Int J Oral Surg*, 1981, 10, 387-416.
- [3] DAVARPANAH M. Théorie et pratique de la mise en charge immédiate. *Quintessence*.
- [4] GA ILIZAROV. The tension-stress effect on the genesis and growth of tissues. Part I. The influence of stability of fixation and soft-tissue preservation. *Clinical orthopaedics and related research*, 1989.
- [5] DEL FABBRO M, TESTORI T, FRANCI L, ET AL. Systematic review of survival rates for immediately loaded dental implants. *Int J Periodontics Restorative Dent*, 2006, 6, 249-263.
- [6] ENRICO F. GHERLONE, GIANPAOLO SANNINO, ANDREA RAPANELLI, ROBERTO CRESPI, GIORGIO GASTALDI, PAOLO CAPPARÉ. Prefabricated Bar System for Immediate Loading in Edentulous Patients: A 5-Year Follow-Up Prospective Longitudinal Study. *Biomed Res Int*. 2018; 2018: 7352125.
- [7] BRÅNEMARK PI, ENGSTRAD P, ET AL, BRÅNEMARK NOVUM. A new treatment concept for rehabilitation of the edentulous mandible. Preliminary results from a prospective clinical follow-up study. *Clin Implant Dent Relat Res* 1(1):2-16, 1999.
- [8] HENRY PJ1, VAN STEENBERGHE D, BLOMBÄCK U, POLIZZI G, ROSENBERG R, URGELL JP, WENDELHAG I. Prospective multicenter study on immediate rehabilitation of edentulous lower jaws according to the Brånemark Novum protocol. *Clin Implant Dent Relat Res*. 2003;5(3):137-42.
- [9] CHOW J1, HUI E, LIU J, LI D, WAT P, LI W, YAU YK, LAW H. The Hong Kong Bridge Protocol. Immediate loading of mandibular Brånemark fixtures using a fixed provisional prosthesis: preliminary results. *Clin Implant Dent Relat Res*. 2001;3(3):166-74.
- [10] MALÓ P1, RANGERT B, NOBRE M. « All-on-Four » immediate-function concept with Brånemark System implants for completely edentulous mandibles: a retrospective clinical study. *Clin Implant Dent Relat Res*. 2003;5 Suppl 1:2-9.
- [11] GALUCCI ET AL. Consensus statements and recommended clinical procedures regarding loading protocols. *The International Journal of Oral & Maxillofacial Implants Volume 29, Supplement*, 2014, p.287-290.

UN PROCESSUS IMPLANTAIRE ENTIÈREMENT NUMÉRIQUE



Disponible également
pour la conception de
guides à appui muqueux

Réaliser une planification implantaire est maintenant plus facile que jamais !
La plate-forme logicielle **Planmeca Romexis** offre tous les outils nécessaires
à un flux de travail d'implantologie entièrement numérisé. De la conception
à la fabrication, l'intégralité du processus peut être gérée par le logiciel.
Le guide implantaire peut aussi être fabriqué facilement à l'aide
de l'imprimante 3D **Planmeca Creo** C5.



PLANMECA

Planmeca France 34 rue du Pré Gauchet 44000 NANTES - Tél. 02 51 83 64 68 - Mél. planmeca.france@planmeca.fr - www.planmeca.fr
Ces produits sont des dispositifs médicaux de classe IIb réservés aux professionnels de santé.

► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► BLUEPHASE POWERCURE D'IVOCLAR VIVADENT

La nouvelle génération de lampes à photopolymériser

La technologie intelligente de la lampe à photopolymériser LED apporte plus de confort, d'efficacité et de fiabilité au cabinet dentaire. Cette nouvelle lampe à photopolymériser LED haute performance présente un temps d'exposition court de seulement trois secondes lorsqu'elle est utilisée en combinaison avec le système 3s PowerCure. Bluephase PowerCure est équipée d'un assistant de polymérisation automatique qui « garde un œil sur l'utilisateur » : elle détecte les mouvements accidentels de la lampe et reconnaît le risque que cela peut présenter pour la fiabilité du procédé de polymérisation. Si la restauration risque de ne pas être correctement polymérisée, la lampe avertit l'utilisateur par vibration et prolonge automatiquement le temps d'exposition. Si la lampe s'éloigne trop de la position d'origine, Bluephase PowerCure interrompt automatiquement le cycle d'exposition afin qu'il puisse être répété correctement. Cette technologie est appelée Polyvision. Ce sont des avantages évidents pour répondre aux besoins d'une variété de situations : en plus du mode High Power (1 200 mW/cm²), elle offre un mode Turbo (2 000 mW/cm²) et un mode 3s (3 000 mW/cm²).



Ivoclar Vivadent

Tél. : 04 50 88 64 00

@ : info-france@ivoclarvivadent.com

3w : ivoclarvivadent.fr

► BUCCOFILM DU LABORATOIRE NUTRAVANCE

L'innovation pour préserver le biofilm

Même si le facteur bactérien représente l'étiologie principale des maladies buccales, c'est la réponse de l'organisme qui conditionne leur émergence et leur persistance. Partant de cette réflexion, le laboratoire Nutravance a voulu mettre au point une gamme de produits d'hygiène buccale et de compléments alimentaires visant à moduler la réponse de l'hôte et l'environnement buccal pour rétablir l'homéostasie de l'écosystème buccal. Les retentissements des problèmes bucco-dentaires sont importants autant au niveau buccal que général, c'est pourquoi l'homéostasie de l'écosystème buccal et du biofilm doit être préservée grâce à des formules uniques avec ingrédients brevetés testés cliniquement et des protocoles de prise en charge adaptés pour les patients. Cette nouvelle gamme de produits bucco-dentaires est formulée avec des ingrédients naturels, sélectionnés pour leur performance et leur synergie d'action pour préserver le biofilm et l'écosystème buccal. Elle se compose d'un dentifrice microbiotique avec 96 % d'ingrédients naturels, d'un complexe symbiotique à base de souches microbiotiques et d'extraits végétaux, et d'un complexe phytonutritionnel, pour rétablir l'homéostasie buccale.



Laboratoire Nutravance

Tél. : 03 84 24 97 50

@ : contact@buccofilm.fr

3w : buccofilm.fr

► EARTH STONE CHEZ BISICO

Nouveau conditionnement pour ce plâtre composite en dose unique

Le flacon qui contenait l'activateur a été remplacé par un tube afin de faciliter le mélange et surtout prévenir toute perte de produit. Il faut enlever le bouchon rouge du tube de l'activateur et le tenir à portée de main. On perce le centre du pot de poudre (point sur l'opercule) avant de couper l'extrémité de l'embout du tube. Il faut tenir le tube ouverture vers le haut, et utiliser une paire de ciseaux pour couper l'extrémité de l'embout. On maintient le tube ouverture vers le haut et on approche le pot de poudre en l'orientant à 45°, puis on insère l'embout du tube dans l'ouverture précédemment pratiquée dans le pot de poudre. Une fois l'embout du tube inséré dans l'ouverture du pot de poudre, ce dernier peut être tenu à plat ou posé sur le plan de travail. On presse fermement le tube en fermant le poing, jusqu'à vider intégralement son contenu dans le pot de poudre. On retire le tube et on utilise le bouchon rouge pour refermer l'ouverture pratiquée dans le pot. On doit ensuite agiter énergiquement le pot pendant 10 à 12 secondes, puis le taper sur le plan de travail pour homogénéiser le mélange. Après avoir retiré l'opercule, on comprime légèrement le pot entre les doigts pour former un bec, puis on coule le modèle tout en tapant doucement celui-ci sur le bord du plan de travail pour en lisser la surface.

Bisico France

Tél. : 04 90 42 92 92

@ : info@bisico.fr

3w : bisico.fr



SOINS QUOTIDIENS

SOINS SPÉCIFIQUES

Inava

TECHNOLOGIE PROFESSIONNELLE

PARMI
LES MARQUES LES PLUS
RECOMMANDÉES PAR LES
CHIRURGIENS-
DENTISTES*

UN PACTE D'EFFICACITÉ AVEC VOS PATIENTS



Pour passer commande, rendez-vous
sur le site www.pierrefabreoralcare-services.fr

Pierre Fabre
ORAL CARE

225 827 - Janvier 2019

* Enquête IMAGO - Décembre 2017.

Notre science au service de la santé bucco-dentaire


Pierre Fabre
Consumer Health Care
UNE DIVISION PIERRE FABRE MÉDICAMENT

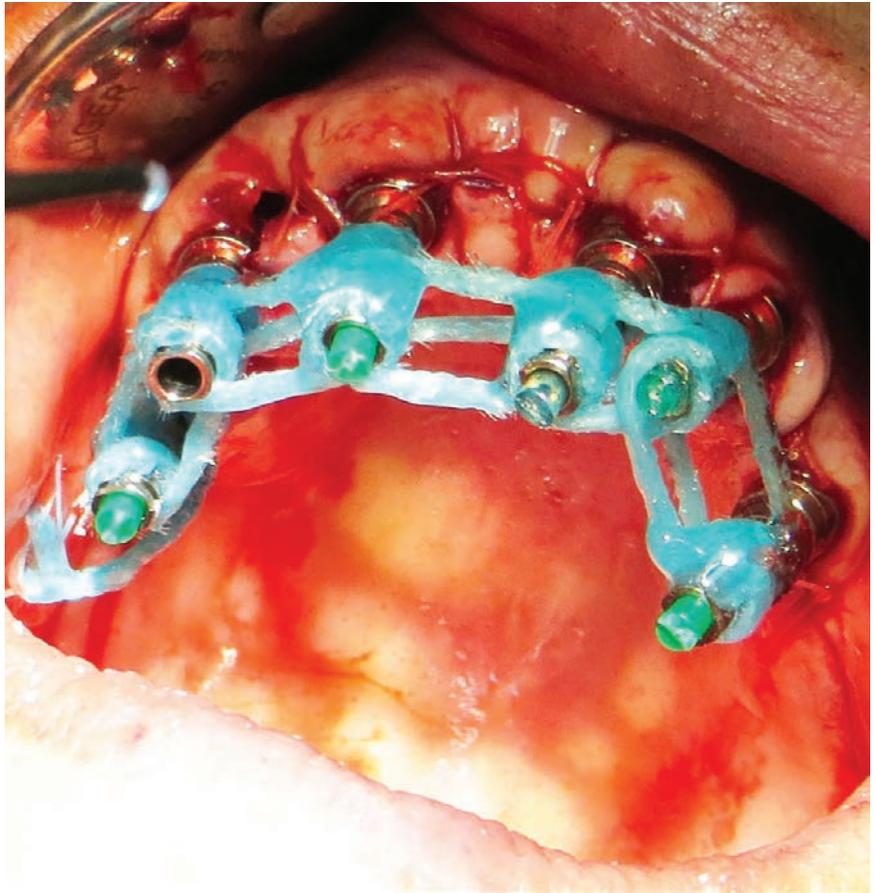
► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► NOUVELLE FIBRE FIBER FORCE CST DE BIO COMPOSANTS MEDICAUX

Transferts d'implants avec 25 µm de précision en 5 min

Pour réaliser une bonne empreinte, précise et rapide, après la pose d'implants, il existe désormais un distributeur *D-Lab* de fibre de verre pré-impregnée *CST-Link* de *Bio Composants Médicaux*. Le but de ce distributeur est de faciliter cette étape avec une fibre de verre pré-impregnée protégée des rayons UV dans un distributeur manuel à bouton pression. Cette innovation permet de gagner en efficacité. La première empreinte sera donc la bonne grâce à la combinaison d'une résine photopolymérisable à faible rétraction (*moins de 9 %*) et la fibre de verre sans aucune rétraction. On pourra ainsi laisser au patient une impression de professionnalisme absolu en réalisant en un seul RDV l'empreinte finale. Ensuite, une prothèse sera réalisée au laboratoire avec la fibre *Fiber Force CST* pour le renfort de la prothèse sur implants. Cette solution en 3D ultra légère, parfaitement passive et hautement esthétique, permettra de proposer une solution de prothèse provisoire ou définitive à tous les patients. La combinaison de *D-Lab CST-LINK* et *Fiber Force CST* garantit un soin rapide, économique, confortable et de très haute qualité.



BCM

Tél. : 04 76 07 79 57

@ : contact@biomedicaux.com - 3w : dental-fiber-force.com

► TOPBASE D'ELSODENT

Le rebasage à la portée de tous

TopBase est un rebasage semi-définitif très économique et biocompatible. C'est une plaque thermoplastique pour le rebasage des prothèses amovibles biocompatible sans BisGMA, Tegdma, Hema. La principale indication est la réalisation des rebasages rigides, semi-définitifs des prothèses amovibles. Il offre une mise en œuvre très facile et rapide (*pas de mélange de produits*). Il nécessite 10 à 15 minutes seulement pour un rebasage complet parfait (*à l'aide d'un sèche-cheveux, ou d'un pistolet à air chaud*). *TopBase* adhère directement et fortement à toutes les résines d'appareils amovibles. Très économique et esthétique, ce procédé de rebasage permet l'enregistrement précis des détails des muqueuses. La plaque peut être remodelée à tout moment en la réchauffant autant de fois que nécessaire. Le produit est bien entendu non toxique. Il se présente en kit de deux plaques maxillaires ou deux plaques mandibulaires. Il se décline aussi en emballage économique, en kit clinique de dix plaques maxillaires ou mandibulaires, mais aussi en set d'une plaque maxillaire et une plaque mandibulaire.



Elsodent

Tél. : 01 30 37 75 75

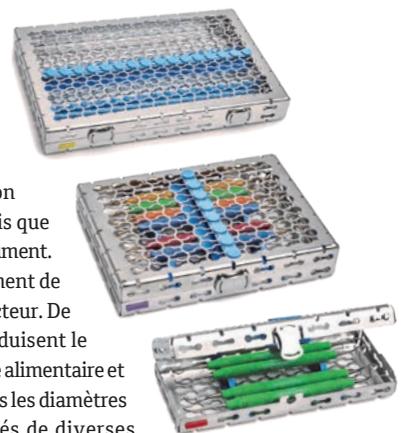
@ : elsodent@elsodent.com

3w : elsodent.com

► CASSETTES GALAXIE DE YOUNG INNOVATIONS

Robuste et ergonomique, la cassette tout-terrain

Parmi les nouveaux produits de *Young Innovations*, les cassettes *Galaxie* ouvrent la voie d'une simplification pour le nettoyage en profondeur et la stérilisation efficace des instruments à main, tout en améliorant l'organisation du cabinet. Un boîtier robuste en acier inoxydable traité contre la corrosion protège l'équipement de grande qualité, tandis que sa conception unique réduit le contact de l'instrument. La forme découpée au laser optimise l'écoulement de l'eau et améliore l'efficacité du laveur-désinfecteur. De plus, les coins arrondis et les bords fendus réduisent le temps de séchage. Les rails en silicone de qualité alimentaire et avec codage couleur sont compatibles avec tous les diamètres de poignées courants et peuvent être placés de diverses manières. La fermeture ergonomique permet d'ouvrir ou de fermer la cassette d'une seule main. Plusieurs modèles sont déclinés : cassette DIN pour vingt instruments, ½ cassette DIN pour dix instruments ou ¼ de cassette DIN pour cinq instruments. La production est assurée par la grande marque américaine de renommée mondiale, *American Eagle*, référence dans l'instrumentation manuelle.



Young Innovations Europe GmbH

Tél. : +49 (0)6221-434 544 2 - @ : info@youngdental.eu - 3w : youngdental.eu

AIDE À RÉDUIRE LES SAIGNEMENTS OCCASIONNELS ET L'INFLAMMATION DES GENCIVES, NATURELLEMENT¹



EN ÉQUILIBRANT LE MICROBIOME BUCCAL^{2*}

Il n'est pas facile de maintenir un brossage efficace, durablement. Pour cette raison, un dentifrice aidant à réduire les saignements occasionnels et l'inflammation des gencives est un adjuvant essentiel au brossage. Zendium agit naturellement, en favorisant l'équilibre du microbiome buccal.

EXCLUSIVEMENT EN PHARMACIES

1. Daly S et al J Dent 2019, 80:S26-S32. 2. Adams SE et al. Nature Scientific Reports 2017;7:43344
* Fait référence au microbiome de la plaque dentaire et à l'abondance relative d'espèces bactériennes ayant un lien établi avec la santé ou les pathologies des gencives au bout de 14 semaines d'utilisation biquotidienne du dentifrice Zendium comparé au niveau de référence.
Unilever France - RCS Nanterre 552 119 216 - TBN #400

► l'avis des utilisateurs

HARMONIZE DE KERR

Des restaurations d'aspect naturel

Ce composite universel de nouvelle génération diffuse et réfléchit la lumière d'une manière très similaire à l'émail humain.

Harmonize de Kerr est un composite universel de nouvelle génération intégrant le concept d'« Adaptive Response Technology » (ART), un réseau de nanocharges présentant des caractéristiques qui aident les chirurgiens-dentistes à obtenir des restaurations d'aspect naturel avec un grand niveau de confort et de simplicité. C'est l'ART qui crée une meilleure intégrité structurelle pour une haute esthétique, une manipulation facilitée et une résistance exceptionnelle.

HARMONIE CHROMATIQUE

Ce composite diffuse et réfléchit la lumière d'une manière très similaire à l'émail humain, améliorant ainsi l'effet caméléon et l'harmonie chromatique. De plus, la taille et la structure des particules sont pensées pour offrir une rétention supérieure du brillant et faciliter le polissage.

Utilisé avec l'instrument à polir Kerr *Opti1Step*, il affiche des résultats très satisfaisants et réguliers.

UNE CHARGE ÉLEVÉE

Harmonize est plus malléable pendant le modelage, se maintient sans s'affaisser et sans coller grâce au modificateur rhéologique et à la forme sphérique des nanocharges ART. Il présente une charge élevée à 81 % et un réseau de nanoparticules de charge renforcé. Il procure à la fois une meilleure polymérisation et intégration avec la résine, résistance et durabilité. ↩



Témoignage du docteur Raphaël Boudas



CE COMPOSITE EST TRÈS POLYVALENT

J'ai choisi ce composite pour sa facilité de manipulation opératoire et ses qualités esthétiques. Je l'ai intégré dans ma pratique quotidienne autant en stratification des dents postérieures que pour les reconstructions esthétiques antérieures. J'apprécie son aisance de manipulation, car ce composite ne colle pas aux instruments durant son façonnage, et son rendu esthétique grâce à sa haute luminosité.

Ce composite est très polyvalent et permet des solutions techniques autant dans les secteurs esthétiques que dans les secteurs postérieurs soumis à de fortes contraintes occlusales.

Je souhaiterais qu'il soit possible de l'utiliser sous forme de matériau d'assemblage des restaurations adhésives en céramique, ce qui permettrait d'utiliser ses propriétés optiques afin d'augmenter la luminosité de la pièce collée.



© Corbis/REUTERS - © iStock by Getty Images

Témoignage du docteur Thierry Caire



UN RÉSULTAT ESTHÉTIQUE TRÈS NATUREL

J'ai été impressionné dès la première utilisation par le résultat esthétique très naturel en antérieur et postérieur. Je l'utilise pour tous les cas de dentisterie restauratrice, de la dent unitaire à la reconstruction complète d'arcades dentaires lors d'érosions avec perte de dimension verticale.

De mon point de vue, la consistance assez ferme est idéale pour façonner la macrogéographie des dents antérieures et les cuspidés des postérieures. La faible rétraction de polymérisation liée à la haute teneur en charges permet de réaliser des restaurations de gros volume. Enfin, la nature des charges facilite grandement le polissage.

Il offre un gain de temps pour obtenir des restaurations naturelles et souvent indétectables. Il est agréable d'utiliser ce produit qui ressemble à de la dentine ou de l'émail en pâte et permet de traiter des cas esthétiques en un seul rendez-vous.

Si c'était possible, j'ajouterais une ou deux teintes plus saturées pour les dents âgées ou très caractérisées. J'apprécierais aussi un marquage des seringues plus « ergonomique ».

Kerr - 3w : kerrdental.com/essayer_Harmonize

Témoignage du docteur Philippe Chpindel



J'APPRÉCIE SA RÉSISTANCE À L'USURE

J'ai choisi ce nouveau composite car je travaille avec cette marque depuis mes débuts. Je l'utilise très souvent pour les composites postérieurs et les facettes composites grâce à l'apport des teintes incisales. J'apprécie sa résistance à l'usure, sa mise en place et sa facilité de polissage. Si c'était possible, je souhaiterais moins de bulles pour la mise en place de l'Incisal Clear.

Témoignage du docteur Laurent Dussarps



IL NE COLLE PAS DU TOUT À LA SPATULE

J'apprécie les qualités optiques de ce composite, le polissage qu'on peut obtenir et sa facilité de manipulation car il ne colle pas du tout à la spatule. On m'avait toujours donné cet argument mais c'est la première fois que c'est vrai (spatule inox ou nitrure de titane).

Il permet, avec une stratification simple, de répondre à la plupart des cas simples (par exemple : A2 émail + A3 dentine) mais aussi à des cas de stratifications complexes sur des dents caractérisées grâce à un large éventail de teintes.

Parresia

Atlas de prothèse implantaire

Richard ABULIUS

Ce livre, ouvrage d'implantologie général qui n'a pas d'équivalent à l'échelle internationale, offre au praticien toute l'information qu'il recherche à ce sujet, une large place est consacrée à la photo.



Il répond à toutes les questions que peuvent se poser les praticiens et livre les étapes d'un processus implantaire : la prise d'empreinte, le choix des pièces et de l'acastillage et des indications sur la métallurgie et les alliages. Il dispense des conseils pour réaliser les essayages avec validation des empreintes.

224 pages, 131 euros
979-10-90762-00-8

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur
www.librairie-garanciere.com

Le congrès de l'ADF tourné vers l'avenir

LE PALAIS DES CONGRÈS
PARIS



La profession dentaire se rassemble du 26 au 30 novembre, à Paris.

Le congrès 2019 de l'ADF a pour thème : « Avenir, construisons-le ensemble ». La profession se rassemblera au Palais des congrès de Paris du 26 au 30 novembre, autour de cette thématique incontournable qu'est l'innovation. Le programme de cette édition 2019 a été élaboré par *Marwan Daas*, président du comité scientifique qui compte 12 membres ⁽¹⁾, avec le concours de la secrétaire scientifique *Tchilalo Boukpepsi*.

Le numérique et son développement dans les cabinets dentaires, les nouveaux matériels et matériaux, l'intelligence artificielle seront abordés au cours de ce congrès, placé sous la présidence de *Serge Armand*.

Le rendez-vous scientifique promet cette année plus d'interaction entre les praticiens et les conférenciers. La vie professionnelle sera largement abordée au cours des séances. Enfin, les prothésistes auront leur place à l'ADF 2019. ☺

A.T.

informations

- Du mardi 26 au samedi 30 novembre au Palais des congrès de Paris (Porte Maillot)
- Programme scientifique à partir du mardi 26 nov., 14 h
- Exposition internationale à partir du mercredi 27 nov., 9 h
- 3w : adfcongres.com

⁽¹⁾ Michel Bartala (*prothèse fixée*), Vincent Blasco-Baqué (*biologie, recherche*), François Bodic (*odontologie restauratrice, biomatériaux*), Sam Boukari (*médecine et chirurgie orales*), Karim Dada (*implantologie*), Sylvie Dupont (ODF), Caroline Fouque (*parodontologie*), Olivier Fromentin (*prothèse amovible, occlusodontie*), Alexis Gaudin (*endodontie*), Delphine Maret-Comtesse (*organisation professionnelle et médico-légale*), Alexia Marie-Cousin (*odontologie pédiatrique*).

L'EXPOSITION

L'exposition de l'ADF concentre sur 23 000 m² de halls les nouveautés liées à l'exercice dentaire. Organisée en collaboration avec le Comident (*Comité de coordination des chambres syndicales de l'industrie et du négoce dentaire*), elle accueillera près de 400 exposants présentant leurs innovations, produits et services.

Les quatre halls de l'exposition sont organisés par thèmes. Le premier rassemble les organismes professionnels, la VPC, la prothèse et l'équipement CFAO-CAO, les prestations de services financiers et les assurances, les sociétés d'édition et la presse professionnelle. Le second hall regroupe l'équipement du cabinet dentaire, les fauteuils et les *units*, l'équipement rotatif et périphérique, le vêtement professionnel. Le troisième décline l'imagerie, la radiographie, l'informatique et l'implantologie. Enfin le quatrième niveau regroupe la prévention, l'hygiène bucco-dentaire et aussi l'implantologie.

- Mercredi 27 novembre, jeudi 28 et vendredi 29 : 9 h à 19 h
- Samedi 30 novembre : 9 h à 14 h.

NSK CHOISIR LA RÉFÉRENCE FAIT LA DIFFÉRENCE

Ti·Max Z

Confort & Technologie de pointe



LA GAMME LA PLUS PERFECTIONNÉE
POUR DES SOINS DENTAIRES D'EXIGENCE

NSK CREATE IT.

NSK France SAS | www.nsk.fr | N° Azur 0808 809 151

Demandez un essai
gratuit en 3 clics sur
www.trynsk.fr

DOUZE PRATIQUES DE L'ART DENTAIRE

LE PRÉSIDENT DU COMITÉ SCIENTIFIQUE, **MARWAN DAAS**, A SOUHAITÉ METTRE EN PLACE UN PROGRAMME PLURIDISCIPLINAIRE DESTINÉ À L'OMNIPRATICIEN.

Répondre aux problématiques quotidiennes des chirurgiens-dentistes est l'un des vœux du président scientifique de l'ADF, *Marwan Daas*. La biologie et la recherche seront mises en avant avec les nouvelles thérapeutiques innovantes, les avancées en matière de pulpite, péri-implantite et risque hémorragique, et le microbiote. Les fondamentaux de l'endodontie seront explorés au travers des fêlures dentaires, de l'aménagement des voies d'accès canalaires ou de l'apport des ciments biocéramiques.

L'implantologie sera détaillée avec les problématiques de gestion esthétique du secteur antérieur, l'implantation immédiate ou différée, le numérique, et la manière d'éviter les complications biologiques et prothétiques. Des questions majeures seront traitées en médecine et chirurgie orales : lésions muqueuses de la cavité buccale, urgences,

complications des greffes sinusiennes et technique du coffrage en greffe osseuse pré-implantaire. Une séance à la thématique peu explorée sera aussi proposée : médecines douces et chirurgie dentaire.

NOUVELLES STRATÉGIES THÉRAPEUTIQUES

L'odontologie restauratrice et les biomatériaux seront en bonne place dans cette édition 2019. Les chirurgiens-dentistes pourront notamment assister à des séances sur le collage en restaurations directes, les données actuelles des restaurations corono-radicaux, les *onlays* et les facettes céramiques.

La parodontologie sera développée autour de la nouvelle classification des maladies parodontales, des tests microbiens ou de la chirurgie minimalement invasive. En matière de prothèse amovible et d'occlusodontie, la médecine dentaire du sommeil, la PAC, l'omnipraticien « occlusodontiste au quotidien » seront des sujets détaillés par les conférenciers. La prothèse fixe offrira aussi un programme dense. Les nouvelles stratégies thérapeutiques, l'empreinte sur dent et implant, les facettes en céramiques et le numérique seront abordés.

Enfin, l'odontologie pédiatrique sera développée avec des questions telles que la traumatologie des dents temporaires ou la gestion de l'espace dans le cas de la perte des incisives maxillaires. L'orthodontie, discipline en constant développement, l'équipe dentaire et l'organisation professionnelle et médico-légale seront trois autres thèmes du congrès.

SE FORMER DANS TOUTES LES DISCIPLINES

L'ADF PROPOSE HUIT SÉANCES DE FORMATION CONTINUE.

Le développement professionnel continu, ou DPC, constitue une obligation incontournable pour tous les chirurgiens-dentistes. La fin du mois de décembre 2019 marque la première échéance pour l'obligation triennale de DPC des professionnels de santé. Ceux qui n'auraient pas encore suivi d'action de DPC depuis deux ans sont ainsi tenus de le faire dans les prochains mois. L'ADF propose huit séances de DPC de trois heures.

• MÉDECINE ET CHIRURGIE ORALES

Diagnostic des lésions muqueuses de la cavité buccale

Mardi 26 novembre - 14 h-17 h

Responsable scientifique : Jean-Christophe FRICAIN

• ODONTOLOGIE RESTAURATRICE/PROTHÈSE FIXE

Les données actuelles des restaurations corono-radicaux

Mercredi 27 novembre - 9 h-12 h

Responsable scientifique : Julien BROUSSEAUD

• PROTHÈSE FIXE/ODONTOLOGIE RESTAURATRICE/IMPLANTOLOGIE

Intégrer le numérique pour optimiser sa pratique esthétique, prothèse, implantologie

Mercredi 27 novembre - 14 h-17 h

Responsable scientifique : Romain CHERON

• ODONTOLOGIE PÉDIATRIQUE

Prise en charge de la petite enfance :

éduquer ou réparer avant 6 ans c'est plus facile !

Jeudi 28 novembre - 9 h-12 h

Responsable scientifique : Dominique DROZ

• MÉDECINE ET CHIRURGIE ORALES

Diagnostic des lésions osseuses de la cavité buccale

Jeudi 28 novembre : 14 h-17 h

Responsable scientifique : Ahmed FEKI

• PLURIDISCIPLINAIRE

Prise en charge de la douleur en odontologie

Vendredi 29 novembre - 9 h-12 h

Responsable scientifique : Vianney DESCROIX

• RECHERCHE/CHIRURGIE

Le risque infectieux chez le patient immunodéprimé : un mystère pour le chirurgien-dentiste

Vendredi 29 novembre - 14 h-17 h

Responsable scientifique : Anne-Laure EJEIL

• ENDODONTIE/ODONTOLOGIE RESTAURATRICE

Gestion des caries profondes, des thérapeutiques de vitalité pulpaire à la restauration fonctionnelle

Samedi 30 novembre - 9 h-12 h

Responsable scientifique : Stéphane SIMON

NSK CHOISIR LA RÉFÉRENCE FAIT LA DIFFÉRENCE

Séries S-Max **M**

Nouvelle génération

Puissance & Performance



LA GAMME ULTRA
PERFORMANTE & FONCTIONNELLE,
SANS COMPROMIS

NSK CREATE IT.

NSK France SAS | www.nsk.fr | N° Azur 0808 809 151

Demandez un essai
gratuit en 3 clics sur
www.trynsk.fr

2019

Soins dentaires naturels et biocompatibles

Formation en ligne du Dr C. Rossi
Tél. : 06 98 92 09 60 - 3w : naturebiodental-pro.com
@ : vip-pro@naturebiodental.com

Coaching individuel clinique et développement du cabinet

Audit et suivi mensuel
Jusqu'au 31 mars 2021 - Dr C. Gaillard
Contact : Céline - Inscriptions : 06 98 92 09 60
@ : contact@gad-center.com - 3w : gad-center.com

Début en octobre

Stage de 2 jours en prothèse sur implants TSV

8 oct. à Angers - Drs T. Bauchet et A. Fruchet
@ : formations.dentalfrance@zimmerbiomet.com

Formations Nutravance

Vous recherchez des solutions innovantes sur le biofilm et les pathologies buccales dans votre exercice quotidien ?

8 oct. à Strasbourg et Montpellier, le 9 à Metz et Marseille, le 10 à Besançon et Nice, le 15 à Lyon et Nîmes, le 16 à Bourg-en-Bresse et Aix-en-Provence, le 17 en Avignon et Loriol-Sur-Drôme - A. Buet et Y. Gille
Contact : Nutravance - Tél. : 03 84 24 97 50
@ : formation@nutravance.fr - 3w : nutravance.fr

Conférence burn out

Bien le connaître pour mieux le combattre
8 octobre à Paris - Dr Deschaux
Contact : Emmanuelle Foucher
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr - 3w : gacd.fr

Gestion de l'esthétique des tissus mous autour des dents et des implants

Cursus de l'Académie
Maîtriser l'esthétique du sourire
Du 8 oct. au 10 juillet 2020 à Aix-en-Provence - Drs Faucher, Paris, Étienne, Dejoui, Ortet, Camaleonte, Jordan, Richelme, Weisrock, Salehi
La bataille de l'adhésion
15 octobre à Aix-en-Provence - Dr F. Raux
Plan de traitement : de la conception à l'acceptation
12 nov. à Aix-en-Provence - Dr Bartala
Live facettes, live labor !
Comment concilier l'esthétique entre praticiens et céramistes
Du 20 au 24 novembre à Aix-en-Provence
Tél. : 06 10 37 86 88
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Académie 3Shape France Ces formations permettent de se familiariser avec l'univers 3Shape

Formation Ortho Planner. Connaître l'environnement de l'orthodontie
3Shape - 8 octobre à Paris
Appliance Designer - Trios - 9 octobre
Trios - 15 octobre
Implant Planner - Dental System Extra
16 octobre
Prothèse adjointe - 24 octobre
Clear Aligner Studio - prothèse adjointe
25 octobre
Indirect Bonding Studio -
Clear Aligner Studio - 29 octobre
Dental System niveau 1 - 30 octobre
Contact : 3Shape France
@ : 3Shape_Training_FR@3shape.com
3w : 3shape.com/3shape-academy-france

Formation ostéotome

10 octobre à Aubagne
Contact : Virginie - Tél. : 06 30 08 60 99
@ : institut.oroface@gmail.com

Prophylaxie dentaire individualisée

Évaluer, expliquer, prescrire, motiver
10 octobre à Grenoble
Contact : UFSBD - Tél. : 01 44 90 93 91/94
3w : formation@ufsbdf.fr

Sinus lift

10 oct. à Strasbourg - Drs M. et A.-C. Metz
@ : formations.dentalfrance@zimmerbiomet.com

Adopter les bonnes postures pour améliorer le soin au cabinet

10 octobre à Valence
Tél. : 05 81 02 41 93 - 3w : sfgd.fr

Cycle de formation continue en parodontologie 2019/2020

Préserver la denture naturelle existante : niveau 1
Du 10 et 12 octobre à Paris
Avoir recours à la chirurgie parodontale avancée, à la prothèse ou à l'implantologie : niveau 2
17-18 janvier 2020 à Paris
Chirurgie plastique parodontale : niveau 3
15-16 mai 2020 à Paris
Perfectionnement en chirurgie plastique parodontale (limitée à 20 places) : niveau 4
17-18 janvier 2020 à Paris
A. Borghettie, C. Fouque et V. Monnet-Corti
Contact : SFPIO
@ : contact@sfpio.com - 3w : sfpio.com

Formations Quicksleeper

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires (chez l'adulte et chez l'enfant) - Anesthésiez sans échec et rapidement les molaires et les pulpites mandibulaires
10 oct. en Corse, 21 nov. à Caen, 12 déc. à Paris - Dr Verpeaux ou Dr Greayd
Contact : Sophie - Tél. : 02 41 56 05 53
@ : sophie@afpad.com - 3w : afpad.com

Formation ostéotome

10 octobre à Aubagne
Contact : Virginie - Tél. : 06 30 08 60 99
@ : institut.oroface@gmail.com

7^e colloque SOSS (Santé orale et soins spécifiques)

« Les nouvelles technologies en santé, une avancée pour tous ! »
10-11 octobre à Angers
3w : soss.fr

Paro - laser et omnipratique

10-11 octobre à Paris - Dr A. Para
Contact : Céline
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Master class Esthétique et implants

10-11 octobre à Paris - Dr Bonnet
Tél. : 04 93 99 99 75 - 3w : fide.fr

Stages intensifs pratiques pour débiter en implantologie

Du 10 au 12 oct., Zimmer Biomet Institute (Suisse) - Drs P. Campan, L. Gineste et T. Denis
@ : formations.dentalfrance@zimmerbiomet.com

Aromathérapie en odontologie

11 octobre à Gap
Tél. : 05 81 02 41 93
3w : sfgd.fr

ITOP Introductory

Prophylaxie individualisée
11 octobre à Rennes, 24 à Paris
Contact : Curaden France
Tél. : 01 43 54 49 10
3w : itop-dental.com

AromTAO - Bioénergétique dentaire

Médecine chinoise et aromathérapie dans nos traitements
11-12 octobre à Saint-Hippolyte
Drs M. Arteil, F. Kimmel et Didier Debar
Contact : Association Ardent
@ : jf.ohlmann@numericable.fr
3w : ardent-asso.fr

Stage d'implantologie avancée 2019/2020

La zone antérieure esthétique l'édenté complet : session 1
11-12 octobre
Les alternatives à la greffe osseuse - les greffes osseuses les complications : session 2
15-16 mai 2020
Contact : SFPIO
@ : contact@sfpio.com - 3w : sfpio.com

Muco-esthétique

Module 2
Du 16 au 18 octobre à Mérignac
Chirurgie plastique parodontale module 3
Du 16 au 18 octobre à Aix-en-Provence
Paro et laser - module 4
14-15 novembre à Aix-en-Provence
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-para.com
3w : academie-depara.fr

Décisions absurdes

Comment les éviter ?
17 octobre à Paris
Contact : Société odontologique de Paris
Tél. : 01 42 09 29 13
@ : secretariat@sop.asso.fr
3w : sop.asso.fr

La chirurgie plastique parodontale dans tous ses états

17 oct. à Bordeaux - Dr Fouque
Contact : Nathalie Gérard, SFPIO Aquitaine
Tél. : 06 37 71 08 36 - 3w : cpioa.fr

L'endodontie de luxe à prix discount

17 octobre à Paris - Dr H. Setbon
Tél. : 09 50 63 82 45 - @ : Afos.idf@free.fr
Inscriptions : 3w : osaf.fr/pdf/conf29oct2019.pdf

Formation Eléa

Formez-vous à l'injection d'acide hyaluronique
17 octobre et 12 décembre à Paris
Contact : Suzy - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : thomas.s@skinelitis.com - 3w : skinelitis.com

Le patient au cœur de la dentisterie numérique

17 octobre à Paris
Drs É. Crauste et É. Lanoiselée
3w : https://bit.ly/2NGp55b

Formations lasers

17 octobre à Lille, 12 décembre à Paris, Dr Gérard Rey
Tél. : 0 805 620 160
@ : info@kaelux.com

NSK CHOISIR LA RÉFÉRENCE FAIT LA DIFFÉRENCE

Ti-Max X

Robustesse & Fiabilité



LA GAMME D'INSTRUMENTS ERGONOMIQUES
À LA FIABILITÉ APPROUVÉE

NSK CREATE IT.

NSK France SAS | www.nsk.fr | N° Azur 0808 809 151

Demandez un essai
gratuit en 3 clics sur
www.trynsk.fr

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Greffes osseuses en implantologie

17-18 oct. à Paris - H. Antoun
Tél. : 01 85 09 22 89
3w : ifcia-antoun.com/fr/

Perturbateurs endocriniens au cabinet dentaire

Où les trouve-t-on ? Pourquoi et comment les éviter ?
18 octobre à Strasbourg
Contact : FFCD
Tél. : 05 81 02 41 93
3w : sfcd.fr

Prothèses implantaires

De la conception à la réalisation, maîtrisez tous les aspects, théoriques et pratiques, de la prothèse implantaire sous toutes ses formes
18-19 oct. à Tours - Dr G. Gardon-Mollard
@ : contact@thedentalist.fr
3w : thedentalist.fr/formations

Atelier piézochirurgie et implants en céramique

19 octobre à Bruxelles - Pr. M. Wainwright
Contact : European Academy of Ceramic Implantology (EACIM)
3w : eacim-ceramic-implantology.com

Orthocaps, traitements par aligneurs

Formation à l'utilisation et certification
21 oct. à Bordeaux - Dr Khan et Pr Sorel
Contact : RMO Europe - Service cours et séminaires
Tél. : 03 88 40 67 35 - 3w : rmoeurope.com
@ : seminaires@rmoeurope.com

Restaurations esthétiques du sourire sans préparation ou micro-invasives

21-22 octobre à Aix-en-Provence
Drs D. Dietschi et S. Ortet
Tél. : 06 10 37 86 88
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Tout savoir sur la nouvelle CCAM

Gérer sereinement les actes de dentisterie esthétique
23 oct. à Aix-en-Provence - É. Attali
3w : academie-du-sourire.com

DIU lasers et médecine buccale

24-25 octobre à Nice
Contact : faculté de chirurgie dentaire université Nice Sophia Antipolis
Tél. : 04 89 15 22 53
@ : odontologie.formatation-continue@unice.fr
3w : unice.fr

Esthet' Practical

Érosion et usures (*overlays/veneers*)
24-25 octobre à Strasbourg
Analyse et projet esthétiques numériques (*smile design*)
7-8 novembre à Strasbourg
Contact : Esthet' Practical - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

Formation de formateurs

Apprendre à maîtriser toutes les techniques de l'animation de conférences, compétences oratoires, pertinence, gestion du stress, traitement des objections...
25 oct., 8 nov., 20 déc. à Paris
Contact : Sonia Spelen
Tél. : 06 27 12 64 68
@ : sonia.spelen@cohesiondentaire.fr
Chaîne You tube : Cohésion Dentaire

Sortir définitivement du burn out

Identifier les facteurs déclencheurs, résoudre la dimension physique et émotionnelle du *burn out* et le traiter à la source.
26-27 octobre à Paris
Contact : Sonia Spelen
Tél. : 06 27 12 64 68
@ : sonia.spelen@cohesiondentaire.fr
Chaîne You tube : Cohésion Dentaire

Symposium franco-israélien d'endodontie

Du 31 oct. au 1^{er} nov. à Paris - Dr H. Setbon
Tél. : 09 50 63 82 45 - @ : Afos.idf@free.fr
Inscriptions : 3w : osaf.fr/pdf/conf29oct2019.pdf

Début en novembre

TP Live Tuto'Box web training

Connectez-vous et adhérez au collage
6 nov., 7 nov., 14 nov., 20 nov., 4 déc., 9 déc. - Drs C. Laulan et A. Salehi
3w : ivoclarvivadent.com

Du cas simple à la gestion des complications avec les innovations Straumann Group

7 novembre à la faculté de Garancière
Drs Dada, Pariante, Daas, Missika, Benhamou, Goudal, Zadikian

Le choix des matériaux

7 novembre à Paris
Contact : Coefi - Tél. : 06 61 20 26 55
@ : contact@coefi.fr - 3w : coefi.fr

22^e Journées de l'orthodontie

Du 7 au 10 novembre à Paris
3w : journees-orthodontie.org

Formation en continue

Extraction et comblement
7-8 novembre à Nice
Contact : Génération Implant
Tél. : 06 33 72 73 08
3w : generation-implant.com

COMMUNIQUEZ votre événement dans Dentoscope c'est facile agenda@dentoscope.fr

Les pathologies de la muqueuse buccale

Savoir bien agir selon le degré d'urgence et de gravité
7 novembre à Brest,
5 décembre à Lyon,
19 décembre à Toulouse
Contact : UFSBD - Tél. : 01 44 90 93 91/94
@ : formation@ufsbdf.fr 3Shape_Training_FR@3shape.com
3w : 3Shape.com/fr-fr

Plan de traitement

De la conception à l'acceptation
12 nov. à Aix-en-Provence
Dr M. Bartala
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Académie 3Shape France

Ces formations permettent de se familiariser avec l'univers 3Shape (10 participants maximum)
Dental System niveau 1 - 12 novembre
Dental System niveau 2 - 13 novembre
Dental System Esthétique - applications *Trios* - 14 novembre
Implant Studio niveau 1 - 19 novembre
Implant Studio niveau 2 - 20 novembre
Ortho Planner - 21 novembre
Contact : 3Shape France
@ : 3Shape_Training_FR@3shape.com
3w : www.3shape.com/3shape-academy-france

Chirurgie guidée

21-22 nov. à Aix-les-Bains - Dr Caspar
@ : formations.dentalfrance@zimmerbiomet.com

La communication en dentisterie esthétique

25 novembre à Aix-en-Provence
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Congrès ADF

Du 26 au 30 novembre à Paris
3w : adfcongres.com/fr/

Début en décembre

Congress on Prosthodontics and 3D designing

2-3 décembre à Dubai
@ : prosthodontics@dentistrysummit.com
3w : prosthodontics.pulsusconference.com/

Esthétique

Facettes de A à Z
4-5 déc. à Paris - Dr M. Clément
Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Académie 3Shape France

Ces formations permettent de se familiariser avec l'univers 3Shape (10 participants maximum)
Implant Planner - 5 décembre
Implantologie - 6 et 10 décembre
Prothèse adjointe - 11 décembre
Trios - 17 décembre
Trios Design Studio - 18 décembre
Appliance Designer - 19 décembre
Contact : 3Shape France
@ : 3Shape_Training_FR@3shape.com
3w : www.3shape.com/3shape-academy-france

Tout savoir sur la nouvelle CCAM

6 décembre à Bordeaux - Dr M. Clément
Contact : Céline
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Symposium Orthocaps

User Meeting
6-7 déc. à Hamm (Allemagne) - Dr W. Khan
Contact : RMO Europe - Service cours et séminaires
Tél. : 03 88 40 67 35
@ : seminaires@rmoeurope.com
3w : rmoeurope.com

Paro clinique

Module 1 - comprendre les causes, traiter et maîtriser les parodontites agressives
Du 9 au 13 décembre à Aix-en-Provence
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academiodeparo.fr

INNOVEZ AVEC KAELUX !

NOUVEAUX LASERS GAMME EXPERT



FORMEZ-VOUS AVEC KAELUX !

Journées de formations lasers
Cours, applications, bénéfiques, protocoles
et travaux pratiques

SAVE THE DATE

Formations applications tout type de laser : Lille 17 octobre - Paris 12 decembre 2019

Formation spéciale applications Erbium YAG : Paris 23 janvier 2020

Formations assurées en totale liberté scientifique par le Docteur Gérard Rey
Diplômé de la faculté de Médecine - Docteur en chirurgie Dentaire - Diplômé en Expertise Bucco-Dentaire - Expert in Oral Implantology DGOI - AFI
Directeur d'Enseignement sur les Lasers Médicaux - Paris Garancière - Milan Bicocca Montpellier UFR - Professeur A.C. Université Milan Bicocca

Formations Lasers : 300 € (Cours, TP, et déjeuner inclus).
Renseignements : info@kaelux.com - Tél. 0 805 620 160. www.kaelux.com

 **Kaēlux**
LASERS DENTAIRES ET FORMATIONS

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Chirurgie muco-gingivale

Formation continue

12 décembre à Nice

Tél. : 06 33 72 73 08

@ : secretairegi@gmail.com

Le dilemme prothétique dans la reconstruction des patients au pronostic parodontal compromis

12 décembre à Bordeaux

Contact : Nathalie Gérard, SFPIO Aquitaine

Tél. : 06 37 71 08 36 - 3w : cpioa.fr

Komet Endo Tour

12 décembre à Nancy

Tél. : 01 43 48 89 90

@ : endodontie@komet.fr

3w : komet-endo.com

Communication, organisation

Gestion du cabinet

12-13 déc. à Bordeaux - Dr C. Gaillard

Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41

@ : contact@gad-center.com

3w : gad-center.com

Congrès CIDAE

6^e édition du congrès international de dentisterie adhésive et esthétique

12 au 14 décembre à Bruxelles

3w : cidae.be

Formation pratique assistantes dentaires

Améliorer son taux de transformation de devis pour une meilleure rentabilité

13 décembre à Paris

Tél. : 01 56 79 59 93 - @ : olga.gast@nsk.fr

Master class Esthétique et implants

19-20 décembre à Aix-en-Provence

Dr O. Etienne

3w : academie-du-sourire.com/

Janvier 2020

Aménagements muqueux sur dent

9-10 janvier à Paris - Drs H. Antoun, S. Pereira, S. Aroca, O. Zouiten

Tél. : 01 85 09 22 89 - 3w : ifcia-antoun.com/fr/

Paro 2020 La grande confrontation

16 janvier à Paris

La nouvelle classification des maladies parodontales engendre-t-elle une nouvelle donne thérapeutique ? - F. Duffau

Recourir aux lasers en pratique parodontale - pourquoi/comment ? - A. Para

La méthode Bonner pour guérir toutes les parodontites - N. Berkani

Une parodontie holistique et scientifique : l'un n'empêche pas l'autre - C. Romagna

Aménagement des tissus mous autour des implants, une nécessité ?

A. Dagba

Paro-implantologie : évolution des critères d'arbitrage entre conservatisme et radicalisme thérapeutique - M. Abbou

M. Reners, présidente scientifique et modératrice de la journée.

Contact : Société d'intérêts communs pour travailler mieux (SICTmieux)

@ : contact@sictmieux.com

3w : https://bit.ly/2YFPZLJ

Master class Esthétique et implants

30-31 janvier à Paris

Dr Antoun

Tél. : 01 85 09 22 89

3w : ifcia-antoun.com/fr/

Février 2020

155th Midwinter Meeting

Du 20 au 22 février à Chicago (Étas-Unis)

3w : cds.org/meetings-events/midwinter-meeting/

Mars 2020

Dental Forum 2020

Journées internationales des prothésistes dentaires et des fabricants

Du 12 au 14 mars à Paris

Tél. : 01 53 85 82 78

@ : info@dentalforum2020.com

3w : http://www.dentalforum.fr/

Début en avril 2020

Oral reconstruction global symposium

Du 30 avril au 2 mai à New-York (Étas-Unis)

Contact : S. Debonque

Tél. : 01 41 79 74 82

3w : https://symposium2020.orfoundation.org

Début en mai 2020

21^e Congrès Odenth

Bien-être au cabinet dentaire : les solutions naturelles pour l'équipe soignante et le patient

Du 21 au 23 mai à Porto Vecchio

Tél. : 06 16 35 13 02

@ : congrès.odenth@gmail.com

3w : https://odenth.com

Roots Summit

Du 21 au 24 mai à Prague

3w : roots-summit.com/

Juin 2020

Congrès de la SFPIO

Transitions et innovations

12-13 juin à Saint-Malo

Contact : SFPIO

@ : contact@sfpio.com

3w : https://www.sfpio.com

Dentiste Expo

Du 25 au 26 juin à Paris

3w : dentisteexpo.com

Pour que l'esthétique et la fonction soient enfin réunies

30 juin à Aix-en-Provence

@ : nathalie.negrella@aixcontinuum.com

DENTOSCOPE
lu dans tous les
cabinets dentaires

Septembre 2020

FDI World Dental Congress Shanghai

Du 1^{er} au 4 septembre

@ : info@fdiworldental.org

3w : fdiworldental.org/

Ideals Congress 2020

International Dental Ethics and Low Society

Du 5 au 7 septembre en Belgique

(Faculty Club à Leuven)

3w : ideals.ac/congress/

Octobre 2020

9^e International Orthodontic Congress

Du 4 au 7 octobre au Japon

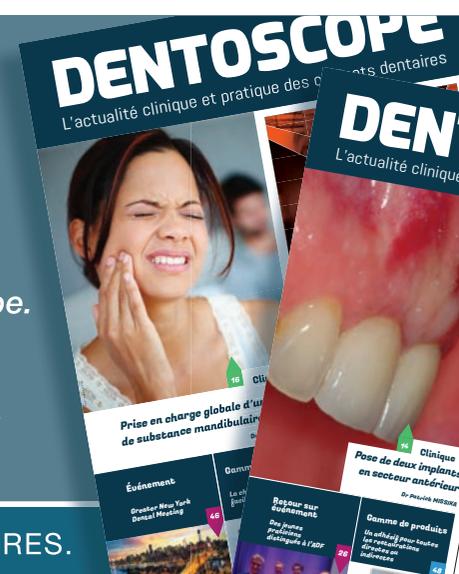
3w : wfo2020yokohama.org

SOUMETTRE UN CAS CLINIQUE

- > Vous souhaitez proposer un article clinique ou un rapport de cas ?
- > Vous pouvez nous soumettre votre article afin qu'il soit publié dans Dentoscope.

Transmettez votre proposition de sujet ou votre article à l'adresse : agnes.taupin@parresia.fr
Nous vous enverrons nos recommandations aux auteurs et serons à votre écoute pour discuter de votre publication.

DENTOSCOPE, VOTRE MAGAZINE DIFFUSÉ DANS TOUS LES CABINETS DENTAIRE.



Gestion pratique des complications en implantologie

Parresia



Marc Bert

Cet ouvrage se veut essentiellement pratique. La résolution d'un problème n'est pas le seul but d'un professionnel. La connaissance d'une éventuelle complication permet d'anticiper son apparition et de vérifier si la technique ou le système utilisés permettront, si elle advient, de la résoudre facilement : existe-t-il une tréphine adaptée au diamètre de l'implant, un taraud adapté à son filetage intérieur, un « centreur » facilitant la dépose d'une vis cassée ? La prothèse construite est-elle facilement démontable afin d'accéder aux vis ou aux implants ? La prothèse de recouvrement a-t-elle été renforcée préventivement, de même que la prothèse antagoniste ?

À SAVOIR

Des vidéos de pratique clinique viennent compléter l'ouvrage afin d'accompagner au mieux le praticien dans son apprentissage et sa formation.

328 pages, 145 euros
978-2-7598-2039-9

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur www.librairie-garanciere.com

Bon de commande

Librairie Garancière

OUI, je commande
« Gestion pratique
des complications en
implantologie »

Je retourne le bulletin
avec mon règlement par chèque
à l'ordre de :

Parresia

109 avenue Aristide Briand
CS 80068
92541 Montrouge, France

Tél. : +33 (0)1 49 85 60 48

@ : contact-librairie.garanciere@parresia.fr

Nom :Prénom :

Adresse :

Code postal : | | | | | Ville :

Tél. : | | | | | | | | | |

Email@.....

« Gestion pratique des complications en implantologie » au prix de 145 € TTC,

Frais de livraison (obligatoires) France métropolitaine : 9€

soit **154 € TTC** au total

Je règle par chèque à l'ordre de Parresia

Traitement endodontique en toute sécurité

Présentation d'un protocole simple dans le cas d'une pulpite irréversible.

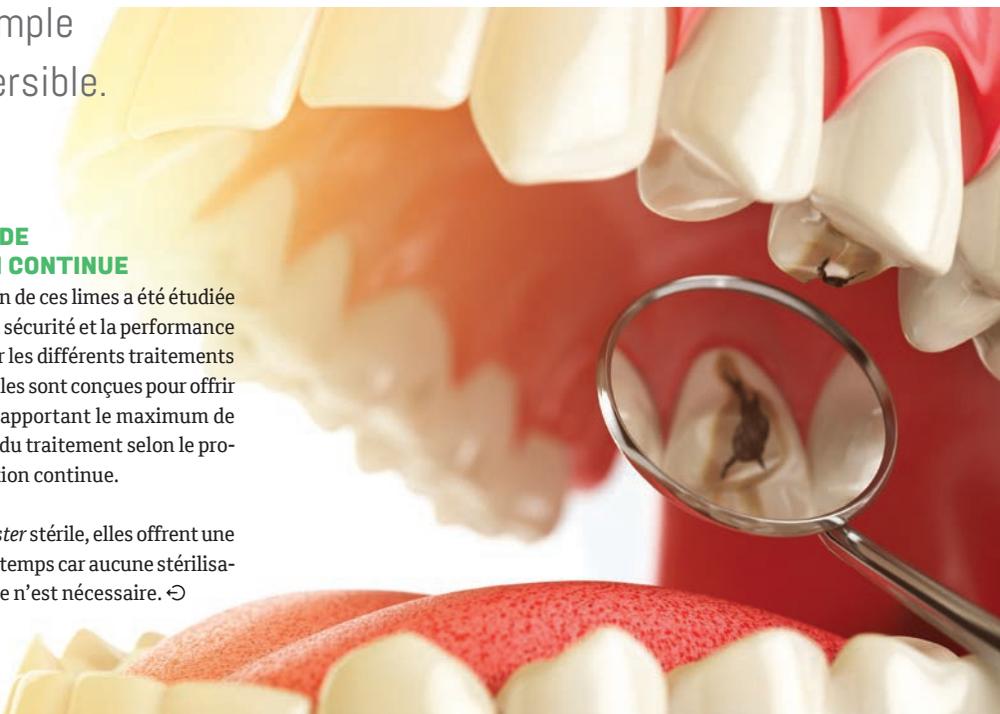
Les limes *Multitaper* de *Proclinic Expert* offrent une performance élevée en endodontie du fait de leur forte résistance et de leur efficacité. La composition chimique du matériel de ces limes a été évaluée semi-quantitativement via une inspection au microscope électronique à balayage (MEB) et à partir des spectres EDX correspondants. Les valeurs permettent de conclure que la composition du matériau est très similaire à celle des limes leaders du marché.

La lime *Multitaper* offre une excellente performance sur tous types de canaux. Son manche de taille réduite, de seulement 11 mm, améliore son accessibilité dans les zones postérieures.

PROCÉDÉ DE ROTATION CONTINUE

La conception de ces limes a été étudiée et garantit la sécurité et la performance requises pour les différents traitements de canaux. Elles sont conçues pour offrir la flexibilité apportant le maximum de sécurité lors du traitement selon le procédé de rotation continue.

Avec leur *blister* stérile, elles offrent une économie de temps car aucune stérilisation préalable n'est nécessaire. ⇐



CAS CLINIQUE - Drs. Hipólito FABRA CAMPOS et Victoria CHORDÁ MARTÍNEZ

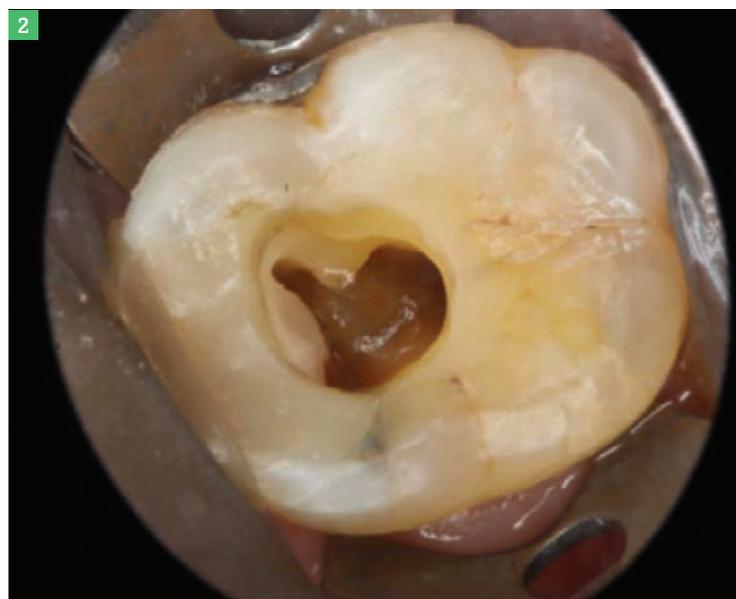


Fig.1 : Radiographie initiale d'une 36 allant subir une endodontie du fait d'une pulpite irréversible.

Fig.2 : L'ouverture réalisée sur la couronne jusqu'à parvenir au fond de la cavité pulpaire permet d'identifier l'entrée des principaux canaux. Le fond de la cavité pulpaire est ainsi visible.

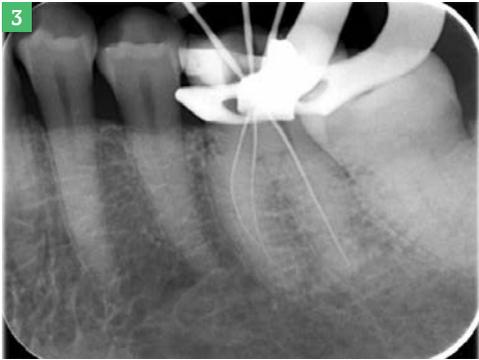


Fig.3 : Cliché de contrôle depuis la zone mésiale pour déterminer la longueur de travail. Fig.4 : Élargissement de l'entrée du canal avec la lime SX pour un meilleur accès.
Fig.5 : Utilisation de la lime F1 en n°20, jusqu'à la longueur de travail.



Fig.6 : Terminez avec la lime F2 en n°25, jusqu'à la longueur de travail. Fig.7 : Détails des trois canaux préparés, avec le fond de la cavité pulpaire. Fig.8 : Les pointes de gutta-percha sont positionnées dans chacun des canaux préparés.

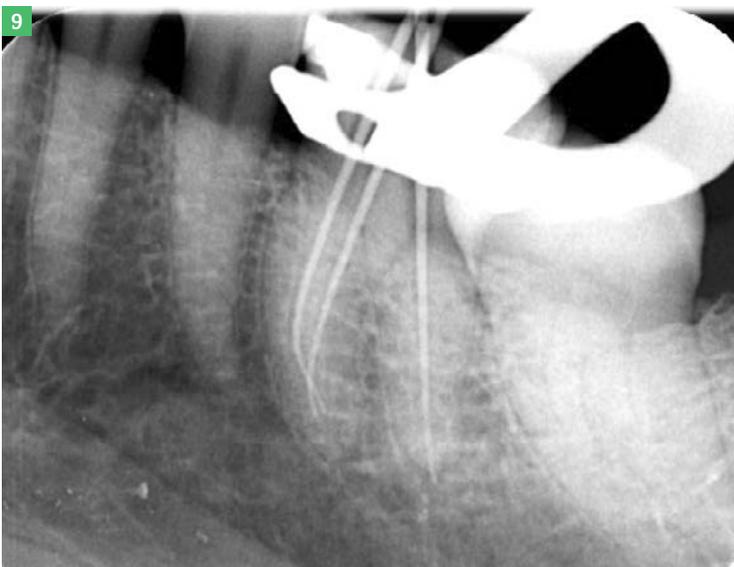


Fig.9 : Cliché de contrôle depuis la zone mésio-radiale. Fig.10 : Cliché final du traitement.

les auteurs

Dr Hipólito FABRA CAMPOS
 • Docteur en chirurgie dentaire
 • Pratique en endodontie dans le cabinet Fabra

Dr Victoria CHORDÁ MARTÍNEZ
 • Pratique en endodontie dans le cabinet Fabra

Proclinic Expert

@ : info@proclinic-products.com
 3w : proclinic-products.com

Protocole d'élimination de l'inflammation lors du traitement d'une gingivite localisée

Un traitement approprié et une motivation approfondie sont nécessaires pour améliorer l'état de santé de la cavité buccale en travaillant d'un point de vue clinique et avec une approche psychologique du patient.

Notre cas de figure présente une patiente âgée de 22 ans avec une anamnèse générale négative et une gingivite ; (Fig.1). La raison de sa visite était purement esthétique car la patiente

voulait bénéficier d'un traitement orthodontique pour les dents avant supérieures qui se chevauchent. On constate l'absence évidente d'une éducation appropriée à l'hygiène orale.



les auteures

Pr Annamaria GENOVESI

- Professeure et directrice des programmes postuniversitaires en hygiène dentaire à l'université G. Marconi de Rome
- Responsable du service de prévention et d'hygiène orale de l'Institut stomatologique de Toscane



Dr Chiara LORENZI

- Diplômée en hygiène dentaire
- Présidente du SISIO (Società Italiana di Scienze dell'Igiene Orale)
- Collaboratrice à l'Institut stomatologique de Toscane, Fondation pour la clinique, la recherche et la formation supérieure en odontologie



Depuis 1969

TRIHAWK 50



Fig.2 : Détail de la dent 21 avec sondage et présence d'œdème.

Fig.3 : Lors de la seconde séance, on peut constater une amélioration générale due à l'application des instructions d'hygiène orale à domicile.



De ce fait, il est nécessaire de soumettre la patiente à une thérapie parodontale non chirurgicale conjuguant motivation et instructions avec l'appui de la technique *full mouth disinfection* modifiée.

PREMIÈRE SÉANCE

Nous collectons la documentation photographique initiale et réalisons un sondage parodontal (*celui-ci n'indique pas de perte de l'attache parodontale*) ; (Fig.2). D'autre part nous relevons des indices de plaque et de saignements. Lors de cette séance, la patiente ne reçoit aucun type de traitement. Seule la partie relative à la motivation est abordée. Des instructions en termes d'hygiène orale lui sont fournies en lui indiquant les instruments

les plus adaptés au contrôle du biofilm bactérien. Nous conseillons l'usage d'une brosse à dents électrique (*Sonicare Philips*) utile pour la désagrégation du biofilm ainsi que pour son action dynamique sur les fluides en mesure de réduire la présence d'agents pathogènes de toutes les niches de rétention de la bouche. Nous préconisons aussi l'utilisation de bâtonnets interdentaires en caoutchouc (*GUM Soft picks advanced*) et un brosse-langue (*Philips*).

La patiente est invitée à suivre le protocole classique à domicile de la technique dite *Full mouth* au moyen de bains de bouche et d'applications d'un gel à la chlorhexidine (*Plak Out*).

Tri Hawk célèbre
50 ans d'excellence
avec son chef-d'œuvre,
la Transmétal Talon 12.

2+1 Gratuit
Rouleaux de 50 fraises
soit €2.86* la fraise.

ADF stand N° 1P20



Commandez directement
chez Tri Hawk

+352 20 99 23 28
europesales@trihawk.com
www.trihawk.com

OU
Chez votre
fournisseur
habituel

*TTC, frais de ports supplémentaires.

► **clinique** : Professeure Annamaria GENOVESI et docteure Chiara LORENZI

PROPHYLAXIE



Fig4 : On remarque l'effet cavitation des ultrasons piézoélectriques.



Fig.5 : L'absence de saignements permet une meilleure visibilité.



Fig.6 : À la fin de la séance de traitement après le débridement ultrasonique et le « deplaquing ». On peut remarquer une agression réduite des tissus mous.



Fig.7 : La guérison est constatée lors de la réévaluation thérapeutique : l'application du protocole FMDM permet de maintenir la stabilité des tissus en limitant les dommages esthétiques.



Fig.8 : Détail démontrant l'état de santé parodontale.

Depuis 1969

TRIHAWK 50

Ainsi, les conditions nécessaires sont mises en place afin d'atteindre de façon autonome un niveau d'inflammation locale réduit.

DEUXIÈME SÉANCE APRÈS 10 JOURS

La patiente présente une réduction évidente de l'inflammation locale avec une amélioration des indices parodontaux ; (Fig.3). La réduction de l'œdème gingival met en évidence le tartre sous-gingival facilitant ainsi son élimination complète. Le traitement est effectué en une seule séance en utilisant le *Combi Touch* (*Mectron*), dispositif qui s'appuie sur les technologies à ultrasons et d'aéropolissage. Il n'a pas été nécessaire de procéder à une anesthésie car la préparation à domicile a permis une réduction de l'inflammation locale avec une perception réduite de l'hypersensibilité de la dentine. Ce traitement indolore a également été possible grâce à l'utilisation du mode *Soft Mode* du dispositif *Combi touch* qui permet d'éviter une oscillation excessive de l'insert, offrant ainsi un mouvement délicat mais efficace. Par ailleurs, grâce à la technologie ultrasonique, il a été non seulement possible d'éliminer de façon efficace le tartre, mais avec l'action de cavitation ; (Fig.4) nous avons pu agir à l'intérieur des niches de rétention, combattant ainsi les bactéries pathogènes anaérobies sans agresser les structures de la cavité buccale.

Les inserts à ultrasons *S1* et *S2* (*Mectron*) ont été utilisés pour le débridement supragingival et sous-gingival de toutes les surfaces, y compris les zones interproximales. Ces inserts ont été employés généralement verticalement pour désagréger complètement les concrétions de tartre. L'insert *P2* (*Mectron*) a été utilisé horizontalement et de façon oblique pour compléter l'élimination d'éventuelles concrétions résiduelles.

Une poudre de glycine associée à la technologie d'aéropolissage de *Combi touch* est utilisée pour compléter la désagrégation du biofilm de toutes les niches de rétention supragingivales et sous-gingivales.

RÉÉVALUATION APRÈS 15 JOURS

Lors du contrôle, la patiente présente une absence totale de saignements ; (Fig.5). Un « deplaquing » à base de poudre de glycine est effectué pour éliminer un éventuel biofilm ; (Fig.6). L'entretien à domicile semble efficace.

On conseille à la patiente l'utilisation d'un dentifrice à l'ozone (*Innovares Dento3*) et un collutoire avec des antioxydants (*Emoform Glic*) en vue de restaurer l'équilibre microbiologique local. Nous l'engageons également à un suivi tous les quatre mois pour un entretien par un professionnel. Le protocole *FMDM* (*full mouth disinfection modifié*) offre davantage de confort au patient, réduit le temps de traitement, respecte les tissus parodontaux et prévient la bactériémie associée aux protocoles « full mouth » classiques. Il ne faut pas oublier que la santé parodontale ne s'obtient pas en agressant les tissus durs et mous, mais en rééquilibrant la flore bactérienne de la cavité buccale et des poches parodontales.

CONCLUSIONS

Dans cette étude de cas, nous avons voulu démontrer qu'une approche clinique appropriée et une motivation approfondie sont nécessaires pour améliorer l'état de santé de la cavité buccale en travaillant d'un point de vue clinique ainsi qu'au moyen d'une approche psychologique du patient. Nous avons rétabli la santé physiologique des tissus de la patiente, outre une application excellente des instructions à domicile, favorisant une estime de soi positive et entretenant l'aspect esthétique important pour nos patients ; (Fig.7, 8).

Le protocole *Full Mouth Disinfection* modifié a permis de venir à bout de l'inflammation gingivale. La patiente a exprimé une appréciation particulière du traitement dont elle a bénéficié notamment grâce à la réduction de la douleur et à l'aspect très peu invasif du protocole. Ces aspects contribuent de façon remarquable au confort du patient ainsi que du praticien lors des diverses phases de mise en œuvre du traitement avec une économie biologique et de temps notable. ☺

Nous avons rétabli la santé physiologique des tissus de la patiente.

Tous les musiciens n'ont pas le talent d'un premier violon, mais tous les dentistes peuvent utiliser la transmétal Talon de Tri Hawk, la stradivarius des fraises transmétal !

2 + 1 Gratuit
Rouleaux de 50 fraises
soit €2.86* la fraise.

ADF stand N° 1P20



**Commandez directement
chez Tri Hawk**

+352 20 99 23 28

europesales@trihawk.com

www.trihawk.com

ou
**Chez votre
fournisseur
habituel**

*TTC, frais de ports supplémentaires.

► la gamme de produits

HYGOWATER DE DÜRR DENTAL

Écologique et sans chimie ajoutée

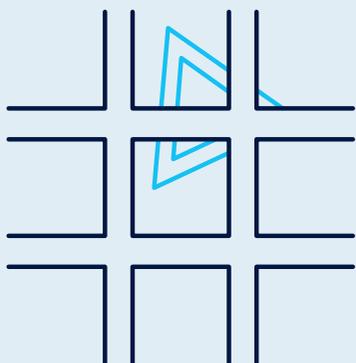
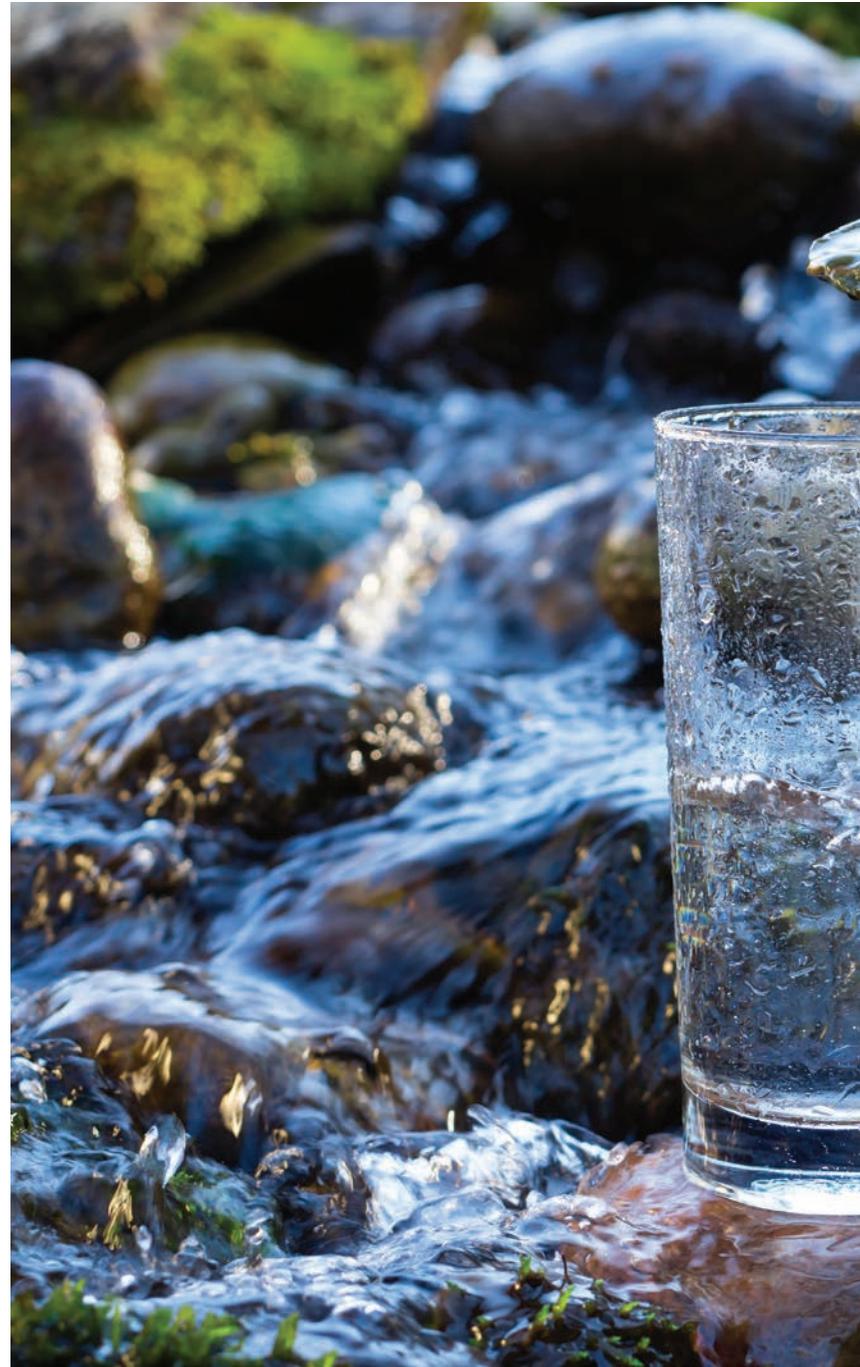
Ce système unique assure la préparation de l'eau pour le fauteuil dentaire.

Le fauteuil dentaire est propice à la formation du biofilm et de microorganismes tels que les bactéries *pseudomonas*, les *klebsiella*, les légionnelles, les *gardia* et les *cryptosporidium*. Ces microorganismes parviennent, via l'eau réfrigérante, l'eau de rinçage buccal et les aérosols, dans la bouche du patient et peuvent mettre sa santé en danger ainsi que celle du personnel. Les aérosols chargés en germes portent en outre préjudice autant au praticien qu'à l'ensemble de l'équipe du cabinet. L'hygiène de l'eau pour les fauteuils dentaires est donc un paramètre important, d'autant que les exigences légales et les normes EN sont de plus en plus strictes. *Hygowater* de *Dürr Dental* soutient le praticien et garantit le maintien durable d'une eau de travail présentant la qualité de l'eau hygiénisée dans le cabinet dentaire par le biais de sa technologie unique *Hygowater*.

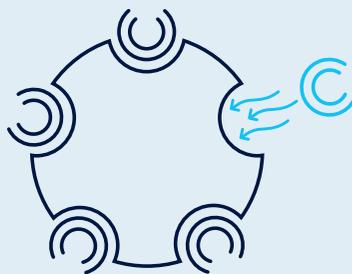
Conformément à la communication « Prévention des infections en

odontologie - Exigences en matière d'hygiène » de la commission pour l'hygiène des hôpitaux et pour la prévention des infections (*KRINKO*) auprès de l'*institut Robert Koch*, seule de l'eau de travail présentant la qualité de l'eau hygiénisée peut être injectée dans le fauteuil. Même en respectant ce standard, les systèmes d'écoulement d'eau des fauteuils sont souvent colonisés par différents microorganismes. Ces derniers peuplent et prolifèrent en un biofilm qui adhère aux parois des systèmes d'écoulement d'eau. En outre, la *KRINKO* recommande de respecter une concentration en bactéries inférieure à 100 unités formant des colonies par millilitre d'eau (*100 UFC/ml*). Le praticien doit donc, avec des mesures et des produits adaptés et validés, s'assurer que les microorganismes sont réduits à un minimum (*<100 UFC/ml*) et que le biofilm est éliminé durablement des tuyaux.

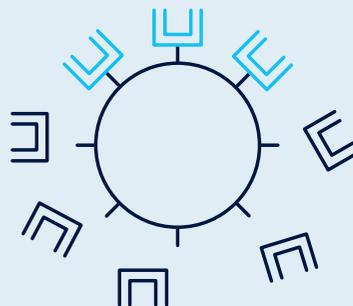
Hygowater est un système prenant en compte toutes les exigences en matière d'hygiène de l'eau. Il respecte la



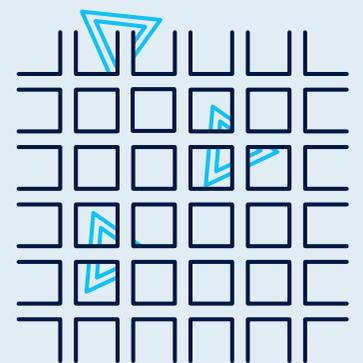
PRÉFILTRE



CHARBON ACTIF



ÉCHANGEUR D'IONS



FILTRE FIN



Seule de l'eau de travail présentant la qualité de l'eau hygiénisée peut être injectée dans le fauteuil.



Dürr Dental
 Tél. : 01 55 69 11 50
 @ : info@durr.fr
 3w : duerrdental.com/fr

loi de minimisation conformément à l'ordonnance sur l'eau potable et remplit également les directives en matière de produit médical de classe I ainsi que celles de la « Liste conformément à l'article 95 » du règlement de l'UE sur les produits biocides (RPB). Le parcours en chute libre obligatoire de la catégorie 5 conformément aux normes ⁽¹⁾ est assuré au praticien par le certificat W 540 de la Fédération allemande du secteur du gaz et de l'eau (DVGW).

COMBINAISON DE LA FILTRATION ET DE L'ÉLECTROLYSE

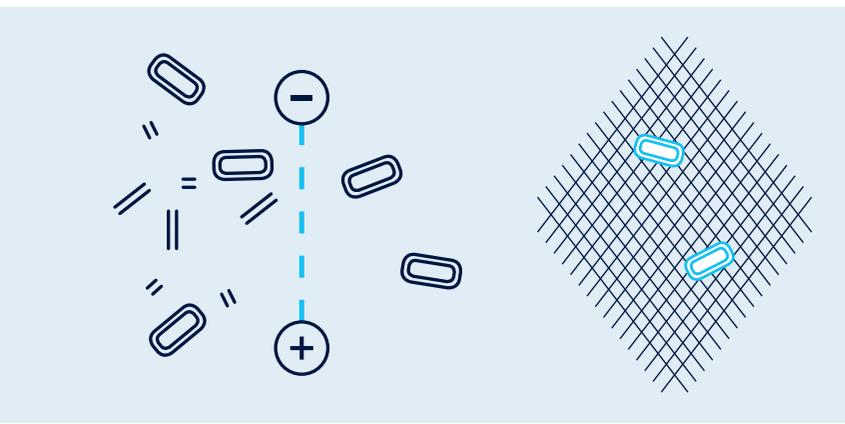
Hygowater est extrêmement simple à utiliser et garantit, par la combinaison unique de la filtration et de l'électrolyse, une action désinfectante optimale, prévient la formation du biofilm et minimise ainsi le risque d'infections pour le patient et le praticien. La qualité de l'eau hygiénisée est garantie durablement sans utiliser de produits chimiques. Le système fonctionne en continu, sans chimie et n'entraîne pas de problèmes de compatibilité avec les matériaux inclus dans le fauteuil. Naturel, le procédé œuvre avec les minéraux qui sont déjà dans l'eau.

Le processus s'effectue en trois étapes. Tout d'abord l'eau est filtrée à l'entrée, avant le fauteuil. Cette opération est réalisée grâce à un filtre de charbon actif et d'autres filtres intégrés dans une même cartouche, à changer deux fois par an. L'eau filtrée est plus facile à désinfecter. Cela diminue aussi le calcaire, les odeurs, les antibiotiques et les résidus susceptibles d'être retrouvés dans l'eau.

La deuxième étape est l'électrolyse qui fonctionne avec les minéraux présents dans l'eau. On produit du chlore actif, le plus efficace des désinfectants de l'eau. Il n'y a pas de résistance. La troisième étape consiste en un filtre final à changer une fois par an. Il filtre après la désinfection tout ce qui reste dans l'eau, y compris les amibes.

L'appareil, très compact, gère l'eau du fauteuil avec une capacité de deux litres par minute. Mais s'il n'y a pas de crachoir, il est possible de connecter un appareil à deux fauteuils. Pour un cabinet équipé de plusieurs fauteuils, un système booster permet de passer d'un à six fauteuils, et même dix fauteuils sans crachoir. ☺

⁽¹⁾ DIN EN 1717:2011-08 et DIN EN 1989-100.



ÉLECTROLYSE

ULTRAFILTRE

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

Pour un maximum de visibilité, le service « *Petites Annonces* » de *Dentoscope* vous propose ses formules « *TOUT COMPRIS* ». Rendez-vous sur : edp-dentaire.fr/petites-annonces pour connaître toutes les modalités !

OFFRE D'EMPLOI

2019-07-24-1 / 28 - DREUX

Situé à 1 h de Paris, 45 min de la gare Montparnasse, cabinet moderne avec Meopa recherche chirurgien-dentiste salarié(e) en omni., 35 h, cadre de travail agréable, structure moderne, personnel dynamique, 3 fauteuils, 2 assistantes, 1 secrétaire.

Tél. : 02 37 46 61 18

@ : drblochlaurentpascal@orange.fr

2019-01-29-4 / 36 - CHÂTEAURoux

Recherche collaborateur(trice), cabinet fort potentiel Châteauroux, 10 min. à pied de la gare, région en pleine expansion, plateau de 200 m². Rdc bien équipé et bien entretenu, (radio Sirona, Trios 3Shape, chaîne de stérilisation Gamasonic, compresseur Dürr Dental.), place parking privé en sous-sol, logement de fonction de 120 m² au 1^{er} étage, accessibilité handi. aux normes ERP, 3 salles de soins avec 3 fauteuils, possibilité 5, salle motivation hygiène, 2 assistantes et 2 secrétaires à temps plein. Opportunité à saisir. CDI. Exp. : plus de 3 ans.

@ : beatriceclarisse@yahoo.com

2019-06-18-1

42 - ANDRÉZIEUX-BOUTHÉON

Recrute commercial et technicien. Société en pleine expansion recherche commercial et technicien pour vente, installation et maintenance en matériel dentaire, fauteuil et radiologie. Salaire en adéquation suivant expérience. CDI. Exp. : plus de 3 ans.

Tél. : 04 77 730 730 pour rendez-vous.

Collaboration

2019-04-28-1 / 06 - NICE

Le *laboratoire Bernard (Nice)* est le partenaire des chirurgiens-dentistes soucieux d'avoir des implants adaptés à chaque situation, sans retouche, avec des matériaux aux normes CE, dans des délais rapides. Avec une conception, une finition et un contrôle assistés des dernières technologies, nous obtenons des ajustements précis, des teintes de dentine et d'incisale parfaites et les essayages d'armatures sont désormais optionnels ce qui vous permettra

de gagner un temps précieux. Céramique postérieure 119 € (antérieure 139 €) et partage des frais de transport compétitif +/- 10 € (si programmation +/- 5 €). Prix compétitifs, gains de temps au fauteuil assuré, spécialisé dans le travail de haute qualité depuis 15 ans. Fabrication 100 % française. Vous pouvez nous adresser toute demande par e-mail. Le transporteur TNT assure une très bonne réactivité et organisation.

@ : cedthi@orange.fr - 3w : implantbernard.com

CABINET Collaboration/Vente

2019-06-19-1 / 10 - TROYES

Cherche collaborateur thésé en vue d'association à partir de septembre. C.A. assuré, 60 % rétrocédé au collaborateur, en vue de créer une équipe pluridisciplinaire. Plateau technique complet (3 salles de soins, salle de chirurgie, cone beam, caméra optique, laser), une assistante fauteuil et une assistante administrative. Cette expérience peut être très enrichissante pour qui souhaite débiter ou améliorer sa pratique, ainsi qu'accroître ses compétences en termes de communication et d'organisation (cabinet Binhas). Le cabinet est orienté réhabilitation globale et pratique l'implanto., la parodontologie, l'esthétique, la posturologie. Patientèle agréable et motivée. Poste existant et salle de soins dédiée. Jours à votre convenance. CDI. Exp. : plus de 3 ans.

Tél. : 03 25 80 80 47 / 06 83 14 38 28

@ : cabdentaireseigneur@orange.fr

3w : selarl-cabinet-dentaire-seigneur.chirurgiens-dentistes.fr

Vente

2019-08-29-3 / 01 - AIN

En ZRR, au centre du village, ce cabinet en association est tenu depuis de très nombreuses années. Le plateau technique complet vous apportera un exercice serein avec une patientèle captive et fidèle. La proximité de la montagne, de la Suisse et de Lyon est un atout supplémentaire. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/vend-cabinet-dentaire-dans-lain

2019-08-29-4 / 01 - PROX. GENÈVE

Au centre du village, votre futur cabinet sans concurrence vous permettra d'allier la sérénité d'un exercice agréable et la tranquillité d'un environnement enchanteur. Activités nautiques et de montagne aux portes du village. Genève à 30 min. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/01a-vendre-cabinet-dentaire-proche-geneve

2019-07-09-3 / 06 - CANNES

Dans une rue centrale et commerçante à proximité du Palais des festivals, ce cabinet au 1^{er} étage d'un immeuble ancien (parquet, moulures, cheminée) vous apportera un exercice serein. Patientèle fidèle depuis plus de 30 ans. Équipé de deux fauteuils et d'un bloc opératoire, exercice en omni., parodontie, implanto. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/06-cede-cab...

2019-08-29-5 / 06 - NICE

Ce cabinet de renommée dispose d'un équipement complet. Vous serez amené à utiliser toutes les facettes de votre exercice pour cette patientèle fidèle en attente de soins de qualité. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/vente-cabin..

2019-06-10-2 / 06 - NICE

Cède cabinet dentaire, cause retraite août 2020 dans SCM : locaux spacieux. Pano., Digora, Informatique Veasy, parking praticien. Bon C.A., patientèle importante et fidèle, présentation patientèle possible.

Tél. : 06 08 48 28 67

@ : jean-luc.benident@wanadoo.fr

dentoscope
Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-05-02-3

10 - TROYES

Cabinet d'ortho. recherche associé pour cession progressive clientèle et murs, 135 m², cause retraite, clientèle fidélisée et agréable, potentiel important, 2 assistantes qualifiées travaillant en équipe, 4 postes informatiques, téléradio pano numérisés. Cabinet idéalement situé au cœur de Troyes, 2 places parking privé, à proximité immédiate des collèges et lycées, à côté du parking du cinéma, idéal pour se garer. En rdc facilitant l'accès au cabinet, accès handi., dans un immeuble tertiaire datant de 2006, cabinet lumineux aménagé par architecte. 2 salles de soins de 2 fauteuils de soins chacune séparées par la salle de stérilisation, 2 stérilisateur dont un Melag récent, ensacheuse Melag, sècheuse, chaîne de décontamination complète. Toutes modalités de cession envisageables.

Tél. : 06 21 57 80 75

@ : marieangekujawa@gmail.com

2019-08-29-6

12 - AVEYRON

Au cœur des « Sept Vallons », cabinet au sein duquel la patientèle fidèle vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/12-cede-cab..

2019-08-29-7

13 - MARSEILLE

Cède cabinet dentaire, Marseille Zone ZFU. Au sein d'une zone résidentielle, cède belle structure idéale pour une activité implantaire à développer. Deux fauteuils, une radio pano. dans des locaux spacieux. Le C.A. est à développer grâce à un nombre de nouveaux patients élevé. Le praticien cède son activité pour une réorientation professionnelle. Avantage fiscal très intéressant. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine..

2019-07-11-2

13 - MARSEILLE 1^{ER}

Offre une collaboration mi-temps en vue cession de clientèle, prix symbolique. Cabinet en centre-ville Marseille, cherche collaborateur ou repreneur pour la cession de clientèle pour un prix très modique, C.A. en expansion, petit loyer et grand appartement permettant l'installation de plusieurs praticiens, dérogation pour l'accessibilité aux handi. obtenue.
@ : sarfati.brigitte@gmail.com

2019-05-21-1

13 - MARSEILLE 10

Cabinet de 50 m², tenu à mi-temps depuis 44 ans. Situé au 1^{er} étage à proximité du métro Dromel et de la mairie du 9-10^e arrondissement. Balcon sans vis-à-vis et parking disponible au pied de l'immeuble. Pas de personnel à reprendre. Travaux dentaires fixes de qualité. Clientèle fidèle. Propriétaire des murs dans une résidence de standing et calme. Exercice individuel. Configuration : hall d'entrée, avec pièce de rangement adjacente, salle de soins (climatisée) avec fenêtre sans vis-à-vis, salle d'attente lumineuse sans vis-à-vis, salle de radio et stérilisation servant de toilettes (salle de bains disponible), pièce servant de cuisine et de bureau (pouvant facilement accueillir un 2^e fauteuil de soins). Vente durant l'exercice 2019. Pas de crédit ni de location de matériel. Possibilité de location en bail professionnel.
@ : chemla5@wanadoo.fr

2019-09-03-1

13 - PROX. MARSEILLE

Cède très beau cabinet lumineux en bord de mer. L'équipement haut de gamme vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle et demandeuse de soins de qualité, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/13-cede-tre..

2019-04-28-2

13 - VITROLLES

Cède cabinet 2 postes entre Aix-en-Provence et Marseille, proximité TGV. Cabinet omni et implanto, avec 2 postes, salle pano., troisième poste prévu, bon C.A., matériel en nombre.
Tél. : 06 73 10 23 99
@ : scm.martin-clement@wanadoo.fr

2019-08-29-8 / 16 - CŒUR CHARENTE

Cabinet à vendre sans concurrence, ZRR. Au centre du village, ce cabinet vous apportera toute la satisfaction d'un exercice au sein d'une région sereine. La Charente est dotée de nombreux pôles d'activités. Vous trouverez des patients demandeurs de soins qui sauront pourvoir à vos aspirations professionnelles. Concurrence très éloignée. Pas d'impôts pendant 5 ans. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/au-coeur-de..

2019-07-23-1 / 20 - VENTISERI

Cède cabinet plaine orientale Corse (base militaire), cause retraite. Patientèle agréable et nombreuse. Prévoir renouvellement fauteuil (avantage fiscal 30 %), bon chiffre et résultat. Prix raisonnable.
Tél. : 04 95 57 81 86
@ : jeancharleshatt@hotmail.fr

**dentoscope
Journal + Internet**

Rendez-vous sur :
**edp-dentaire.fr/
petites-annonces
pour connaître toutes
les modalités !**

2019-08-29-9 / 22 - SAINT-BRIEUC

Au centre de cette ville dynamique, ce praticien désire céder sa patientèle et son très beau plateau tech. en rdc. 2 fauteuils, 1 bloc op. et 1 pano. Patientèle nombreuse et peu de concurrence. Implanto. et omni. Départ en retraite. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dentaire-a-vendre-dans-le-centre-de-saint-brieuc

2019-08-29-10 / 29 - QUIMPER

À Quimper, ce cabinet d'ortho. exclusive vous attend. Vous y exercerez votre spécialité dans un cadre *ad hoc*. Vous entretenez et développerez une patientèle à la recherche d'un successeur compétent. Excellente rentabilité. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dort..

2019-07-17-2

29 - QUIMPER

Au centre de cette petite ville, ce cabinet présente un plateau technique très complet : 4 fauteuils, cone beam, Cerec, microscope paro, laser, etc. Tous les actes y sont réalisés hormis l'ortho. Le C.A. hors norme et la proximité maritime vous permettront d'apprécier un cadre de vie à la hauteur de vos aspirations. Le praticien pourra vous assister en qualité de collaborateur pendant plusieurs mois si vous le désirez. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/29-cabinet..

2019-08-29-11

31 - TOULOUSE

Dans le centre de Toulouse à proximité d'un musée classé, vous aurez l'opportunité de bénéficier d'un emplacement recherché avec vue sur jardins pour une patientèle captée et demandeuse de soins de qualité. La structure de deux fauteuils, d'un bloc opératoire, d'une salle de consultation et d'un plateau technique à la pointe vous assurera un exercice serein dans ces locaux lumineux à l'ergonomie parfaite. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/31-cede-tres-belle-activite-toulouse-centre

2019-08-28-1 / 32 - AUCH

Cause départ retraite, cède cabinet ODF exclusive. Centre-ville, surface de 170 m², locaux agréables, lumineux, climatisés. Grande salle de soins, 2 fauteuils *Planmeca*, salle de radio *Planmeca*, laboratoire. Grande salle d'attente. Informatique *Arakis*. Possibilité collaboration quelques mois.
@ : rochecarrere.nicole@orange.fr

2019-06-26-4

33 - PROXIMITÉ BORDEAUX

Au cœur de la Communauté urbaine de Bordeaux, ce cabinet dentaire, après quelques travaux de rénovation, vous apportera un exercice complet alliant l'implanto. et la prothèse. Situé dans une commune en expansion et de bonne facture, la patientèle est demandeuse de soins de qualité. C.A. et rentabilité élevés. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vend..

2019-07-13-1 / 34 -

MONTFERRIER-SUR-LEZ

Vends cabinet dentaire, cause retraite, dans village de caractère à 5 min de Montpellier. Équipement complet et récent. Locaux excellent état. Possibilité implantation d'un second fauteuil.
Tél. : 06 76 70 16 38
@ : dominespoulous@gmail.com

2019-04-21-1 / 36 - ÉCUEILLÉ

Vds cabinet en Val-de-Loire (proximité zoo de Beauval). Créé en 2012, 225 k€. Situé en ZRR et zone sous-dotée dans maison de santé pluridisciplinaire de 9 praticiens (médecins, kinésithérapeute, podologue, infirmiers, orthophoniste, diététicienne, ostéopathe). Déco design, très bien équipé (CBCT, laser, réseau informatique, logiciel *Julie*, rotation continue *X-Smart Plus Protaper/Wave-One*, etc.). Secrétaire et assistante. Potentiel à développer. Cause vente : mutation conjoint début 2019.
Tél. : 06 60 27 83 45
@ : 170sho03@gmail.com

2019-08-29-12

37 - PROXIMITÉ TOURS

À proximité de Tours, un très beau plateau technique associé à une très belle activité. 1 h de Paris, 2 h de la mer, au cœur de la France et des Châteaux de la Loire. Une région dynamique. Le praticien a installé un superbe cabinet dans un pôle médical. L'organisation mise en place ne nécessite plus que votre venue. Tout est fait pour un exercice agréable et rémunérateur. 2 fauteuils, 1 pano. Stérilisation aux normes. Aucun travaux. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-proximité..

2019-04-11-6

38 - CLAIIX

Votre futur cabinet dans un cadre vraiment majestueux à Claix (Isère). Ce confrère cède sa part de l'association avec deux autres praticiens. Plus de trente ans après l'avoir créé, il est à même d'assurer la transmission d'un très bel outil de travail. La quiétude de l'environnement, alliée à la sérénité qui règne dans ce cabinet, vous assurera un exercice de qualité. La patientèle est nombreuse et fidèle au cabinet. Grenoble est à 20 min. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent..

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-04-11-5 / 38 - GRENOBLE SUD

Dans un très beau cabinet, vous exercerez au sein d'une association de deux praticiens. Cadre de vie et de travail exceptionnels. C.A. élevé pour une très bonne rentabilité. Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/tres-belle-a..

2019-04-22-1 / 38 - GRENOBLE

À Grenoble, ce cabinet tenu depuis 40 ans est très bien organisé. Le résultat comptable est à la hauteur de la qualité des soins dispensés. Tout est prêt pour votre exercice dans d'excellentes conditions de travail.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent..

dentoscope Journal + Internet

Rendez-vous sur :
[edp-dentaire.fr/
petites-annonces](http://edp-dentaire.fr/petites-annonces)
pour connaître toutes
les modalités !

2019-06-15-1 / 38 - GRENOBLE

Consœur cherche successeur(s), cabinet 84 m², climatisé, vue sur parc et montagne (Belledonne), tenu 42 ans, 3 fauteuils. Patientèle fidélisée, en attente de soins de qualité, 2 assistantes polyvalentes. Plan de traitement global (endodontie, implanta., prothèse). Bon potentiel de développement. Réseau informatique *Julie*. Bacs cassettes (thermodésinfecteur, autoclave classe B) traçabilité mise en place depuis 10 ans - microscope. Parking gratuit et arrêt de tramway à proximité. Bon C.A. - 32 h/sem., 16 sem. de congés. Possibilité d'accompagnement et de présentation à la patientèle. Prix à débattre.

@ : cahlehmenn@gmail.com

2019-06-15-2 / 42 - SAINT-ÉTIENNE

Départ à la retraite. Cherche reprenneur pour cabinet dentaire, centre-ville, 2 salles de soins, 1 bloc dédié avec matériel chirurgical important. Patientèle paro, implanta, prothèse et esthétique.

Bon C.A. Prix attractif.

Tél. : 06 07 65 06 83

@ : ducoin.jean-pierre@wanadoo.fr

2019-08-29-13 / 44 - NANTES

Dans l'hyper-centre de Nantes, vous aurez l'opportunité de développer votre activité dentaire, notamment implantaire. La structure de deux fauteuils et d'une radio pano. peut être développée dans ces vastes locaux. Patientèle exigeante et demandeuse de soins de qualité. Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : [http://www.hippocrate-transactions.fr/
votre-future-structure-dentaire-dans-le-
centre-de-nantes](http://www.hippocrate-transactions.fr/votre-future-structure-dentaire-dans-le-centre-de-nantes)

2019-07-03-1 / 44 - NANTES

Cède très beau cabinet d'ortho. à Nantes ouest en zone franche urbaine. Cette structure claire de 2 fauteuils garantira un exercice serein à la renta. élevée. Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine..

2019-04-30-5 / 44 - SAVENAY

Cabinet à vendre au centre de cet agréable village à 30 minutes de Nantes, vous exercerez sans concurrence. Le C.A. est élevé avec une très bonne rentabilité.

Équipement : 1 fauteuil et une radio pano.

Pas de personnel. Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : [hippocrate-transactions.fr/a-vendre-
cabinet-dentaire-loire-atlantique](http://hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-dentaire-loire-atlantique)

2019-07-17-1 / 47 - ENTRE BORDEAUX ET TOULOUSE

ZRR, au centre du village, ce cabinet très bien équipé attend son reprenneur. Peu de concurrence, avantage fiscal, 1 h de Bordeaux et de Toulouse, cadre de vie très agréable sont les points forts de ce cabinet pour une reprise des plus fluides. C.A. à développer. Exclus. *Hippocrate Transactions*.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : [hippocrate-transactions.fr/47-cede-
cabinet-dentaire-entre-bordeaux-et-
toulouse-zrr](http://hippocrate-transactions.fr/47-cede-cabinet-dentaire-entre-bordeaux-et-toulouse-zrr)

2019-04-20-1 / 52 - ÉCLARON-BRAUCOURT-SAINTE-LIVIÈRE

Cause départ à la retraite, cède cabinet tenu depuis 1983, locaux et matériel en bon état, peintures refaites il y a 2 ans, éclairage LED, matériel *Planmeca* de 2012, entretien réalisé régulièrement, informatique et capteur *Julie* récent, local climatisé. Patientèle fidèle, chiffre à

développer. Pas de personnel à reprendre, murs en location (500 €) ou à la vente, projet de maison médicale en cours. Proche Lac du Der, idéal pour chasseur, pêcheur ou amateur de bateau, proche de Saint-Dizier 52100 (9 km).

Tél. : 03 25 04 12 49 - @ : pfirry001@orange.fr

2019-07-26-2 / 53 - CHANGÉ

Cause retraite 2 confrères, vendis cabinet de plain-pied, 150 m², tenu 40 ans, situé proche de Laval. Bon C.A. 3 salles de soins équipées, 1 salle de stérilisation, 1 accueil avec standard. Informatique 4 postes en réseau équipés *Visident*. Patientèle fidèle. Idéal couple ou associés. Ouvert à toutes propositions.

Tél. : 02 43 56 21 21

@ : scmlport@lerss.fr

2019-04-11-9 / 56 - PROX. PONTIVY

À 30 minutes du bord de mer, dans le département du Morbihan, vous exercerez au sein d'un village sans concurrence directe. L'implanto. est à développer. La structure permet l'installation d'un 2^e fauteuil, ainsi que d'une radio pano. Idéal pour un chirurgien-dentiste désirant un exercice serein. Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : [http://www.hippocrate-transactions.fr/
proximate-po..](http://www.hippocrate-transactions.fr/proximate-po..)

2019-08-29-15 / 56 - VANNES

Une structure dentaire à la hauteur de vos attentes. Un exercice de centre-ville au sein d'une préfecture bretonne à taille humaine. Le bord de mer à proximité, un cabinet rentable et des patients en attente de soins globaux. N'hésitez plus ! Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : [http://www.hippocrate-transactions.fr/
au-cour-de-v..](http://www.hippocrate-transactions.fr/au-cour-de-v..)

2019-08-29-14 / 56 - MORBIHAN

Belle structure pour ce cabinet d'ortho. Au cœur du golfe du Morbihan, dans ce microclimat reconnu, à 2 h 30 de Paris en TGV. Le cabinet a été aménagé pour deux praticiens. Le C.A. est dans la moyenne des cabinets d'ortho. quand la rentabilité est au-dessus de la norme. 4 fauteuils, une radio et un laboratoire. Un appartement attenant est disponible. Belle affaire. Exclus. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/superbe-cab..

2019-09-01-1

57 - RURANGE-LÈS-THIONVILLE

Cause santé et retraite, cède cabinet dans maison médicale avec grand parking gratuit, 120 m² rdc. Matériel de qualité, 2 fauteuils dont un ambidextre, pano. Patientèle agréable. Proximité Luxembourg. Étude tte propo.

Tél. : 06 09 90 58 58

@ : martineadamy@gmail.com

2019-04-08-1

60 - SAINT-JUST-EN-CHAUSSÉE

La communauté de communes du plateau picard a créé au sein d'une maison de santé pluridisciplinaire un cabinet entièrement neuf et totalement équipé. Fauteuil *AEC 300*, instrumentation dynamique *Smax M65*, instrumentation rotative *NSK*, radio murale *Dürr Dental*, imagerie pano. *C5 8100 Carestream*, autoclave *E9 next*. Nous recherchons un(e) praticien(ne). Possibilité de logement sur place T3. La commune accompagne financièrement l'installation du chirurgien-dentiste. Location à prix attractif. Saint-Just-en-Chaussée est à 1 h de Paris, 1 h d'Amiens, ½ h de Beauvais, ½ h de Compiègne. Sur place 1 seul dentiste et 3 pharmacies.

Contact : Mme Virginie Deman.

Tél. : 03 44 50 87 12.

@ : msvacoordination@gmail.com

2019-05-19-1

62 - DESVRES

Proximité Boulogne-sur-Mer, cède cabinet tenu 32 ans. Fauteuil *Sirona C4+ (garage)* révisé annuellement. Instruments *Sirona* et *WH*. Logiciel *Julie 2* postes. RVG et Pano 2D *Owandy*. *Quicksleeper*. *Assistina+ DAC*. Patientèle agréable et bon potentiel.

Tél. : 06 87 09 65 58

@ : gdesaintsteban@orange.fr

2019-04-26-1

66 - PERPIGNAN

Cause départ retraite, cherche omnipraticien. Perpignan Saint-Assisclé, omnipraticien vend part dans SCM 2 praticiens, dans structure 3 postes, 1 salle de chirurgie-paro-implanto, 1 salle pano. 2D + 3D. Locaux modernes, accessibilité, climatisation. Ordis en réseau sur *Julie*. Possibilité collaboration étendue. Cessation fin 2019.

Tél. : 04 68 54 25 01

@ : patrick.heuze@wanadoo.fr

Le magazine à offrir à vos patients Pour gagner leur motivation !

Parresia

ÉDITION 2018

Explications précises et pédagogiques

Pathologie

Mise en page claire et attractive

64 pages d'explications pédagogiques



Couverture personnalisable emplacement vierge dédié au cachet du cabinet

SOURIRE
MODE D'EMPLOI

Schémas explicatifs

Encadrés informatifs et ludiques

Idéal en salle d'attente

LES THÈMES TRAITÉS :

- La carie (s'en protéger, l'inlay-onlay, la couronne sur dent vivante, la carie avancée, la dévitalisation, les consolidations, la couronne, le remplacement d'une couronne usagée)
- La maladie parodontale
- L'édentation (unitaire, multiple, l'appareil amovible, le bridge, les implants, l'édentation et la prothèse totale)
- Porter un appareil amovible, les soins locaux
- Le kyste
- Après une chirurgie (douleurs, traitement, alimentation)
- Orthodontie
- Problèmes esthétiques
- Taches, colorations et teintes
- Prévention enfantine...

BON DE COMMANDE

OUI, je commande

SOURIRE
MODE D'EMPLOI

Lot de 10 exemplaires

au prix de 45 € TTC

+ Frais de livraison (obligatoires)

France métropolitaine : 4,50 €

soit **49,50 € TTC** au total

Je retourne le bulletin avec mon règlement par chèque à l'ordre de PARRESIA à :

Parresia - 109 avenue Aristide Briand - CS 80068 - 92 541 MONTROUGE CEDEX

Tél. : 01 49 85 60 48 - contact-librairie.garanciere@parresia.fr

Nom : Prénom :

Adresse :

Code postal : | | | | | Ville :

Tél. : | | | | | | | | | | | | | | | |

Email : @

Commandez en ligne sur **www.librairie-garanciere.com**

Conformément à la loi « Informatique et Libertés » du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant. Par notre intermédiaire, vous pouvez être amené à recevoir des propositions d'autres sociétés. Si vous ne le souhaitez pas, il suffit de nous écrire (PARRESIA - 109 avenue Aristide Briand CS 80068 - 92 541 Montrouge cedex) en nous indiquant vos nom, prénom et adresse.

Dentoscope

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-05-27-3 / 68 - COLMAR

Cause retraite, vendons cabinet avec ou sans les murs, 117 m², omni., implanto. à développer. 2 salles de soins climatisées. Stérilisation chaîne *Gammasonic*, 2 stérilisateur *Melag*. Logiciel *Julie* en réseau. Compresseur et climatisation en sous-sol. Accueil, salle de repos, vestiaire et toilettes individuels pour le personnel. 2 garages en sous-sol, parking extérieur. Matériel bien entretenu. Normes handicapées. Patientèle agréable, demandeuse de soins de qualité.
Tél. : 06 25 91 26 47
@ : christineroess68@gmail.com

2019-06-26-2 / 68 - COLMAR

À proximité du centre-ville, ce beau cabinet au calme vous apportera un exercice serein au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Possibilité de créer un bloc opératoire ou d'installer un troisième fauteuil. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/68-cede-cabinet-dentaire-en-association-a-colmar

2019-08-22-1 / 68 - COLMAR

Cause retraite début 2020 cède cabinet centre-ville, 85 m² environ, rez-de-chaussée, climatisé. Fauteuil *Planmeca*, 2 autoclaves, informatique *Logos*, Imagerie *Digora*, possibilité 2^e fauteuil et OTP. Jeune assistante dynamique. Parking patients, garage praticien. Dérogation d'accessibilité préfectorale acquise.
@ : cabdentaire.colmar@gmail.com

2019-05-05-1 / 69 - LYON

Cause retraite, vend cabinet idéalement situé au centre du Plateau de St-Rambert. À proximité de nombreux parkings, de la Poste, de la banque, de deux écoles primaires et de tous les commerces du plateau, j'exerce depuis 25 ans dans ce cadre verdoyant et animé. Le cabinet est clair, lumineux, climatisé et le matériel relativement récent (*fauteuil Planmeca*, *radio pano*. *Planmeca*, *informatique Lenovo*, *Julie*). La présence d'un bureau de 11 m² permet la création très facile d'une deuxième salle de soins. Le C.A. est de 230 k€ et a un bon potentiel de développement. Cette « pépète » serait disponible en octobre 2019 (je saurai m'adapter!).
Tél. : 04 78 64 25 29
@ : gilbert.verdier@wanadoo.fr

2019-08-29-16

71 - CŒUR BRESSE BOURGUIGNONNE

Une association dentaire au long terme. Venez exercer dans un cabinet proposant des soins de haute qualification. Situé en ZRR, cette très belle structure en association vous apportera une qualité de vie, ainsi qu'un revenu très confortable. Les patients demandeurs de soins de qualité attendent un(e) associé(e) soucieux(se) de leur bien-être. Praticien(ne) expérimenté(e) de préférence. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/au-cour-de-la-bourgogne-une-association-dentaire-au-long-terme

2019-05-22-1 / 73 - CHAMBÉRY

Urgent, vends cabinet à Chambéry avec ou sans murs, pour raison de santé.
Tél. : 06 80 70 69 70 - @ : cdt381@yahoo.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-04-11-10 / 74 - ANNEMASSE

Cède cabinet avec fort potentiel de dév. La situation idéale de ce cabinet existant depuis de nombreuses années est au cœur d'une région en forte demande. La réorganisation, entamée par le praticien, est à finaliser. Vous trouverez une activité complète, alliant la diversité de soins et la qualité de la patientèle. À saisir rapidement car très forte demande. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-den.

2019-04-15-1 / 75 - PARIS 16^e

Dans l'Ouest parisien, ce cabinet d'ortho. aménagé par un architecte vous séduira par son organisation. L'activité y est bien développée, et le volet adulte est à mettre en place. 2 fauteuils, radio pano. et téléradio. Opportunité rare à saisir. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-paris-ouest-intramuros-cede-cabinet-ortho.

2019-07-15-1 / 78 - SAINT-RÉMY-LÈS-CHEVREUSE

Cession cabinet sud-ouest parisien, tenu 30 ans, cause retraite, dans résidence neuve, 61 m². Équipement neuf. C.A. moyen 140 000 €. 3 j./sem.
@ : legrandmarie675@gmail.com

2019-04-16-1 / 83 - BARJOLS

Cède cabinet créé en 1977, gros potentiel prothèse, jamais d'implanto. Possibilité 2^e fauteuil, installation prête. Idéal pour couple dont un ou une ortho (pas d'ortho sur la commune). 200 k€ sur 3 jours 1/2. Possibilité achat murs. Rdc sur rue principale (pas de travaux pour accès handi.), parking privatif. Cessation d'activité fin juin 2019.
Tél. : 06 89 80 67 07
@ : nikita1504@hotmail.fr

2019-09-04-3 / 83 - RAMATUELLE

Urgent, cède cabinet situation (bord de mer) et conditions de travail exceptionnelles, C.A. sur 3,5 j. Deuxième salle opératoire aménageable, convient semi-retraite, qualité de vie. Clientèle facile, agréable et en partie étrangère. Négociable.
Tél. : 04 94 79 28 59
@ : frjams@gmail.com

2019-05-15-1 / 85 - BRETIGNOLLES-SUR-MER

Cause retraite vend cabinet de *standing*, de 200 m², situé en centre bourg, parking à proximité. 2 salles de soins équipées, fauteuils et *unit Adec*, *Cerec* et unité d'usinage, laser *Lokki*, *cone beam*, thermodésinfecteur *Miele* et autoclave *Melag*. Équipe autonome (2 assist. clinique et 1 secrétaire), formée à l'organisation *Binhas*. Possibilité d'agencement d'une salle d'implanto. Patientèle fidèle et agréable.
Tél. : 02 51 33 75 10
@ : secretariatbourouaha@orange.fr

2019-08-29-18 / 85 - VENDÉE

Une station balnéaire, peu de concurrence, une activité diversifiée, des patients fidèles, un C.A. et une renta. élevés. Cabinet très bien équipé vous attend : 1 fauteuil, 1 bloc, 1 pano. Cadre de vie idéal pour activités marines. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : http://www.hippocrate-transactions.fr/bord-de-mer..

2019-05-01-1

86 - CHÂTELLERAULT

Cède gros cabinet à Châtellerault. Le plateau technique de ce cabinet vous permettra d'exercer l'omni. Vous pourrez aisément développer l'implanto. ou/et l'ortho. 1 h 30 de Paris en TGV, 45 min de Poitiers en voiture. Matériel en bon état et personnel dévoué. Très belle affaire en C.A. et rentabilité. Cabinet idéal pour deux praticiens. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-gros-c.

2019-06-26-1

86 - VIENNES

Au-dessus de Poitiers cède cabinet dentaire. Au centre du village, ce cabinet vous apportera un exercice serein mais avec un fort potentiel de patients demandeurs de soins. Pas de confrère à proximité. 2 fauteuils, 1 microscope opératoire, *DAC*, etc. Implanto. et omni. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/dans-la-vie..

2019-04-30-2 / 86 - POITIERS

Cause retraite, spécialiste qualifié ODF cherche successeur. 2 fauteuils, parking. Important potentiel.
Tél. : 05 49 88 70 71
@ : bernard.girault@nerim.net

2019-08-21-3 / 86 - POITIERS

Au cœur du centre-ville, à 5 min de la gare (Paris à 1 h 40, La Rochelle à 1 h 30), parkings à proximité. Cause retraite fin 2019 vend cabinet récemment rénové. Fort potentiel. Un deuxième fauteuil installé peut être remis en service. Possibilité d'acquisition des murs.
Tél. : 06 81 80 70 84 ou 05 49 41 14 32
@ : mhbercher@hotmail.fr

2019-04-30-4

87 - LIMOGES

Au centre de Limoges, votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-ca..

Gestes implantaires

Connaissances anatomiques indispensables

Pierre BRAVETTI



Les progrès de l'implantologie résultent en grande partie de l'avancement des connaissances en anatomie appliquée. Pour chaque patient, les données morphologiques sont reconnues unanimement comme un préalable à tout geste implantaire, au même titre qu'un examen clinique complet, qu'il soit d'ordre parodontal, occlusal ou esthétique. Sans une connaissance approfondie de l'environnement anatomique péri-implantaire, aucun praticien ne peut espérer la sécurité de ses actes, y compris prothétiques.

À l'aide de nombreuses coupes anatomiques, de clichés radiologiques et de schémas, le lecteur peut objectiver des zones parfois restées confuses jusque-là. Les étudiants en odontologie et en médecine trouveront les descriptions exhaustives nécessaires pour comprendre les contraintes auxquelles est soumise l'implantologie.

Les praticiens déjà rompus à cette discipline trouveront à la fois l'actualisation de leurs connaissances théoriques, mais aussi des informations pratiques, directement applicables, grâce aux nombreux exemples cliniques.

258 pages, 140 euros
ISBN 978-27-59804-53-5

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur www.librairie-garanciere.com

Bon de commande

Librairie Garancière

OUI, je commande
« Gestes implantaires -
Connaissances anatomiques
indispensables »

Je retourne le bulletin
avec mon règlement par chèque
à l'ordre de :

Parresia

109 avenue Aristide Briand
CS 80068
92541 Montrouge, France

Tél. : +33 (0)1 49 85 60 48

@ : contact-librairie.garanciere@parresia.fr

Nom : Prénom :

Adresse :

Code postal : | | | | | Ville :

Tél. : | | | | | | | | | |

Email@.....

« Gestes implantaires, Connaissances anatomiques indispensables » au prix de 140 € TTC,

Frais de livraison (obligatoires) France métropolitaine : 9€

soit **149 € TTC** au total

Je règle par chèque à l'ordre de Parresia

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-08-27-1 / 91- ÎLE-DE-FRANCE

À proximité d'Étampes et du Parc naturel régional du Gâtinais, le potentiel de développement de ce cabinet est bien présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-cabinet-dentaire-en-ile-de-france

2019-06-26-3 / 91 - ESSONNE

Ce cabinet d'omni. à la situation idéale près de la gare de Massy vous apportera un exercice serein au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Son plateau technique complet vous assurera un potentiel de développement certain. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-cab..

2019-08-29-1

91 - VALLÉE DE CHEVREUSE

Cède beau cabinet situé idéalement en centre-ville, ce cabinet bien agencé vous apportera un exercice serein au sein duquel vous serez bien entouré avec une patientèle fidèle. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette charmante ville du sud-ouest parisien. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-beau-cabinet-dentaire-vallee-de-la-chevreuse

2019-09-03-2

92 - SUD-OUEST PARIS

Idéalement situé à proximité du futur tramway, ce cabinet qui comprend deux fauteuils et un équipement implantaire vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville à proximité de Paris. Excl. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet-dentaire-sud-ouest-parisien

2019-08-29-17

92 - PARIS NORD-OUEST

Dans des locaux parfaitement aménagés, ce cabinet présente un C.A. élevé, associé à un très bon résultat et à un exercice diversifié de haute qualité. Possibilité de réinstaller un deuxième fauteuil. *Cerec* et laser. Excl. *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/paris-nord..

2019-06-10-1

94 - SAINT-MAUR-DES-FOSSÉS

Cause retraite vend cabinet 90 m², parking, 2 fauteuils bien équipés avec compresseur en sous-sol et climatisation dans chacune des salles de soins. Cabinet à céder avec ou sans les murs. Rez-de-chaussée. 4 postes informatiques sous *Logos* et *Vistascan*. Bonne rentabilité. Travail de qualité : omni., implanto et paro. Avec ou sans personnel. Cession pendant le 2^e semestre 2019.
@ : bruxomane94@gmail.com

2019-08-29-2 / 95 - NORD PARIS

À proximité du centre-ville d'Argenteuil, à 10 km des portes de Paris, ce cabinet idéalement situé dans une maison entourée d'un jardin comprend un fauteuil, un bloc opératoire et la possibilité de créer deux autres salles de soins. Exercice serein et bon potentiel de développement pour lesquels la patientèle, fidèle, vous attend. Excl. *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/95-cede-cab..

2019-05-30-1 / 95 - DOMONT

Cessation d'activité. Bon C.A. Patientèle agréable. Équipement informatique à jour avec nouveau logiciel. Télétransmission et TPE. Équipement *Kavo* entretenu et révisé. Laser *Kavo*. Assistante fauteuil avec bonne connaissance de la patientèle. Accès handi. Locaux récents et adaptés. Prix de cession : matériel à évaluer...
Tél. : 06 85 91 54 05 - @ : jcgomo@orange.fr

2019-07-25-1 / 97 - SAINT-BARTHÉLEMY (Guadeloupe)

Changez de cadre de travail. Exceptionnel ! Vends cabinet à St-Barth créé il y a 25 ans dans galerie commerciale très passante avec parking. Cabinet moderne clé en main, pas de frais à prévoir : 2 salles de soins, fauteuils *Adec*, informatique réseau *Julie*, 3D *Planmeca*, matériel bien entretenu. Cabinet d'omni. avec activité implantaire et ortho. Patientèle sympathique et aisée. 2 assistantes, 1 collaborateur pour un exercice serein. Qualité de vie incomparable ! Avantages fiscaux. Rens. et photos sur demande.
@ : dimredon@me.com

2019-05-23-1 / 98 - NOUMÉA (Nouvelle-Calédonie)

À vendre cabinet libéral (cause retraite) en plein centre de Nouméa : patientèle fidèle et motivée, matériel récent, laser, rx pano., 30 h/sem., bon revenu avec peu de charges sociales, cadre de vie très agréable.
Tél. : 00 687 27 69 55
@ : drbernardchapier@outlook.com

2019-08-17-1 / 98 - NOUMÉA (Nouvelle-Calédonie)

Urgent cause santé cède cabinet de chirurgie orale à Nouméa. Tenu depuis 33 ans dans centre médical très bien situé et dans la nouvelle clinique privée du territoire. Cond. intéressantes dans zone de régulation des conventionnements.
@ : jpmiliane@mls.nc

MATÉRIEL DIVERS Achat

2019-09-06-1 / 59 - LILLE

Achète mobilier médical des années 1900-1970 en bois ou métal et mobilier de maison des années 30 à 70. Recherche meuble ou vitrine médicale en métal, fonte ou bois, avec portes vitrées, nombreux tiroirs et plateau en marbre. Meubles ronds avec plateau en opaline, lampe Scialytique sur pied. Ancien sujet anatomique (écorché), crâne ou squelette d'étude. Tout mobilier design ou vintage de maison ou de salle d'attente des années 30 à 80, luminaires (lampes, appliques ou lampadaires articulés ou à balancier/contrepois) et objets de décoration (tableau, céramique...), instruments de musique anciens (violin, violoncelle, contrebasse, saxophone, harpe...). Achat dans toute la France.
Tél. : 06 82 43 78 10 - @ : huet1972@gmail.com

dentoscope
Journal + Internet
Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/petites-annonces
pour connaître toutes les modalités !

Ventes

2019-08-26-1 / 14 - CAEN

Unit *Logos Junior Castellini*. Vends fauteuil *Castellini Logos Junior* anné 2009. Très bon état général. Idéal pour 2^e fauteuil collaborateur. Prix : 5 500 €.
Tél. : 02 31 86 61 23
@ : alex_buisson@yahoo.fr

2019-04-30-3

29 - QUIMPERLÉ

Vends petits prix à débattre : unit *Planmeca Compact i 2008 TBE*, capteur *Rx SOPIX 2* avec angulateurs. Seringue *Quicksleeper* 4 reprogrammée 5 avec 6 porte-capsules. Aspi-séparateur *Amlg VSA 300 Dürr Dental*. Cuve ultra-sons *Biosonic*. Soudeuse sachets *Security + Euronda*. Autoclave *Quaz Satelec* cycle prions + carte SD, meuble *Intercontinental* 1850 x 560 mm. Lecteur carte vitale + divers.
Tél. : 07 71 25 85 36
@ : le-berrey@wanadoo.fr

2019-04-30-1

37 - GENILLÉ

Loupes *SurgiTel* Ergonomiques *EVC 300 Bisico*, Type *FLM*, Grossissement x3. Champ de vision 50 à 60 mm. Distance de travail 250 à 450 mm. Profondeur de champ 100 mm, montées sur casque *EVC*, éclairage *LED Starlight 3W*, 5 200 K, 11 000 Lux, batterie portable autonome 5 h. Variateur puissance.
Tél. : 06 60 27 83 45
@ : 170sho03@gmail.com

2019-06-13-1

57 - LUTZELBOURG

Vends matériel omnipraticien : fauteuil *A-Dec 500 (2009)* avec deux micromoteurs et détartreur pneumatique, siège praticien, compresseur *Cattani*, aspiration-chirurgicale *Cattani*, *Assistina 3x3 MB300 (2014)*, *Vibracap*, soudeuse, autoclave *Euronda E9*, fournitures, chariots médical (prises courant), mélangeur mécanique pour alginate. Prix à débattre.
Tél. : 06 44 97 77 08
@ : dolcuandrei@gmail.com

dentoscope > Journal + Internet
la formule gagnante de toutes vos annonces



NV[®]PRO3 Laser

**Seulement 54 g
et sans fil !**

Profitez de la technique laser pour effectuer plus d'interventions, en moins de temps, avec de meilleurs résultats que ceux qui utilisent des méthodes traditionnelles.

Vos patients bénéficient également d'un traitement plus rapide avec moins d'inconfort général.



Unique, comme votre sourire

Le laser diode NV PRO 3 est un dispositif médical, de classe IIb, destiné à la réhabilitation esthétique ou fonctionnelle du sourire, par des professionnels de santé habilités. Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Lire attentivement les instructions figurant sur la notice du produit. Toutes les informations indispensables pour un bon usage de ce dispositif sont disponibles auprès de SUDIMPLANT SAS (Groupe TBR).

STANDS 3M26 & 1R25
SYMPOSIUM TBR
Jeudi 28 Novembre à 18 h
Salle 343 - Niveau 3



Retrouvez-nous en ligne
www.tbr.dental

-50%
SUR TOUT*
pendant
1 mois

C.C.M. / E max / Zircono
DES PRIX INCROYABLES !



 **01 45 51 40 40**

TRANSPORT
ALLER-RETOUR



GARANTIE

5^{ANS}

PROTHÈSE FIXE

30^{ANS}

D'EXPÉRIENCE,
ÇA COMPTE

* valable pour les nouveaux clients sur
la première facture mensuelle
Prestige et Master

www.wurtzdental.fr



Valplast, Zircono